COMFORT
http://www.comfort.hu
e-mail: comfort@comfort.hu
Tel.: 216-0050

III. évfolyam, 18. szám 1996. október 22., kedd

Computer

Jelentés az INFOSZTRÁDA újdonságairól

TECHNIKA

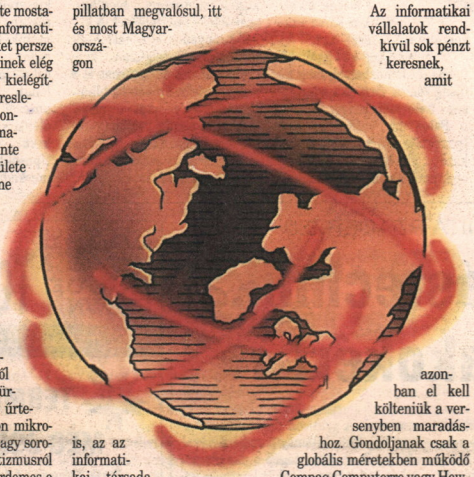
OKI
People to People Technology
NYOMTATÓ ÉS FAX
Telefon: 266-6170
Az OKI forgalmazókról, árakról és akciókról további információt az OKI InfoFax számán kérjen: 321-4466/1881

A MAGYAR HÍRLAP informatikai melléklete

FÓKUSZBAN AZ INFORMATIKAI VILÁGTRENDEK

A jövő ezred meséi

A világ legnagyobb üzlete mostanában alighanem az informatika. Igazán nagy pénzeket persze csak az tud keresni, akinek elég tőkéje van ahhoz, hogy kielégíthesse a világméretű keresletet. Innentől kezdve azonban működik a „cash machine". Ma ugyanis szinte már nincs is olyan területe az életnek, ahol ne lenne szükség informatikára. Mindegy, hogy miről beszélünk. Születésről vagy temetésről, gyógyításról vagy háborúról, lelki vigaszról vagy testedzésről, pihenésről vagy munkáról, munkahelyről vagy otthonról, stabil karosszékről vagy száguló autóról, űrhajóról vagy bicikliről, űrteleszkópról vagy elektron mikroszkópról, művészetről vagy sorozattermékekről, banditizmusról vagy bűnüldözésről. Érdemes-e egyáltalán sorolni? Ami ebben a pillatban megvalósul, itt és most Magyarországon



is, az az informatikai társadalom.

Az informatikai vállalatok rendkívül sok pénzt keresnek, amit azonban el kell költeniük a versenyben maradáshoz. Gondoljanak csak a globális méretekben működő Compaq Computerre vagy Hewlett Packardra, az L.M. Ericsonra, az SAP-re, a Toshibára és a hasonló óriásokra. De ez még kevés: jó partnernek is kell lenni. Raymond Lane, az Oracle világméretű tevékenységéért felelős elnök-helyettese mondja: „A vertikális integráció halott, így több és mélyebb kapcsoltra van szükség a vásárlókkal és a beszállítókkal." John Chambers, a Cisco Systems vezérigazgatója ehhez még hozzáteszi: „Azok a vállalatok, amelyek (tekintetbe véve a méretüket is) nem értik meg, hogy miként kell partnernek lenniük, hogyan kell vegyes vállalatot alapítaniuk, vagy éppen hogyan kell felvásárolniuk más cégeket: le fognak maradni."

Szerkesztőségünk kísérletet tett arra – s ebben segítségünkre volt a nemzetközi szaksajtó megnannyi elemzése és a hazai informatikai élet sok szakértője –, hogy felvázoljuk azokat a trendeket, tartós vagy legalább is annak ígérkező tendenciákat, amelyek az informatika jelenét és közelebbi-távolabbi jövőjét alakítani fogják.

Megvizsgáltuk, hogy miként is áll a PC-verseny. Feltettük a kérdést: reális-e, hogy minden szobába számítógép kerüljön. Nem mentünk el az Internet mellett sem, és közreadjuk a kábelesek nézeteit arról, hogy az informatika harmadik, most kezdődő korszakát a hálózatépítők fogják uralni. Utána néztünk, hogy a Netscape indította forradalmi pezsgés folytatódik-e, illetve, hogy a hagyományos online szolgáltatók túlélhetik-e az Internet által támasztott kihívást. Megkérdeztük, hogy mi az a hardver/szoftver spirál, különösképpen, ha szereplői az Intel és a Microsoft. Rácsodálkoztunk az új digitális lemezre, a DVD-re, eljátszottunk az olcsó és sokrétű mobilszolgáltatás gondolatával. Végül pedig megbecsültük, hogy mekkora jövő előtt állnak a chipgyártók. E tíz, talán önkényesen kiragadott vonulattal foglalkozunk lapunk 11–17-ik oldalán.

Üzletmenet: Nokia
7-8. oldal

Miért van szükség az informatikára?
18. oldal

Nyilatkozik a Sun elnöke
21-22. oldal

Compfair előzetes
23-25. oldal

Mac összeállítás
27. oldal

COMPFAIR '96

Hagyomány és üzlet

Szinte hihetetlen, hogy alig kilenc év alatt hová jutott a számítástechnika! Emlékszem, az első Compfaireken még az XT és az akkor megjelent AT volt a sláger, vagyonokat kértek egy 80 MB-os merevlemezért, virágzott a magánimport és sorra alakultak a magánvállalkozások. Hihetetlen pezsgés volt akkor az ágazatban, úgy tűnt – legalább is nekünk – hogy itt a világ közepe.

A szakma fórumot keresett és megtalálta a Compfairben. Előtte is voltak kisebb kiállítások, rendezvények, de ez volt az első, IGAZI. Itt mutathatták meg az új cégek, mit tudnak, itt lehetett találkozni először külföldi kiállítókkal, és itt láthatták a beavatottak a kíváncsi szemek elől elzárt, a COCOM előírásainak megsértésével becsempészett korszerű gépeket.

Azóta minden megváltozott. Az embargó megszünt, a legnagyobb világcégek is közvetlenül itt vannak, bárki, bármit megvehet, ha van pénze hozzá. Megszűnt a magánimport, hiszen ki hozna be külföldről bármit, ha az itthon sokkal olcsóbban megvehető a hivatásos csempészek közreműködésével? Eltünték a régi nagy nevek, hol van már a Microsystem, a Controll és a többiek?

De a vásár, a Compfair maradt, bár sokan, sokszor jósolták már a végét. Kiderült: igényli a közönség és kell a szakmának is. Ezen az őszi rendezvényen, közel a karácsonyhoz a vásárló kerül a középpontba. A profi számítástechnika mellett itt kaphatók az olcsó gépek, perifériák, itt vásárolhatnak be a szülők, diákok és a frissen létrejött kevés pénzű vállalkozások. Szerencsére a Compfair nyíltan vállalja, hogy ez nem csak nevében vásár, hanem itt igenis megvehetők a kiállított tárgyak! Sőt, alkudni is lehet sok helyen az amúgy is kedvezményes árakból.

Amit tehát a Compfairon látunk, az jórészt a hétköznapok számítástechnikája. Ott lesz persze a csúcs, az abszolút high-tech is, de ezt a többség csak megnézi. Valahogy úgy, mint a Váci utcában a félmilliós bundát, amely után a szomszéd utcában vesz egy ötszáz forinto pólót...

L. L.

Töltse ki és utazzon!

Bizonyára észrevette, hogy lapunk az utóbbi időben nem kéthetente, hanem hetente jelenik meg. Ezzel párhuzamosan némileg változott az újság, mind külsejét, mind tartalmát tekintve. Kíváncsiak lennénk, hogy Ön mit szól a megújuló Computer Technikához, hiszen csak az olvasók véleményének ismeretében tudunk olyan lapot készíteni, amellyel, Ön is, mi is elégedettek lehetünk. Ezért arra kérjük, hogy szakítson néhány szabad percet a kedvünkért, és töltse ki a lapunk 24. oldalán lévő kérdőívet

A kitöltött, névvel és címmel ellátott kérdőívek beküldői között 1 darab 50 ezer, 1 darab 35 ezer és 1 darab 20 ezer forintos utazási utalványt sorsolunk ki.

Hagyomány és üzlet!

COMPFAIR 96

9. Nemzetközi Számítástechnikai és Telekommunikációs Szakkiállítás és Vásár
1996. október 22-26.
Budapesti Vásárközpont

Témacsoportok:
hardver, szoftver, hálózatok, nemzetközi adatbázisok, telekommunikáció, kiegészítők, computer design, multimédia, szórakoztató elektronika, állam- és közigazgatási informatika, nyílt rendszerek, automatikus azonosítás, oktatás, irodatechnika, irodabútorok, szakkiadványok, kereskedelem.

INTERNET FALU és OPEN SHOW
SZÁMÍTÁSTECHNIKAI, IRODATECHNIKAI ÉS SZÓRAKOZTATÓ ELEKTRONIKAI TERMÉKEK VÁSÁRA A COMPFAIR ÁRUHÁZÁBAN

Rendező:
COMPEXPO Számítástechnikai, Rendezvényszervező és Kereskedelmi Kft.
1053 Budapest, Kálvin tér 5.
Telefon: 117-6760, 117-1933
Fax: 117-0436

HÍREK

Fifikás finn

A személyi számítógépes alkalmazásokért folytatott küzdelemben döntő tényezőnek látszik a hálózatok teljesítőképessége, továbbá a telefonálás költsége. E kettő ismeretében alkotta meg a finn Risto Siilasmaa azt az apró, ám meglehetősen komplett készüléket, amely egyesíti a mobiltelefont, a laptopot, benne szövegszerkesztő, Internet- és adatbank-programmal. Ez utóbbi alkalmas arra, hogy archívumokban keresgéljen a gép gazdája. Az egyelőre névtelen finn „finomság" naptárat, telefonkönyvet is tartalmaz, faxcsatlakozóval ugyancsak fölszerelték. Az egész nincs akkora, mint egy asztali telefonkészülék: 15 centiméter hosszú, 8 centi széles, és alig 3 centiméter vastag. Csak képernyőjének betűi ne lennének olyan parányiak! A fifikás finn finoman mosolyog a megjegyzésen, majd a készüléken alig látható golyócskával elkezdi nagyítani a betűket. Így már más, iroda a belső zsebben. Jövő élvtől kapható, igaz, nem lesz olcsó, mintegy 300 ezer forintra teszik az árát.

Digitális TV

Megváltoztatja javaslatát az amerikai kormány A Clinton-vezetés visszatáncol az általa mindössze három hónapja javasolt, a digitális TV-re való áttéréssel kapcsolatos tervtől, és jelek szerint elfogadja azokat a szilíciumvölgyből és Hollywoodból származó kritikákat, miszerint a terv nemtúl meggondoltan a TV-technológiát részesíti előnyben a számítógép-technológiával szemben, ami a filmek nézésére kevéssé alkalmas képernyők kifejlesztését eredményezheti. (Wall Street Journal, 96. 10. 10., B10)

Tilos a noteszgép

A légitársaságoknak tanácsadást nyújtó nonprofit RTCA Inc. legújabb jelentése a hordozható elektronikus eszközök használatának szigorúbb korlátozását javasolja „a repülés összes kritikus fázisában". Egyes szakértők tovább mennek: szerintük ezen eszközök teljeskörű tilalmára van szükség repülés közben. A Szövetségi Légiforgalmi Hatóság jelenleg ezt a döntést a légitársaságokra hagyja. A jelentés ezenkívül a rádióhullámokat kibocsátó eszközök (pl. a kapott üzenetet automatikusan visszaigazoló személyhívók vagy a rádió-modemmel felszerelt laptopok) teljes tilalmát javasolja. Tanulmányok szerint a laptop számítógépek nagyon erős elektromágneses tereket kelthetnek, ugyanis a nemkívánt rádiósugárzás árnyékolása az idővel fokozatosan gyengül. Egy 90 Mhz-es órajelű laptop ezen a frekvencián, illetve a magasabb felharmonikusokon sugározhat, amely interferálhat a gép navigációs és kommunikációs eszközeivel.

Az IBM globális egyetemi hálózata

Az IBM által létrehozott Global Campus Network (globális egyetemi hálózat) több mint 30 egyetemet köt össze világszerte: ennek segítségével a diákok nemcsak új elektronikus alkalmazásokat használhatnak, hanem a Lotus Notes segítségével nem egyetemen dolgozó szakértőkkel is kommunikálhatnak. A rendszerben kezdettől fogva részt vesz pl. a University of Minnesota, a Rutgers University, a University of Nebraska és a California State University, illetve kanadai és latin-amerikai egyetemek. A hálózatot később a campus-októl távol, illetve az USA-n kívül élő diákokkal való kommunikációra használják majd.

A CAI megveszi a Cheyenne-t

A vállalati számítógéprendszerek irányítását végző szoftvereket gyártó Computer Associates International szofvter-óriás meg kívánja vásárolni a Cheyenne-t, amely hálózati adat-menedzselő szoftvereket gyárt, és a Microsoft NT operációs rendszerre specializálódott. A Cheyenne ezenkívül vírusölő programokat is forgalmaz.

Számítógép a tenyérben

Az angol Psion, amikor 11 évvel ezelőtt megkezdte a tenyérméretű számítógépek gyártását, tulajdonképpen iskolát teremtett. Olyan eszközt alkottak meg ugyanis, amelyik egyszerűen, minden előképzettség nélkül kezelhető, beépített programjai a legtöbb esetben elegendőek, ugyanakkor soksoldalúan programozható, akárcsak a nagy számítógépek. Ehhez a koncepcióhoz társul még a perifériák sokfélesége, és ettől válik a Psion univerzális munkaeszközzé.

Nemrég a cég két legújabb termékét ismerhették meg az újságírók a Brit Nagykövetség dísztermében. Dés Tamás, a Psion Magyarország Kft. Igazgatója rövid történettel kezdte: 1984-ben, az első Psion bemutatásakor egy kis társaság neve és címe fért el a gép memóriájában, most a legújabb Series 3C már a teljes országos telefonkönyvet képes tárolni és még elegendő hely marad arra is, hogy a Háború és béke teljes szövegét beírjuk a szövegszerkesztőbe.

A már említett két új gép a Series 3C és a Siena. Az előbbi a rendkívül sikeres sorozat továbbfejlesztése: nagyobb memóriával, még több csatlakozási lehetőséggel, még egyszerűbb üzemeltetéssel. A 3C-vel könnyedén küldhetünk és fogadhatunk telefaxot, kapcsolódhatunk az internetre, a szövegszerkesztőben tárolhatjuk szerződéseinket, levelezésünket, az adatbázisban ott lehet minden fontos tudnivaló, tehát igazi mobil munkatárs.

A Siena más kategória. Sokan nem igényelnek akkora tudást, mint ami a Series 3C-ben található, de szükségük van a rugalmasan alkalmazható szervező funkciókra. Van benne világóra, időtervező, adatbáziskezelő, Word kompatíbilis szövegszerkesztő, számológép és táblázatkezelő. Ez a sok minden már önmagában is elegendő a legtöbb felhasználónak, de a kis készülék PC-vel is összeköthető és kicserélhetők az adatok. Infravörös csatolóval képes kommunikálni egy másik Psionnal vagy perifériával. Mivel ezt a típust sokféle felhasználónak szánják, a megszokott antracit szürke mellett több élénk színben is forgalomba kerül. A nagyközönség az új típusokkal a Compfairon ismerkedhet meg.

RECOGNITA READER 3.0

Számítástechnika a vakokért

A látássérült emberek élete sohasem volt könnyű, de a számítástechnika rohamos térhódítása azzal a veszéllyel járhat, hogy teljesen kimaradnak az információáramlásból. A számítógépek az adatokat legtöbbször képernyőn jelenítik meg, a már létező Braille írással dolgozó nyomtatók pedig nem képesek azonnali információ átadásra. Szerencsére a segítséget is a számítógép adhatja meg, a Recognita Reader 3.0 karakterfelismerő program segítségével.

A Compfairen is bemutatásra kerülő szoftver egy betűtípus-független, előtanított, soknyelvű lapfeldolgozó OCR (Optical Character Recognation - optikai karakterfelismerő) alkalmazás, amely kifejezetten látássérültek számára készült. Alkalmas arra, hogy a szöveges dokumentumokat bevigye a számítógépbe, elvégezze a karakterfelismerést és az eredményt egy szövegelőállító egységbe továbbítja. Lényegében tehát a számítógép felolvasása az írott anyagokat és ezzel új munkalehetőségekhez juttathatja a látássérülteket. Természetesen a Reader a szabadidőben is használható: felolvassa a regényeket, újságokat és a tankönyveket is.

A program a képernyőt karakteres üzemmódban kezeli, menürendszere egyszerű. A gyakran használt parancsok egyetlen billentyűkombinációval elérhetők. A számítógép a parancssorokat is felolvassa, tehát könnyen vezérelhető. Több mint 100 féle szkennertípussal használható.

A program automatikusan meghatározza, hogy a csatlakoztatott szkenneren milyen lapméretek férnek el. Az álló- és fekvő formátumú dokumentumok egyaránt beolvashatók, a szoftver automatikus forgatást végez. A ferdén behelyezett lapoknál elektronikusan kiegyenesíti a szöveget, tehát jó minőségű lehet a felolvasás. A felismert szöveg helyességét speciális algoritmusok ellenőrzik. A termék része egy ma még kutatási fázisban lévő, kézirás felismerő modul is, amelynek segítségével a látók is levelezhetnek a látássérültekkel. Különlegesség az is, hogy a programcsomagot egy látássérült programozó szakember tervezte, így az maximálisan megfelel a felhasználók igényeinek.

A rászoruló felhasználókat Magyarországon egy alapítvány segíti, hogy térítésmentesen megkaphassák az egyébként 79 000 Ft + áfa értékű Recognita Reader 3.0 terméket. Jelenleg már 80 látássérült kapta meg a programot a "Számítástechnika a vakokért" Recognita Alapítványon keresztül.

CROWN TECH TORNADO

Compfair A/313/11. stand

ÚJ TERMÉKEK, MÉG JOBB ÁRAK

PnP Ethernet-kártya (UTP)
2 960 Ft *

2 portos repeater (BNC)
13 180 Ft* ÚJ

10 portos moduláris repeater
26 125 Ft-tól* ÚJ

PCI Ethernet-kártya (COMBO) – 5 240 Ft*,
PCMCIA kártya (COMBO) – 13 640 Ft*
8+1 portos fémházas HUB – 11 500 Ft*,
16+2 portos kaszkádolható HUB – 23 760 Ft*

KÉRJE ÁRLISTÁNKAT VAGY HÍVJA A FAXBANKOT (180-8611/1250#)!

*Az árak a legnagyobb rendelhető mennyiségre vonatkoznak, az USD árfolyammal változhatnak, és az ÁFA-t nem tartalmazzák. Csak viszonteladóknak.

CROWN-TECH Kft.
1118 Budapest, Pannonhalmi u. 35.
Tel.: 319-2995, 319-2996,
319-2997 Fax: 319-3326

brother

BROTHER INTERNATIONAL Hungary Kft.

1119.Budapest, Thán Károly u. 3-5.
Tel./fax: (1) 205-58-74, (1) 205-59-55

brother. A MEGBÍZHATÓ IRODATECHNIKA.

Írógépek, telefonos faxok, lézernyomtatók, cimkenymtatók, feliratozók, "Félperces" bélyegzőkészítő gépek

10-20%-os engedményes vására a COMPFAIR '96-on az A pavilon 305/2 standján

Brother Disztribútor
Kiskereskedés és Márkaszervíz:
DIT Digitáltechnika Kft.
Budapest, XIV.Egressy u. 5.
tel: 221-67-79
Győr, Mónus Illés u. 19.
tel: 96/414-411

Márkaszervíz és kiskereskedés
Olymptechnik Kft.
Budapest, XI.Gazdagréti tér 5.
tel: 246-61-86, 246-61-87
Budapest területén ingyenes házhozszállítás !

A fejlesztés koronája

Lézeres adatátviteli berendezést először a tavalyi Compfairen állított ki a Crowntech. Sokak érdeklődését felkeltette az új technika, mert olyan helyeken tette lehetővé az összeköttetést, ahol a terepadottságok miatt más megoldás nem, vagy csak nagyon nagy költséggel jöhetne szóba. Ilyen például egy autópálya vagy a vasút keresztezése, néhány háztömbnyi távolság áthidalása egy nagyvárosban és hasonlók. A baj csak az volt a bemutatott angol egységgel, hogy a magas ár nem párosult az elvárható megbízhatósággal.

Ekkor döntött úgy Győri Béla, a Crowntech egyik tulajdonosa, hogy kifejlesztenek egy sokkal jobb lézereszközt és megoldják a gyártást is. A merész álom mára megvalósult, és a ma kezdődő Compfairen már a működő berendezést próbálhatják ki a látogatók.

„Hivatalosan négy kilométer távolságot tudunk áthidalni 10 Mbit sávszélességgel" – mondta Győri Béla. „Itt a hangsúly a hivatalos szón van, mert a mi lézerünk ennél sokkal többet tud. A sávszélesség is nagyobb, a távolság pedig jó esetben 8 kilométer is lehet. Ráadásul ez csak az első széria, a következő fejlesztés arra irányul, hogy tovább növeljük a sávszélességet és még nagyobb legyen az átlőhető távolság. A lézer óriási előnye, hogy nem kell hozzá frekvenciaengedély, érzéketlen a zavarokra, és gyakorlatilag lehallgathatatlan. A sokkal jobb műszaki paraméterek pedig lényegesen kedvezőbb árral párosulnak, tehát esélyünk van a nyugati piacok meghódítására is."

A kiállításon a lézerrel egy vidókonferencia rendszert üzemeltetnek, amely a Crowntech egyik új profilja. Pallagi János, a cég másik tulajdonosa megjegyezte, hogy folytatódik az elmozdulás az alkalmazások felé. Egyre több távközléssel kapcsolatos rendszert forgalmaznak a megszokott hálózati elemek mellett. Természetesen ezen utóbbiak sem hiányozhatnak a standról, sőt igazi világújdonságok lesznek láthatók. Például az Nbase Gigaswitch eszközei, amelyek ma az élvonalat jelentik. De működnek majd az ISDN eszközök, a 100 megabites ethernet csatolók és a többi kiállított hálózati elem is.

Szuper oszcilloszkóp

A Tektronix nemrégiben mutatta be legújabb digitális valós idejű oszcilloszkópját. A meglepően kisméretű, de sokfunkciós 60 és 100 MHz-es készülékek gyártási, oktatási és szerviz alkalmazásokra is megfelelnek. Az igazi szenzációt azonban a készülék ára jelenti. Hírek szerint a berendezés már ezer dollárért megvásárolható, ami töredéke a piacon lévő hasonló tudású berendezésekének. Elég alacsony ahhoz, hogy a hagyományosan olcsóbb analóg oszcilloszkópok komoly versenytársa legyen.

Sportos modem

Sportster Voice 33.6 néven jelent meg a modemjeiről (is) neves US Robotics legújabb terméke. A másodpercenként 33 600 bitet továbbító modem révén (természetesen vonalon) telefonkészülék nélküli telefonkapcsolat létesíthető két számítógép között.

Távirányított tőzsde

Saját irodájukból is beadhatják ajánlataikat a Budapesti Értéktőzsde (BÉT) tagok. Az ez év áprilisában elfogadott BÉT távkereskedési koncepciót megvalósító rendszer a kereskedésen túl üzenetküldési és helyi nyomtatási lehetőséget is bizosít. A brókercégek ezek után maguk választhatnak, hogy napi tranzakcióikat a hagyományos módon, azaz a tőzsdeteremből, vagy saját irodájukból bonyolítják. A távoli terminálok kialakításával a tőzsde a külföldi tendenciáknak is megfelelve kívánta szélesíteni kereskedelmi szolgáltatásait.

A fenti projekt megvalósítása a Dataware és alvállakozói nevéhez fűződik. A nagymegbízhatóságú távolsági hálózat tervezője és kivitelezője a rendszer átadása után 99,6 százalékos "rendelkezésre állóságot" nyújtó Answare Kft. volt. A távkereskedési szoftverek optimalizálását és az ezekhez szükséges X-terminálok telepítését az Eastron Kft. végezte, míg a távolsági kommunikációhoz szükséges 128 kbps sebességű bérelt vonalakat – a tartalékútvonalként ISDN hálózati szolgáltatástis biztosító –MATÁV telepítette.

Kávébiztos Compaq

Kemény próbának vetette alá a PC Mobil szaklap a vezető noteszgépgyártók három-három készülékét. A hűtőkamrába tett, csészényi kávéval is meglocsolt Compaq-, Dell-, Olivetti-, Siemens Nixdorf- és Toshiba-gépek között a Compaq LTE 5150 típusú hordozható masinája bizonyult a legellenállóbbnak. Még az sem ártott neki, hogy hosszú ideig 70 fok hőségben „aszalták"; ilyen meleg tud lenni például egy személygépkocsi kalaptartóján. Kibírta a másik megpróbáltatást is: 40 fokos (csaknem sivatagi) hőségben 12 óra hosszat kifogástalanul működött. A hideget már kevésbé viselték el a próbára benevezett notebook-ok: mínusz 25 fok hőmérsékleten áramforrásuk kilehelte energiáját. A nedvességpróba csúcsa volt, amikor egy csésze cukros kávét borítottak „véletlenül" billentyűzetükre. Ehhez képest a folyamatos rázkódás, sőt leejtés meg sem kottyant a készülékeknek.

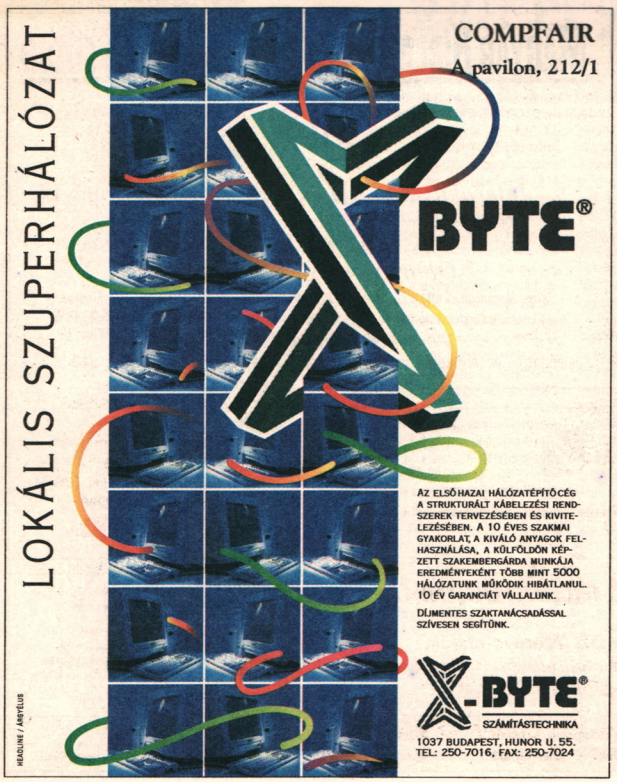
Elektronikus palatábla

A MicroTouch Systems, amely érintéssel irányítható képernyőket szállít az elektronikus kioszkokhoz és videojátékokhoz, most fogyasztói termékeket fejlesztő és forgalmazó új egység létrehozásával bővíti palettáját. Az első termék az Ibid névre keresztelt "elektronikus tábla": ez olyan, mint egy alkoholos filccel írható hagyományos fehér tábla, de a rá írtakat számítógépre, printerre, vagy hálózatra lehet továbbítani. A technológia nem új, viszont a MicroTouch forradalmian alacsony, 500 dolláros áron kínálja: a rivális termékek 2000 dollár körüli összegbe kerülnek.

Mindentudó Mitsumi

Itt a nagy újdonság, a Mitsumi 12-szeres gyorsaságú CD-ROM-meghajtója. Az FX 120 típusjelű, ATAPI-szabványú készülék másodpercenként 1,8 megabájtnyi adat átvitelére alkalmas, a belé helyezett lemez hozzáférési ideje 130 milliszekundum.

Az FX 120 a PIO Mode 3-at is támogatja, amely megkíméli a merevlemezt. Az ISO 9660 szabvány szerint működő meghajtó videolemezt, interaktív és audió-CD olvasására egyaránt alkalmas. Hegyeshalomtól nyugatra mintegy 32 ezer forintért kínálják.



Adatpálya-gengszterek

Nemtetszésüket, tiltakozásukat fekete oldalakkal fejezték ki azok, akik nem értettek egyet Clinton amerikai elnök. Eszerint a számítógépes hálózatok kínálatát saját szellemi termékeikkel gyarapítók büntetőjogi felelősséggel tartoznak azért, hogy csak erkölcsileg, esztétikailag elfogadható, a közgondolkodást, közízlést és a törvényeket nem sértő tartalmú szövegek, képek, videó- és hanganyagok juthassanak be az egész világot átfogó komputeres hálózatokra. Az obszcén, a gyermek- és fiatalkorúakat veszélyeztető, megrontásukra alkalmas „alkotásokat" vagy folyamatosan ki kell törölni a hálózatokról, vagy fizető állományokká kell változtatni őket.

Várható volt: miként a hagyományos autópályákon, akként az elektronikus adatpályákon is megjelennek a gengszterek. Az autóutakon már rég jelen vannak a közlekedési morált semmibevevők, a virtuális hálózatokra észrevehetően csak az utóbbi időben kezdenek mind nagyobb számban beszivárogni, föltülekedni a kifacsarodott ízlésű, szélsőséges gondolkodású komputerbűnözők. Az első nagy felháborodást és tiltakozást a plasztikbomba, majd a még nagyobb hatású pokolgép receptje, sőt az atombomba elkészítésének a közzététele keltette. Folytatódott a barnák, az európai és tengerentúli újfasiszták, Hitler unokái és dédunokái, mindenekelőtt a kanadai Ernst Zündel és bandája által gyártott uszító, fajgyűlöletet szító, revánsra fölszólító elektronikus propagandájával.

Az igazán nagy felháborodást az egész világon büntetendő gyermekpornó megjelenése váltotta ki. A müncheni államügyészség azonnali hatállyal (végül is csak átmenetileg) elrendelte még az egyéb, a szexualitással összefüggésbe hozható mintegy 200 hírcsoport, ekként a hivatalos, törvényes engedéllyel működő férfi és női melegszervezetek által szerkesztett oldalak zárlatát is. A nagy „ügyekezet" odáig fajult, hogy a szex szót tartalmazó tudományos és irodalmi művek is átmeneti tiltólistára kerültek a CompuServe-n és Interneten. Sokan a legszívesebben kisöpörnék a lágypornónál is lágyabb Playboy meg Penthouse magazint is.

Aztán mire jutottak? Gyakorlatilag semmire, az Internet és a többi számítógépes világhálózat ugyanis nem kötődik egyetlen országhoz sem, bárhol és bármikor „föl lehet rá szállni", nemzeti (magyar, brazil, német, kínai stb.) törvényekkel, rendelkezésekkel lehetetlen kordában tartani. Nincs technikai akadálya annak, hogy például „notesz" számítógéppel utcai telefonfülkéből adatokat, információkat szívjon le, illetve töltsön be a használó.

És – bizonyítottan – annak sincs akadálya, hogy a számítógépes hálózatokon áramló pénzügyletekbe furfangos „knackerek", kódfeltörők be ne avatkozzanak saját hasznukra vagy megbízóik javára. Ipari, gazdasági, pénzügyi szakemberek, kriminalisták és az állami, honvédelmi titkokat féltők vannak igazán nagy gondban: nyílt vagy kódolt üzenetek, továbbá személyre szóló, csaknem fénysebességgel továbbítható elektronikus posta révén nemzetközi, szervezett bűnözők, hírszerzők, ipari kémek egyaránt jelen vannak a komputeres hálózatokat használók legalább 50 milliós (naponta tízezrével gyarapodó) táborában.

Az ő tevékenységük – tudtunkkal – egyelőre lefülelhetetlen. A számítógépes kódolás ugyanis nem ismer akadályokat: nem csupán szövegek, számok, hanem képek, hang-, film- és videófelvételek is könnyűszerrel továbbíthatók a hálózatokon úgy, hogy az esetleges hivatalból kíváncsiskodónak fogalma sincs arról, éppen milyen adathalmaz száguld irtózatos gyorsasággal egyik komputerről a másikra. Lehet, hogy diákok feladatmegoldó eszmecseréje, de az is előfordulhat, hogy a pápa elleni merénylet részletei...

Mi tehát a megoldás? Az idő bebizonyította: még az elektronikai nagyhatalom és az Internet szülőhazájának számító Amerikai Egyesült Államok (fényes elméjű tudós tanácsadókkal körülvett) elnökének rendelete sem több felületi kezelésnél, magasztos elvek hangoztatásánál. A multimédia pápájának és a hálózatok feltétlen hívének számító amerikai Nicolas Negroponte szerint mit sem változtat a helyzeten a cenzúraigyekezet. „Aki mondjuk Amszterdamban egy olyan ajtón lép be, amely fölött a «Sexshop» felirat díszlik, eleve jól tudja, mi vár rá odabent". A probléma magva: a technika haladása megint sokkalta gyorsabb volt az ember morális fejlődésénél. Sebaj, pár éven belül felnő az ember a legnagyobbrészt a előrelépést segítő, a hasznos, a tudást gyarapító, az életet megkönnyítő információkat tartalmazó-közvetítő számítógépes hálózatokhoz is.

De könyörgöm, addig is mit kezdhetünk a rontó szándékúakkal, az adatpályák gengsztereivel?

Kulcsár László

Az idő rövid krónikája

Századunk egyik legnagyszerűbb elméje Stephen W. Hawking brit fizikus. A legbonyolultabb tudományos összefüggéseket is képes érthetően és érdekesen elmagyarázni, anélkül, hogy belebonyolódnék bárminemű szakmai nyelvezet útvesztőjébe. „Az idő rövid krónikája" című műve 1987-ben jelent meg könyv alakban, és napokon belül a legkeresettebb kiadványok egyikévé vált. A legmagasabb régiókig – a csillagok fizikájáig – szállhat az olvasó fantáziája. Hawking olyan kérdésekre is válaszol, hogy terebélyesedik-e az idő, volt-e ősrobbanás, van-e hely Isten számára a kozmsztudományban, mi történik a fekete lyukakban...

A brit tudós könyvéből készült CD-ROM (A Brief History of Time) elnyerte a Digital Hollywood Award-ot a Best CD-ROM Literature Title kategóriában. A lézerlemez 12 éves kortól ajánlható, a lemez PC-n és Apple Macintosh gépeken egyaránt futtatható, akár 386-os processzor is képes kezelni. Szép, értékes, oktató karácsonyi ajándék lehet Stephen W. Hawking munkája.

CD város

Elsősorban a Németországot járóknak ajánlható a willichi ARI-Data nagyon alapos és finom munkáról tanúskodó lézerlemeze, amely hatvan német város térképét tartalmazza. Már az is rokonszenves, hogy a CD-ROM menűje három nyelvű, keresőprogramja különösen gyors és könnyen kezelhető, objektumorientált, ekként nem pusztán földrajzi, tehát utcanevek, hanem pl. a kórház, templom, látványosság stb. szavak beírására is válaszol. Tizennégy fokozatú nagyítója (zoom) különösen hasznos a legapróbb részletek megtekintéséhez. A CD-ROM (átszámítva) mindössze 2500 forintba kerül. Megéri a pénzét.

Nemzetközi Internet-konferencia

A német kormányt bízta meg az Európai Unió a jövőre tartandó nemzetközi Internet-konferencia megrendezésével. A napirend központi témája: küzdelem az Internettel és egyéb információs hálózatokkal való visszaélés ellen – jelentette be Richard Bruton ír gazdasági miniszter. Bruton az EU-tagországok gazdasági miniszterei luxemburgi tanácskozásán elnökölt. Német kollégája, Günter Rexrodt elsőként javasolta, hogy a tervezett Internet-konferencia részletesen foglalkozzék az adatok és a szellemi tulajdon védelmével, az adathálózatokon továbbított információk biztonságával és a pornográfia elleni küzdelemmel is.Javaslataikat a jövő hónapban kell előterjeszteniük.

K. L.

Új utakon

A mindeddig elsősorban friss és hatásos vírusirtóiról ismert McAfee a jelek szerint szeretné elfeledtetni a számítógép-használókkal, hogy valaha is az egyik legkészségesebb shareware-kínáló volt. Mailboxából, internetes web-lapjáról egyaránt eltüntek programjainak a shareware-változatai. Új viszont, hogy a McAfee által jegyzett szoftvereket a letöltésük után 30 napig bárki szabadon használhatja, utána viszont – a tisztesség ezt kívánja – vagy letörli, vagy regisztráltatja.

MAGYAR HÍRLAP OKTATÁSI STÚDIÓ
1087 Budapest, Kerepesi út 29/B
Telefon: 210-3727. Fax: 133-0365
Stúdió
Interaktív mulimédia fejlesztői program
Október 28-tól, alapfokú számítástechnikai ismeretekkel rendelkezők számára.
Részvételi díj: 60 000 Ft
QuarkXPress és FreeHand
A már Macintosh és IBM környezetben is elérhető népszerű kiadványszerkesztő programokat
Nagy Lantos Balázstól, a QuarkXPress UserGroup hivatalos oktatójától tanulhatják meg hallgatóink.
A tanfolyam díja: 40 000 Ft.
Jelentkezés és felvilágosítás: 1087 Budapest, Kerepesi út 29/B. Tel.:/Fax: 210-3727

EMERSON Computer Power — Liebert
LÁTOGASSON MEG, ÉS ELKERÜLIK AZ ÁRAMKIMARADÁSOK!
✦
Megbízható, hazai háttértámogatással rendelkező UPS-ek teljes választéka.
✦
Szeretettel várjuk:
COMPFAIR
A pavilon 105/2 stand
1996. október 22–26.
ICP Kft. 1026 Bp., Branyiszkó út 24.
Telefon: 275-0447 • Telefax: 200-7176

Computer Technika
Jelentés az INFOSZTRÁDA újdonságairól
A Magyar Hírlap informatikai melléklete
Felelős szerkesztő: Lónyai László
Szerkesztő: Meixner Zoltán
Főmunkatárs: Gaal Ilona
Kiadó: Jürg Marquard
Kiadja a Magyar Hírlap Könyv- és Lapkiadó Rt.; a Jürg Marquard kiadóvállalat-csoport tagja
Vezérigazgató: Kovalcsik József
Szerkesztőség és reklámiroda:
P.Press Kommunikációs Ügynökség
1399 Budapest, Pf: 701/1019
Telefon/Telefax:
364-3251, 364-3254, 383-4127,383-4560
e-Mail: ppress@datanet.hu
CompuServe: 100324,654
1399 Budapest, Pf: 701/1019
Művészeti vezető: Papp Gyula
Tervezőszerkesztő: Kun Györgyi
Tördelés, tipográfia: P.Press Design®
Nyomdai előkészítés:
MH Grafikai Stúdió
Stúdióvezető: Sándor János
Nyomás:
Marquard Színes Nyomda
Felelős vezető: Bartha Tamás
Lapunk korábbi példányai a szerkesztőségben igényelhetők

NewComp
Bp. 1088 Szentkirályi u. 2.
Tel/Fax: 118-5765
Bp. 1116. Mohai út 37,
Tel: 203-4890/203-4891
Számítástechnikai alkatrészek nagy választékban!
Komplett gépek megrendelés szerint
Alaplap
Asus Tr1/Tr2 BC 24/26eFt
Giga Tr1/Tr2 BC 20/23eFt
HDD
Quantum Sirocco 1.7GB 34eFt
WD 1.6GB/2.1GB/2.5 GB 33/40/46 eFt
Quan S1.2GB/2/4GBAtla43/89/130 eFt
CDROM
Philips 8xi/NEC 6xi 20/14/eFt
Plextor SCSI 4x/6x/8x 18/36/49 eFt
VGA kártya
Mirage P64 2MB 16 eFt
Diamond Trio64V+ 18 eFt
Matrox Mill. 2MB 36 eFt
Spea Mercury 2MB 36 eFt
IOmega
ZIP 100 MB IDE külső/belső 30/30 eFt
ZIP 100 MB SCSI külső/belső 30/30 eFt
Jaz 1GB SCSI külső/belső 85/74 eFt
800 játék CD ROM-on 2.2 eFt
Az árak ÁFA nélküliek! Változtatás jogát fenntartjuk.

REPEAT–O–TYPE-MINŐSÉG:
KÖRNYEZETBARÁT FESTÉKEK, TINTAPATRONOK
HP, EPSON, STAR, CANON NYOMTATÓKHOZ
(URW)++ (URW)++ (URW)++ (URW)++
NYITOTT FONT ÉS LOGO CD-K
KIVÁLÓ MINŐSÉGŰ FONTOK
TYPE1 ÉS TRUETYPE FORMÁTUMBAN
PC ÉS MACINTOSH PLATFORMRA EGYARÁNT
TÖBB MINT EZER KELET-EURÓPAI URW-FONT AZONNAL
ADOBE, AGFA, LINOTYPE FONTOK RENDELÉSRE
JOGOSÍTOTT MAGYARÍTÁS – CÉG-LICENSZEK
VONALKÓD KAZETTÁK HP NYOMTATÓKHOZ
OCR-A, OCR-B, EGYÉB INTELLIFONTOK
LOGO-DIGITALIZÁLÁS, EGYEDI FONT KÉSZÍTÉS
KÉSZÍTTESSE NÁLUNK DIGITALIZÁLT ALÁÍRÁSÁT!
DTP ÉS TIPOGRÁFIAI SZOFTVEREK
GIDATA KFT
1112 Budapest, Neszmélyi út 28.
telefon, fax: (06-1) 310-3271, 310-3555
e-mail: gidata@mail.datanet.hu

Jön az Internet II.

34 amerikai egyetem számítógépkutatói megállapodtak, hogy együttműködnek az Internet II., a mai Internetnél többször gyorsabb országos számítógépes hálózat kifejlesztése érdekében. A felsőoktatási intézmények mellett számítógépgyártók és telekommunikációs vállalatok is részt vesznek a terven, melynek finanszírozására egy tagdíjakból fenntartott szervezetet hoznak létre. Az új hálózatot csak a résztvevő intézmények közötti kommunikációra használják majd – a máshova menő üzenetek továbbra is az Interneten futnak. Mike Roberts, az Educom alelnöke elmondta, hogy a tervbe minél több vállalatot is szeretnének bevonni: „a cél nem valami új dolog kitalálása, hanem az integráció". Roberts hozzátette, hogy az Internet II. végre megoldja a jelenlegi „tyúk-tojás" vitát: a telekommunikációs vállalatok addig nem akarnak pénzt fektetni a hálózati technológia új generációjának kifejlesztésébe, amíg a potenciális felhasználók száma egy bizonyos számot el nem ér.

Marimba és Castanet

A Marimba Inc. új Castanet szoftvere csak a szöveges vagy grafikus információk megváltozott részét tölti le az Internetről, ezáltal jelentősen meggyorsítva a file-áthozatalt. A „megadott időben történő kibocsátás" hatékony módszert jelent a vállalatok számára: az új szoftvereket munkaidőn kívül, egyszerre osztják szét az alkalmazottak között. A Castanet egyelőre csak Java programokkal működik, de már készülnek az egyéb programnyelvekkel kompatibilis verziók. Az Intermind Corp. most bemutatott programja segítségével a felhasználók beállíthatják, hogy mely Web-site-okról milyen információkat szeretnének kapni: a kért adatokat aztán a számítógép adott időközönként automatikusan letölti.

A Javatel máris hódít

Hat hardver- és szoftvercég támogatásáról biztosította a Sun Microsystems „Java Technology Toolkit"-jét, röviden a JavaTel-t, a bármely telefonon, elektronikai eszközön vagy hálózati számítógépen Java-alapú alkalmazást futtani képes platformfüggetlen terméket. A szabványt támogatásáról biztosította az IBM, az Intel, a Lucent Technologies, a Nortel és a Novell, és a Sun marketing-stratégiai és -módszertani igazgatója szerint várható más cégek hasonló bejelentése is. A Javatel a szoftverfejlesztőknek és termékelőállítóknak egységes felületet teremt az alapvető telefon-funkciók (pl. kapcsolás, szétkapcsolás, a vonal tartása, hívásátirányítás) működtetéséhez. A JavaTel Extension Packages (bővítőcsomag) szoftverei ezen túl fejlett híváskezelő funkciókat, médiaszolgáltatásokat, terminálkezelést, központi hívásirányítást és mobilszolgáltatásokat is kínálnak majd.

Iránban is terjed az Internet

Iránban is terjed az Internet: a kormány a Postaügyi és Távközlési Minisztériumon keresztül megpróbálja centralizálni az Internet-elérést, és letiltani a Mujahedeen Khalq, ill. más ellenzéki csoportok által fenntartott site-okat. Tiltott a B'ahai vallás, a pornográfia és a "nyugati propaganda" is. "Az emberek olyan ártalmas anyagokhoz férhetnek hozzá az Interneten, mint pl. a „Sátáni versek" - és minden nap új anyagok kerülnek fel. Úgy gondoljuk, hogy biztosítanunk kell egy bizonyos szintű illendőséget" - mondta egy vezető iráni kormánytisztviselő.

Seymour Cray halálára

Volt egyszer egy mérnök...

Elhunyt Seymour Cray (71), korunk egyik legnagyszerűbb amerikai mérnöke, az a férfiú, akinek a világ a leggyorsabb számítógépeket köszönheti. Csúnya halála volt: súlyos autóbaleset érte szeptember 22-én, két hétig szenvedett, orvosai nem tudták megmenteni az életét. Nem ilyet érdemelt ez a nyughatatlan, zseniális megoldásokat megvalósító elme.

Cray életeleme a gyorsaság volt: nem elégedett meg azzal, hogy működik a komputer, ő azt akarta – és ezt meg is valósította –, hogy száguldjon. Negyvenhat évvel ezelőtt a Control Data Corporation számára elkészítette az első, tranzisztorokkal működő számítógépet. (Ne feledjük, mindaddig csak elektroncsöves berendezések léteztek!). Saját céget csak 1972-ben alapított, hogy megvalósíthassa álmai álmát, a szuperkomputert. Megszállottként dolgozott négy éven át, aztán bemutatta a róla elnevezett Cray–1 nagyszámítógépet, amely a negyedszázaddal ezelőtt üzemben volt leggyorsabb gépnél is tízszer sebesebben működött! További 13 esztendei fejlesztőmunkája eredményeként készült el a Cray–2, amely megint csak tízszer fürgébb volt elődjénél, és még mindig a világ leggyorsabb készülékének számított. Kutatólaboratóriumok használták tudását.

Csakhogy időközben (az emberiség szerencséjére) véget ért a hidegháború időszaka, a hadügyi tárca már nem támogatta súlyos milliókkal a szupergyors óriásgépek építését. Ráadásul eljött a személyi számítógépek kora. Az egymással hálózatba kapcsolt PC-k sokkal olcsóbban oldották meg azokat a feladatokat is, amelyek mindaddig az óriás berendezések dolga volt.

Valójában a PC-k korszakos fejlesztésének is úttörője volt Seymour Cray villamosmérnök. Ő dolgozta ki ugyanis a RISC (Reduced Instruction Set Computing) technológiát; enélkül a személyi számítógép aligha tudná produkálni a mára elért teljesítményt. A Cray–3 fejlesztése közben annyira elaprózta magát a feltaláló, hogy a gép végül is félbemaradt, a határidő leteltével a megrendelő visszakozott. Cray a negyedik modelljéhez – bár tervei különösen merészek voltak – már hozzá sem kezdett: cége anyagilag összeomlott, 400 dolgozóját fájó szívvel szélnek eresztette...

Közkézen forgó, friss lexikonban, Amerikához, az amerikaiakhoz, a számítástechnikához minden ízében kötődő Microsoft idei Encartájában hiába kerestem Seymour Cray nevét. Mintha nem is létezett volna. Holott volt egyszer egy kitűnő amerikai mérnök, aki szupergyors számítógépeket alkotott... **K.L.**

HÍREK

Internet-szolgáltatókat értékel az autóipar

A Washington Post jelentése szerint az autóipar elégedetlen az egyes Internet-szolgáltatók által nyújtott nem éppen zökkenőmentes szolgáltatással, és egy konzorciumot hoz létre, amely megadott szempontok szerint értékeli azokat. Az Autóipari Akciócsoport rendszeres időközönként nyilvánosságra hozza majd értékeléseit, és csak a vizsgán átment vállalatok vehetnek részt autóipari Internetes projektekben. „Egy ágazat akkor változik a legerőteljesebben, ha a fogyasztói arra rákényszerítik, és nekünk rá kell bírnunk az Internet- ágazatot a változtatásra" - mondta a Chrysler technikai támogatás- specialistája. Elemzők szerint az autóipar listája „fogyasztói jelentés"- befolyásra tehet szert, és végül hatékony irányjelzővé válhat a jó szolgáltatást kereső emberek számára. Az első értékelések a jövő év közepén láthatnak napvilágot.

Mérsékelt PC-piac

Nemrégen arról írtunk, hogy piaci elemzők a PC-üzlet felfutását jósolják. Most itt a cáfolat. Az International Data Corporation (IDC) előrejelzése szerint jövőre meglehetősen sovány növekedés várható a személyi számítógépek piacán. Az idén előreláthatólag 70 millió PC talál gazdára, jövőre „csak" 81 millióval számol az IDC prognózisa. A legélénkebb kereslettel az ázsiai–csendes-óceáni térségben lehet számolni, gyenge üzletmenet várható az Egyesült Államokban, Európában pedig eleve rossz évnek néznek elébe a kereskedők. És ezen nem változtat jelentősen a hálózati számítógépek megjelenése sem.

Web-szörfözés az utcán

Az AT&T mobilszolgáltatásrészlege által fejlesztett PocketNet Phone Web-elérést, fax- és email-szolgáltatást is kínál majd. A saját, e célra kifejlesztett Web-böngészőt tartalmazó eszköz várhatóan még idén a boltokba kerül, 600 dollár körüli áron.

DirecPC: nagysebességű Internet-elérés otthonról

A Hughes Electronics Corp. műhold-óriás beindítja nagysebességű, a műholdról közvetlenül az otthonokba sugárzó DirecPC szolgáltatását, amellyel az Internet-használók a hagyományos telefonvonalakkal elérhetőnél 10-szer nagyobb sebességgel tölthetnek le adatokat. A 699 dollárba kerülő hardver-csomag (egy 21 inches parabolaantenna és a hozzá tartozó felszerelések) kezdetben csak a kaliforniai CompUSA számítástechnikai üzletekben lesz kapható, később azonban amerika-szerte több mint 100 CompUSA bolt fogja azt kínálni. A szolgáltatás ára (az Internet-elérési díjon túl) havi 40-130 dollár között várható. „Ez az ideális megoldás azoknak, akik rendszeresen töltenek le nagy file- okat, és nem a jövő technológiái érdeklik őket, mert most van erre szükségük" - mondta a DirecPC marketing igazgatója.

Itt piros, ott milyen?

A World Wide Web Consortium tagjai elfogadták a Portable Networks Graphics szabványt, amelynek segítségével a felhasználók élethűbb színeket láthatnak és gyorsabban letölthetik a grafikus anyagokat. Jelenleg a mutatott színek függnek a böngészőt futtató PC típusától, az új szabvány viszont hardver-független grafikus megjelenítést tesz lehetővé.

Nyelvtanító játék

Új, misztikus kalandjáték tartja fogva az Egyesült Államok számítógép-rajongóit. A CD-ROM címe: „Ki az az Oscar Lake?" A játékos gyémántkereskedőként lohol országokon, földrészeken át, közben bonyolult feladatokat kell megoldania. A játék pikantériája: idegen (francia, spanyol, olasz) nyelvekbe is kénytelenkelletlen belekóstol, mert nélkülük nem tudja folytatni a játékot. Az interaktív újdonsággal a számítógépre csatlakoztatott mikrofon révén tartható a kapcsolat, mert a komputer ellenőrzi a játékos jártasságát, előremenetelét az éppen tanult nyelvben.

SoftMaker Office 97

Olcsó, számos szellemes megoldást tartalmazó, sokoldalúan használható office-csomagot kíván piacra dobni még karácsony előtt a nürnbergi SoftMaker Software cég. A szövegszerkesztőt (TextMaker), adatbankot (DataMaker) és táblázatkezelőt (PlanMaker) magában foglaló SoftMaker Office 97 Windows 3.1, Win 95 és NT operációs rendszerrel egyaránt futtatható, 16 és 32 bites változatban kínálják majd – német nyelvterületen szokatlanul alacsony, 248 márkás áron (ez csak CD), illetve 278 márkáért – CD és hajlékonylemez kiszerelésben is.

ÚJ HP-TECHNOLÓGIA

Színes nyomtató az irodáknak

Sokakat meglepett, amikor a legújabb, és talán legjobb minőségű színes nyomatokat előállítani képes tintasugaras nyomtatójáról a HP kijelentette, hogy irodai alkalmazásra szánja. Minek ez egy irodába? - kérdezték, igaz, csak azok, akik nem tartanak lépést a korszerű irodai domumentum-előállítással. Ma ugyanis egy egyszerű levéltől eltérő dokumentum nagyon gyakran kívánja a színeket. Egy éves jelentés diagrammjai, egy prospektus ábrái, vagy egy ajánlat képei sokkal többet mondanak színesen, mint feket-fehéren.

Az igény tehát előbb külföldön, de ma már Magyarországon is egyre erősödik a színes dokumentum-nyomtatás iránt. Régebben ennek az volt a legfőbb akadálya, hogy hiányoztak a jó minőségű, megfelelő árú színes printerek. Ami jó volt, vagyis a színes lézer, azt szinte megfizethetetlenül drágán adták, az olcsó színes mátrixprinterek pedig nem adtak elfogadható minőséget.

A problémát a HP színes tintasugaras nyomtatói oldották meg. Először ezek adtak elfogadható áron jó színes képet, akár normál papírra is. Hosszú fejlesztési munka előzte meg ezek piacra dobását. Több ezer papírmintát vizsgáltak meg a világ minden részéről, rengeteget dolgoztak a tinták összetételén, a vezérlésen és természetesen a meghajtó szoftvereken. Végül sikerült előállítani azokat a nyomtatókat, amelyek sebessége az irodai alkalmazásokhoz is megfelelő, tökéletes fekete-fehér, és nagy színhűségű színes nyomatot készítenek. Nem véletlen tehát, hogy a korszerű irodák nélkülözhetetlen részei lettek a HP tintasugarasok.

Közülük a legújabb a DeskJet 690C. Ebbe a nyomtatóba épül be a világon először a HP új Photographic Resolution Enhancement (Photo Ret) technológiája, amely számos forradalmi újítást vezetett be a tintasugaras nyomtatásba. Ezek lehetővé teszik az éles szép képek automatikus előállítását a legtöbb papíron, beleértve a közönséges íróapírokat is.

Az eljárás lényege, hogy a Photo Ret kombinálja a legújabb tervezésű festékpatronokat a HP hardverrel és szoftverrel. Az új tintapatront HP Photo Cartridge-nek hívják és együtt dolgozik a hagyományos háromszínű festékszóró fejjel. Ahhoz, hogy csaknem fotóminőségű képeket nyomtassunk nem kell mást tennünk, mint a

HP 690C-ben kicserélni a fekete festéktartályt a speciális Photo Cartridge-re.

Eltérően a szokásos háromszínű patronoktól, amelyek a cián, magenta és sárga színeket tartalmazzák, amelyekből az összes többi színt kikeverik, a Photo Cartridge speciális tintákat tartalmaz, amelyek kevesebb színezőanyagot hordoznak. Ez a tinta világosabb árnyalatait eredményezi cianból és magentából. E kettő mellett harmadik színként teljes fedettségű fekete festék került a Photo Cartridge-be.

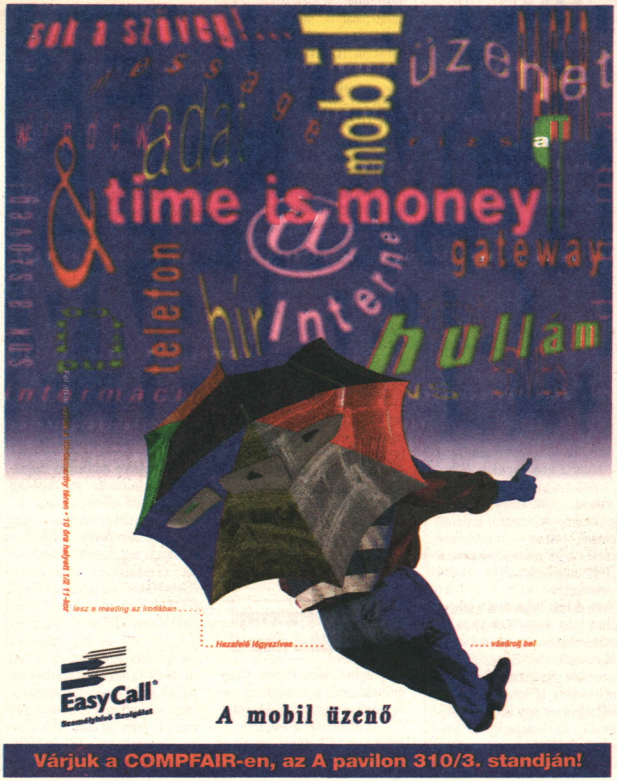
Ez tulajdonképpen a Photo Ret eljárás technikai lényege: a fotóminőségű képeket hat színből (cián, magenta, sárga, világos cián, világos magenta és fekete) lehet előállítani. A multiszín töltésnek köszönthetően a HP nyomtatók új generációja a világos és élénk színek teljes tartományát visszaadja, beleértve a neon, a pasztell és a fémszíneket is. Ez a nyomtatási mód megengedi a magasan telített világos színeket is. Olyanokat például, mint az élénk világos kék ég.

De nem csak ezt az egy újdonságot tartalmazza a HP 690C. A Photo Cartridge az eddigieknél is sokkal kisebb tintacseppekkel dolgozik és ezeket pontosabban helyezi a papírra. Az apróbb tintacseppek – kombinálva az alacsonyabb színtelítettségű tintákkal – olyan szórást eredményeznek, ahol a pontok emberi szemmel gyakorlatilag láthatatlanok. Ez a pontmentes festés olyan finom tónusokat eredményez, amelyek eddig csak a valódi fényképekre voltak jellemzőek.

Amellett, hogy a HP 690C színes fénykép minőségű nyomatokat készít, egyben teljes értékű irodai nyomtató is. Fekete nyomtatási teljesítménye EconoFast üzemmódban öt oldal/perc és ez megfelel az olcsóbb, belépési szintű lézerprinterek sebességének. Felbontása is eléri a lézernyomtatókét, teljesíti a 600 DPI-t. A nyomtató parancsnyelve a legújabb PCL Level 3 és nem csak sokféle papírra, hanem írásvetítő fóliára, fólia-borítású papírra, sőt kartonra is ír, ha kell.

Természetes igény, hogy egy ekkora tudású nyomtatót a munkacsoport összes tagja elérhesse. Ehhez kitűnően alkalmas a HP JetDirect eszköze, amely lehetővé teszi a nyomtató közvetlen Ethernet csatlakoztatását közbeiktatott számítógép nélkül. Ez tovább erősíti a nyomtató pozicióját az irodai alkalmazásokban.

Az új nyomtató bejelentésekor elhangzott: a HP hisz abban, hogy az új technológia tovább bővíti a színek alkalmazását az irodákban. Végül is a bennünket körülvevő világ is tele van színekkel, miért kellene ezt nélkülözni munkánk során? A színek ugyanis nem csak esztétikailag teszik szebbé a dokumentumokat, hanem rengeteg járulékos információt is hordoznak. Ezekről pedig kár lenne lemondani.



Várjuk a COMPFAIR-en, az A pavilon 310/3. standján!

NOKIA

A vizibogár esete a távközléssel

A világ egyik legdinamikusabb vállalata a finn Nokia. Nem is olyan régen, egyebek mellett még a fafeldolgozásban, a papír- és gumiiparban, a kábelgyártásban és a szórakoztató elektronikában is érdekelt cég ma már szinte kizárólag a távközléssel foglalkozik. Fejlődése épp oly sebes, mint az iparágé, amelynek rövid idő alatt meghatározó szereplőjévé vált.

A Nokia központja, a Helsinkitől alig pár percnyi autóútra fekvő Espooban, valósággal úszott boldogságban, amikor hírül vették, hogy az AT&T-vel sikerült nyélbe ütni azt a több mint 240 millió dolláros üzlet, amelynek értelmében a finn konszern elsőként szállíthat az amerikai piacra olyan mobil telefonokat, amelyek képesek működni az Egyesült Államokban legelterjedtebb két celluláris távközlési szabvány követelményei szerint is. Lauri Kivinen, a Nokia Mobile Phones elnökhelyettese nem kis büszkeséggel állapította meg: „Kétszeresen is elsők vagyunk. Elsők annak a technológiának a kidolgozásában, amely a különböző szabványú rendszereket egyaránt képes kezelni. És elsők vagyunk ennek bevezetésével az amerikai piacon."

A szerződés megkötése érthető elégedettséggel töltötte el a Nokia embereit, akik azonban nem pihenhetnek a babérjaikon, hiszen a távközlési piacon igen éles verseny bontakozott ki a legtöbb mobil készüléket előállító amerikai Motorola, a pillanatnyilag második helyezett Nokia és az őket követő Ericsson között. A Nokia a szóban forgó eszközöket az Egyesült Államokban, Dallas mellett működő üzemében fogja gyártani, ami a tender elbírálásakor alighanem sokat nyomott a latban. A helyi piacokon való jelenlét egyébként is hozzá tartozik a Nokia terjeszkedési stratégiájához.

A Nokiára mellesleg ráfért egy kis siker, mert növekedési lendülete az első negyedévben megtörni látszott. Az erős verseny miatt az általuk forgalmazott berendezések ára jobban csökkent, mint a hatékonyság, ahogy előállították ayokat. Ez mind a nettó árbevétel, mind pedig a profit visszaesésében megmutatkozott. A bevételek csökkenésében persze közrejátszott, hogy a kemény profitisztítás jegyében márciusban eladták a kábel-üzletágat, a televízió-részlegtől pedig már tavaly év végén megszabadultak. Jorma Ollila, a Nokia elnök-vezérigazgatója (az egyik nemzetközileg is igen elismert skandináv sztármenedzser) nem mutatta jelét, hogy emiatt nyekhez képest. Elértük második negyedéves céljainkat, míg ahogy ezt megéreztük, a nyereségünk az 1995-ös szint alatt maradt. Összeségében sikerült megőrizniünk általános pozitív megítélésünket, de az aktuális teljesítményt rengeteg külső összetevő befolyásolja, beleértve fő piacaink fejlődését is."

Pekka Vartiainen, a Nokia Telecommunications Európáért és Afrikáért felelős elnökhelyettese leszögezte: „Mindinkább az embereknek kell a középpontba kerülniük. Például a gyártás a legtöbb helyen már ma is a végletekig automatizált, s a munkaerőköltség az összes ráfordítás öt százalékát sem éri el. Ugyanakkor kétezer alkalmazottunk dolgozik a vevőszolgálatoknál, hogy megfelelő kapcsolatban álljunk a vevőinkkel, mert az a fontos, amit az emberek akarnak." A helyi igények kielégítéséhez a magában még ott sem döntő, ahol a termékek nem a helyi igények figyelembevételével készülnek. A Nokia filozófia szerint, a vevők megnyeréséhez jobb szervízszolgáltatásokat kell adni, mint a konkurensek.

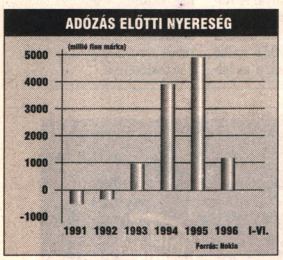
A Nokiánál arra számítanak, hogy a celluláris telefonok használata az eddigieknél is gyorsabban fog terjedni, ugyanis bárhol és bármikor olyan szolgáltatások lesznek igénybevehetők, amelyekre valós igény van. Az időjárásjelentés, vagy a tőzsdei információk már ma is lekérdezhetők, de megjelennek vadonat új alkalmazások is. Az elektronikus pénz térhódításával a mobilkommunició eszközei elektromos pénztárcaként is funkcionálhatnak, vagy az inteligens házak megjelenésével a legkülönbözőbb utasításokat lehet hazaküldeni. A legegyszerűbb például, hogy hazafelé közeledve kiadható a garázs ajtakának a nyitási parancs. Sőt, Anti Aumo, a Nokia Mobile Phones termékmarketing igazgatója szerint hamarosan a mobiltelefonok segítségével fogunk lottózni is.

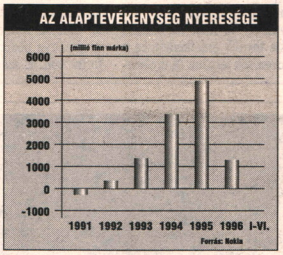
Pekka Vartiainen prognózisa szerint egyébként már két év múlva olyan hangminőséget fognak elérni a Nokia GSM-ek, mint a legjobb földi vonalak. Az új rendszer megkívánja a készülékek cseréjét is. Ezt nem lehet kikerülni, de a szolgáltatóknak nagyon óvatosan kell megvalósítaniuk az áttérést, nehogy elveszítsék előfizetőiket. A régi telefonok a piaci felmérések szerint az új szisztéma megjelenése után még akár tíz évig is működhetnek. A váltás oka egy egyszerű műszaki paraméterben van: a 9,6 kbit/sec sebesség helyett 64 kbit/sec sebesség érhető így el. Az adatátviteli versenyben a sebesség növelése pedig döntő. Azaz jobb szolgáltatást tudnak ezáltal adni. Az új technológiához persze állandó kutatásra és fejlesztésre van szükség.

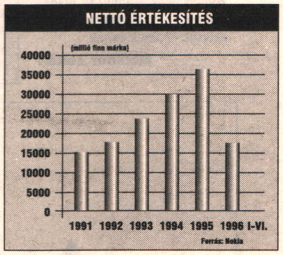
A Nokia évről-évre több pénzt költ K+F-re. Tavaly például a nettó árbevétel 6,9 százalékát, körülbelül 2,6 milliárd finn márkát, azaz közel 560 millió dollárt adtak ki ilyen célra. Másképpen aligha tudnának versenyben maradni. Marianne Holmlund, a Nokia Csoport kommunikációs igazgatója erről a következőket mondja: „Ma a világon 130 millió mobiltelefon-előfizető van. Tavaly év végén azonban még csak 84 millió volt a számuk. Az ezredfordulón viszont már 350 milliónyian lesznek. Most az Egyesült Államok uralja a piacot, de ezt pár éven belül kiegyenlíti Európa. Utána viszont már Ázsia fog vezetni. A piac növekedése mellett felgyorsul a digitális szisztémákra való átállás is."

A mobilkommunikáció behatolása a távközlési piacra országonként igen változó. A skandináv országokban a legmagasabb. Svédországban a lakosság 29 százaléka használ mobiltelefont, Norvégiában 27, Finnországban 25 százalék. Ez az érték Ausztráliában 23, Dániában 22, az Egyesült Államokban pedig 16 százalék. Magyarországon pillanatnyilag 4-5 százalék körül mozog. A legmagasabb arányt mellesleg Stockholmben regisztrálták, ahol 45 százalékos volt a mobil befolyás. Ez azonban lehet, hogy nem sokáig lesz már kivételes, hiszen az iparág 50 százalékos évi növekedést produkál, s még gyorsul.

A Nokiát egyébként a szovjet összeomlás tette telekommunikációs céggé, s az imént ismertetett szédületesen növekvő üzletág egyik motorjává.





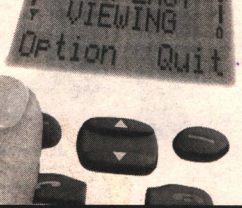


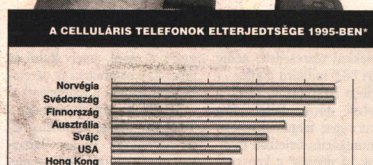
Mi az a nokia?

A nokia egy vizibogár, amelyből rengeteg élt abban a közép-finnországi folyóban, amely mellé egy fűrészmalmot telepítettek. A folyónak nem volt neve, hát elnevezték a benne rajzó bogarakról. A folyó pedig átadta a nevét a városának, amely az üzem köré épült az évek során. Végül pedig a város adta a nevét az üzemnek, amelynek termékeit országszerte egyre többen ismerték meg. Ma már nincsenek vizibogarak a folyóban, és az egykori fűrészüzemet is régen bezárták. De a Nokia név ismertebb, mint valaha.

Azokat a hagyományos termékeket (papírt, gumiipari termékeket, kábelt, szórakoztató elektronikát, stb.), amelyek korábban igen jelentős arányt képviseltek a konszern árbevételében nem tudták eladni a válságba került szovjet utódál-

folytatás a 8. oldalon





Pentium Pro 200 MHz
Windows NT 4.0 Server
100 Mbit LAN
AKCIÓ!
Pentium 166 MHz
Windows NT 4.0 Workstation
MICRONICS
COMPFAIR '96.
„A" pavilon
213/16.
SERVER COMPUTERS Kft.
1149 Budapest, Egressy út 78.
Tel./fax: 220-5606, 220-5607, 267-6708

INTERNETEZŐKNEK ÉS MINDENKINEK!
AKCIÓS MODEM VÁSÁR
Discovery
DIALCOM MODEMEK
SCI-MODEM
SCI-Modem Kft.
Telefon: 270-9020
COMPFAIR'96 kiállítás, Compfair áruház A/7 stand
Budapest Vásárközpont, 1996 okt. 22-26.

folytatás a 7. oldalról

lamoknak. A váltás kényszerű volt, de jól sült el. Nem kellett fájlalniuk a profiltisztítást, hanem a leggyorsabban fejlődő és legperspektívikusabb ágazatukra koncentrálhattak. Lysa Nyyssönen, a mobiltelefon részleg kommunikációs igazgatója elmondta, hogy míg 1985-ben a cégcsoport 11 milliárd finn márkás forgalmából a telekommunikáció mindössze 14 százalékkal részesedett, addig tavalyi 36,8 milliárd márka 77 százaléka származott erről a területről. Jövőre feltehetőleg már az egész forgalom a telekommunikációs üzletben realizálódik. A döntést a konszern vezetése az első GSM-hálózat 1991-es beindítása után pár hónappal, 1992-ben hozta meg.

A konszern azzal együtt, hogy üzletvezetési stílusában a hagyományos konszenzusos döntési módszereket követi, igyekszik a legújabb cégépítési technikákat alkalmazni. „A Business Process Reengineering, a Bench Marking vagy a TQM alkalmazása hozzátartozik a piac- illetve cégépítési munkához. Igyekszünk a versenytársaktól a jó dolgokat eltanulni, majd még jobban csinálni azokat. A siker azonban az embereken múlik. A Nokia három legfontosabb jellemzője tán éppen ezért, hogy fiatal, hiszen alig négy éves és dinamikusan fejlődő cég, hogy finn vállalat, amelyik igen jó minőségű terméket gyárt, s végül, amely külső és belső kapcsolataiban is az embereket helyezi a középpontba" – fejtette ki Arja Suominen, a Telekommunikációs részleg elnökhelyettese. Pekka Vartiainen szerint éppen ez a szemlélet, amely segíti, hogy a Nokia elkerülje a gyorsan növekedő cégek csapdáját, amelyek a túlzott tempó miatt belső kommunikációs zavarokkal, hatáskör- és felelősségmeghatározási gondokkal, túlságosan nagy lekötött és kihasználatlan kapacitásokkal, máshelyütt pedig szűk keresztmetszetekkel küzdenek. „A Nokia rendszerében a vezető egyben trénere is beosztottjának. Így elég gyorsan világossá válik a legfelsőtől a legalsó szintig, hogy merre tart a cég és kinek mi a dolga. Ez a módszer segíti az új vezetők kiválasztását és kiképzését is, ami kulcskérdése a növekedési csapdák elkerülésének" – mondja Vartiainen.

Ami mindebből vitathatatlan tény, az annyi, hogy a Nokiát mostanában kommunikációs problémák, de főleg mások kommunikációs problémái foglalkoztatják. A nagytöbbség pedig a jelek, például az eladások meg a profit magas szintje szerint, örülnek ennek.

Meixner Zoltán

Jorma Ollila, a Nokia elnök-vezérigazgatója – zsebében a fél világ

Finnek Hunniában

A Nokia 1994 óta forgalmaz mobiltelefonokat Magyarországon. A Nokia Mobile Phones magyarországi irodáját azonban csak tavaly január 1-én nyitották meg, ez az egység az 1993 végén alakult Nokia Telecommunications Kft. része.

„A forgalom tavaly az egy évvel korábbinak a duplájára emelkedett, ami javarészt a helyi iroda közvetlen értékesítési tevékenységének és marketing munkájának volt köszönhető. Az idén az eladási görbe tovább emelkedett és a piacvezetők lettünk Magyarországon" – fejtette ki Dániel Zsolt, a Nokia Kft. értékesítési és marketing igazgatója. Ugyanakkor igen nehéz volna megmondani, hogy valójában hány telefon is talál gazdára és abból mennyi a Nokia gyártmányú. A szürke és fekete csatornákon ugyanis rengeteg készülék kerül az országba. Becslések és felmérések szerint ezek között is igen magas a Nokia készülékek aránya. A Nokia Kft. tavalyi nettó árbevétele 4843,92 millió, az adózott eredménye pedig 202,5 millió forint volt. E számok a mobiltelefonok és a hálózat működéséhez szükséges termékek kereskedelmére vonatkoznak.

A Nokia tavaly megvásárolta a csődbe jutott Hantarex pécsi monitorgyárát. Az átalakított technológiájú üzem ma már 400 embernek ad munkát. Kari Kiiskinen, a gyár igazgatója úgy véli, hogy az üzem idei termelése eléri a 100 ezer darabot, de a teljes kapacitást ennek ötszörösére tervezik, ami a finnországi anyagyár 1400 alkamazottjára jutó 800 ezer darabos termeléshez mérve igazán tekintélyes.

Windows 95?
Windows NT?
Windows?

Yes!

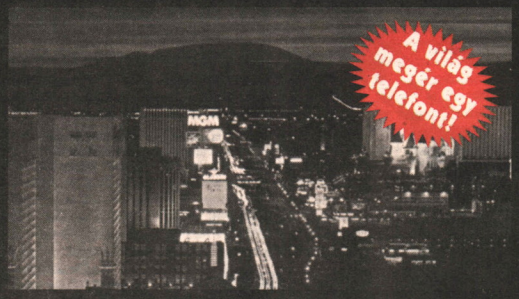
FAX szerver és MODEM szerver - mindháromhoz

EMJ
EMJ Hungary Kft
1117 Budapest, Bogdánfy u. 4/B. fsz. 2.
Tel: 166-6914, 371-0138,
E-mail add.: hungary@emj.ca
COMPFAIR A/203

MICROSOFT WINDOWS COMPATIBLE
yes it runs with NetWare

FEDEZZE FEL Amerikát!

KÖLTSÉGBŐL LEÍRHATÓ KONGRESSZUSI UTAZÁS



A **ComputerTechnika** és az **American Service** fantasztikus ajánlata a Las Vegas-i **Comdex** számítástechnikai kiállításra és konferenciára:

Los Angeles–Las Vegas–Death Valley–Lone Pime–San Francisco
november 15–25-ig tíz nap, nyolc éjszaka repülővel, bérelt gépkocsival 156 500 forinttól!

De ha Önnek ez nem elég, akkor egyedi kívánságait is teljesítjük. További információért hívja a ComputerTechnika szerkesztőségében Szűcs Évát a **220-8971**, **220-8972** vagy a **220-8973**-es faxon.

Az ár tartalmazza a repülőjegy, a szállás, a gépkocsibérlés költségeit, valamint a poggyász, a baleset-, a betegség- és casco biztosításokat.

Van-e ÉLET a COMPFAIREN túl?

Egy kiállítás jó dolog. Vevőcsalogató nyereményakciók, elképesztő dömpingárak és elkínzott hostessek igyekeznek elkápráztatni a gyanútlanul sodródó látogatók tömegét. Mit gondol: lehetséges, hogy csak egyetlen standon nézzen körül, és mégis többet lásson, mint a többiek?

De még mennyire! A CompuServe-nél.

Október 22. és 26. között a Compfair A/305/3. standján 3000 szolgáltatást próbálhat ki, melyek közül csak egy az Internet. A világ egyik legnagyobb információs hálózata ingyenes szoftvert és tíz órányi ingyenes használatot biztosít, de nemcsak a vásár idején – előtte és utána is. Nyugodt lehet: a CompuServe már ötmillió ember életét teszi gördülékenyebbé.

Cím: 1022 Budapest, Bég u. 3-5.
Tel./Fax: 212-0639, 212-4612
E-mail: 71333.2033@compuserve.com
http://www.compuserve.com

CompuServe Hungary

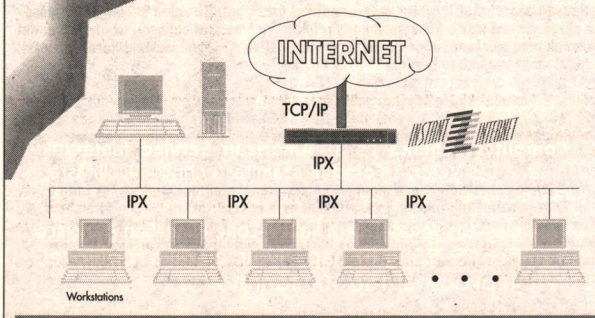
Összeköti a szellemest a hasznossal.

I·N·S·T·A·N·T INTERNET

Partnereink:
Inter.INet Kft.
Jászberény 57/404-459
interj@mail. datanet.hu
Comtrans Kft.
Miskolc 46/411-877
comtrans@mail.matav.hu

- Hálózatának minden munkahelyét az Internetbe kötheti költséges berendezések nélkül.
- Tűzfal védelem, könnyű és gyors installálás.
- Minden, ami az Internethez szükséges (Eudora, WinWeb, News).
- A helyi hálózat változása nem érinti.
- Hálózaton belülre és kívülre egyaránt levelezhet.
- Ára: ~~675~~ ezer Ft + áfa
  547 ezer Ft + áfa

És még valami: mielőtt hívna minket, keresse a konkurens termékeket is.



EUROTREND INFORMATIKAI KFT.

1141 BUDAPEST, KOMÓCSY U. 5-7.
TELEFON: 251-8455, 163-2621 FAX: 252-6644

Flaxcom

A pavilon 207/2

DTK COMPUTER

Ahol az ÁR és a TELJESÍTMÉNY találkzik

FLAXCOM Kft. a DTK Computer magyarországi disztribútoraként teljeskörű számítástechnikai szolgáltatással várja kedves ügyfeleit.

1149 Budapest, Mogyoródi út 53. Tel./Fax: 221-3940/4 vonal
E-mail: admin@flaxcom.zene.hu

Vidéki képviseleteink

Veszprém	*Data Elektronik*	*(88) 428-490*
Debrecen	*Lansoft*	*(52) 446-883*
Szeged	*PC-Box*	*(62) 486-486*

Tel:269-4738, 269-4737
269-5490, 269-5492
Fax:269-4720, 201-8619

szoftver ABC

Microsoft Budapest Szoftver Áruház

KIEMELT FORGALMAZÓ

1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.
Levél cím: 1391 Budapest Pf: 218 E-mail: 100324.661@compuserve.com
4024 Debrecen Vár u. 8. Tel: (52)414-963

pc ms szoftverek	
3-d movie maker for win. 95 1.0 cd	6 610
access 2.0 hun.	57 960
access 95 hun.	57 960
access 95 eng.	57 960
access 95 upg. hun.	18 070
autoroute express uk+ir f.win	6 170
autoroute express pc f. win 4.0	5 610
backoffice server f. winnt 1.5 cd	385 880
bookshelf for win. 95 1996 cd	8 290
cinemania for win. cd 1996	6 700
creative writer/fine artist win/mac	7 670
dogs for win. 1.0 cd	6 700
encarta encylopedia for win. 1996	8 290
encarta world atlas cd 1996	8 290
excel f. win. 5.0 hun.	57 960
excel for win. 95 hun.	57 960
excel for win.95 hun upg.	18 070
flightsim.5.1 paris scenery cdg	4 100
flightsim.5.1/cd	9 560
flightsim.5.1 hawai scenery	4 100
fortran imsl 32-bit win. 2.0	81 320
fortran power station 4.0 cd engl.	105 300
fox pro 2.6	17 190
fox pro win 2.5 hun.	57 960
gardening 1996 for win. 95 cd	6 600
golf for win. 2.0 cd	6 610
golf f.win 1.0 cd pinehurst	4 950
julia child cooking for win.(a)	6 700
macro assembler for win. 6.11	29 310
magic school bus - oceans for win.	6 610
magic school bus - dinosaurus	6 610
mastering visual basic 95	17 190
mastering visual c++	17 190
money 4.0 for win. 95 cd engl.	6 700
mouse intellpoint combi 5-pack	84 430
ms dos 6.22	9 160
ms exchange connectors 4.0 3.5	87 670
ms exchange svr std 4.0 hu 5 client	175 750
ms fury for win. 95 cd	6 610
ms mail 3.5 server for pc networks	81 320
ms mail 3.2 server+ 10 lic ee	32 710
ms mastering for win. int'l cd vba	17 190
ms natural keyboard for win 95 hun.	20 040
ms plus! for win. 95	8 290
ms schedule+ for win. 95	17 190
ms win. 95 resource kit	8 250
oceans for win. 1.0 cd	6 700
office prof. for win. 4.3 hun	105 300
office prof. for win. 95	105 300
office prof. for win. 95 hun.	105 300
office std. for win. 95	87 670
office std. for win. 95 cd	87 670
office std. for win. 95 hun.	87 670
office std. for win. 4.2 hun.	87 890
powerpoint for win. 95	57 960
prog guide to ms win 95	4 650
project for win. 95	82 380
proxy server 1.0 engl. cd	175 750
publisher for win. 95 cd	13 400
sgnl author for win. 1.0 cd	104 870
sna server for win nt 2.11 cd	70 260
sna worstation 2.11 f.winnt cd	35 260
source safe 4.0 + cd	86 620
sql server 6.5 10 client workgr.	350 840
sql workstation 6.5 int'l cd	85 960
sys mgmt svr 1.1 engl. cd	114 210
test for win. 3.0	104 430
truetype font pack win 3.1 east	8 290
visual basic 4.0 engl.	16 570
visual basic pro 4.0/cd engl.	86 620
visual c++ 4.0/professional cd	87 670
visual fox pro f. win pref.3.0 cd	86 620
visual fox pro f.win std.3.0 cd	34 600
visual test for win. 4.0cd	104 430
win f. wkg 3.11 hun.	25 920
win f. wkg add on 3.11 ee	8 290
win f. wkg add on 3.11 hun.	8 290
win. 95 hun.	35 880
win. 95 pan pean	32 900
win. entert. pack "best of wep"	4 950
win. nt 3.51 server cd +10 lic	175 530
win. nt 3.51 workst.	55 410
win. nt 4.0 workstation hun	55 410
win. nt 4.0 workstation eng	55 410
win. nt 4.0 server eng cd+5 lic	142 020
win. nt 4.0 server eng cd+10lic.	197 170
wine guide for win. 1.0 cd	6 700
word 6.0/dual german spell	11 680
word 95 proofing tools german	13 180
word f. win. 6.0 hun.	57 960
word f. win. 95 hun.	57 960
word for win. 6.0 speller hun.	11 680
word for win. 95	57 960
works for win. 95 cd hun.	8 290
world of flight win 1.0/cd	6 700
ms mac szoftverek	
mac cinemania for win. cd 1996	6 700
mac encarta 1996	8 290
mac fox pro 2.6 professional	81 320
mac lan manager 1.0 f.os/2	116 550
mac magic school bus body 1.0	6 610
mac music central 96'	6 700
mac office 4.2 on cd	87 890
mac visual fox pro prof.	86 620
mac word 6.0 proofing tools eng	11 680
mac works 4.0 eng 3,5	8 290
akciós ms szoftverek	
win. 95 hun upg.+14.4 modem +1/2 év internet előfizetés	**22 900**
win.95 hun + 14.4 modem +1/2 év internet előfizetés	**34 900**
win.95 hun upg.cd + 14.4 modem +1/2 év internet előfizetés	**22 900**
ms windows 3.1 hun akció	**18 000**
ms windows 3.11 ee akció	**18 000**
ms windows 95' eng.3,5	**32 900**
ms windows 95' hun 3,5	**29 900**
ms windows 95' hun 3,5 upg.	**14 000**
ms word f.win 6.0 hun	**46 000**
ms office f.win 95'prof.hun	**72 000**
ms office f.win 95'stand.hun	**62 000**

Kevezményes árakkal várjuk a Compfair A pavilon 106/a standján, Október 22-től-26-ig!

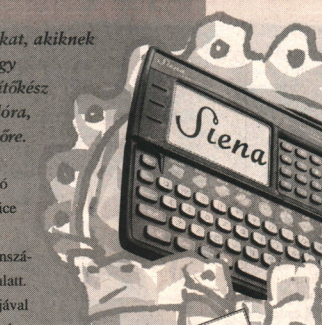
Authorised Apple Software Center

Tengernyi SZOFTVER és CD hegyek!

Az árváltoztatás jogát fenntartjuk! Az árak az ÁFA-t nem tartalmazzák!

Megérkeztem!

Várom mindazokat, akiknek szükségük van egy megbízható, segítőkész információ tárolóra, határidő szervezőre.



Részletes információ kapható rólam a Voice Box faxszolgáltatás 34-34-718-as telefonszámán, a 434-es kód alatt. Családom többi tagjával -a Psion Series 3a-val és a Psion Series 3c-vel- együtt megtekinthető vagyok a PSION bemutatóteremben. 1123 Budapest, Csörsz u. 23-25. Tel/Fax: 156-9595, 156-3197, 175-0536

Nevem: PSION Siena
Súlyom: 183 gramm
Méretem: 150 × 73 × 19 mm
Fogyasztásom: 2 db AAA elem

Tulajdonságaim:
- 8 beépített program
- RS 232 interfész
- IrDA kompatibilis adatátvitel
- 240 x 160 pixeles képernyő
- QWERTY billentyűzet
- 16 bit CPU processzor

valamint az országos dealeri hálózatban.

A PSION tudja a megoldást!

PC = PC PSION

Hálózatok hálójában

Manapság az Internet forgatja az informatikai üzletágat. De vajon milyen új lehetőségek ébrednek, mi lesz a következő nagy robbanás? Amerikai elemzők tíz olyan trendet neveznek meg mostanában, amelyek már kitermelték a maguk multimilliárdos üzleteit, de legalábbis magukban hordozzák azok csíráit.
A globális high tech versenyben csak az tud részt venni, aki elég erős ahhoz, hogy a világméretű kereslet kielégítéséhez szükséges tőkét megszerezze. Ezek a vállalatok rendkívül sok pénzt keresnek, amit azonban el kell költeniük a versenyben maradáshoz. Gondoljanak csak a globális méretekben működő Compaq Computerre vagy Hewlett Packardra, az L.M. Ericssonra, az SAP-re, a Toshibára és a hasonló óriásokra. De ez még kevés: jó partnernek is kell lenni. Raymond Lane, az Oracle világméretű tevékenységéért felelős elnökhelyettese mondja: „A vertikális integráció halott, így több és mélyebb kapcsolatra van szükség a vásárlókkal és a beszállítókkal." John Chambers, a Cisco Systems vezérigazgatója ehhez még hozzáteszi: „Azok a vállalatok, amelyek (tekintetbe véve a méretüket is) nem értik meg, hogy miként kell partnernek lenniük, hogyan kell vegyes vállalatot alapítaniuk, vagy éppen hogyan kell felvásárolniuk más cégeket: le fognak maradni." A verseny a következő pályákon folyik:

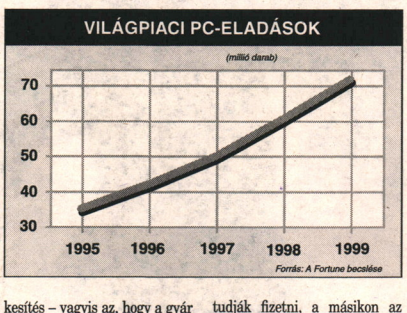
I. trend
Ki nyeri a PC-csatát?

Amerikai piacelemzők (például a stamfordi Sound View Financial Group) szerint a PC-piac fellendülőben van, a világméretű kereslet rövid időn belül akár a duplájára is növekedhet. Ugyanakkor csak azoknak van esélyük nyereségesen kijönni a hamarosan bekövetkező piaci átrendeződésből, akik már ma is profitábilisan termelnek. A verseny valószínű nyertesei hosszú távon a Compaq Computer, a Hewlett Packard, a Dell Computer és a Gateway 2000 lesznek. A Windows NT és az Intel új generációs Pentium Pro processora valamint az Internet iránti növekvő érdeklődés a CS First Boston egyik szakértője szerint a vállalatok PC-vásárlásait megduplázza. Ez az élénkülés leginkább a Dell Computert, a legnagyobb direkt értékesítőt fogja segíteni. A Dell már ma is az üzleti világnak és a kormányszervezeteknek adja el PC-inek 90 százalékát, ráadásul olyan berendezéseket szállít viszonylag olcsón és gyorsan, amelyeket a megrendelő igényei szerint állítanak össze.

Egy másik valószínű győztes a Compaq Computer. Eckhard Pfeiffer vezérigazgató szeretné, ha a cég a világ legnagyobb számítógép gyártója lenne az ezredfordulóra, s az 1995-ös közel 15 milliárd dolláros forgalmát addigra megduplázná. A Compaqnak jók az esélyei mind az otthoni, mind az irodai PC-k piacán. Sokat mond például, hogy az Intel processzoros szerverek több mint 40 százalékát már ma is ők gyártják. Ez megalapozza, hogy egész vállalati PC-hálózatokat szállíthassanak és lehetővé teszi a széleskörű Internet elérést.

Magyarországon némileg más a helyzet. A közvetlen értékesítés – vagyis az, hogy a gyár viszonteladó közreműködése nélkül szállít a végfelhasználónak – nem terjedt el, mert a vevők érthetően bizalmatlanok: a Home Shopping és a hasonló cégek jó időre visszavetették a direkt marketinget. Tehát a Dell itt nem főszereplő, hanem két viszonteladón keresztül csak egy, nem is túlságosan hangsúlyos közreműködő.

A Compaq nálunk is piacvezető, a HP viszont „csak" a nyomtatók területén vívott ki igazán előkelő pozíciót. A Gateway 2000 pedig legfeljebb mutatóban található a magyar piacon. Azért nehéz tehát megjósolni a közeljövőt, mert itt, a másutt megszokott arányok felborultak. Kürti Sándor, az AST gépeket is forgalmazó G70 egyik tulajdonosa elmondta: nálunk gyakorlatilag államilag támogatott a csempészett számítástechnikai alkatrészek fekete kereskedelme, és ezzel a szabályosan importált nagy márkák nem versenyezhetnek. Mindez oda vezet, hogy a piac kettészakad. Egyik oldalon vannak azok a cégek, amelyek igénylik a minőségi számítástechnikát és meg is tudják fizetni, a másikon az aránytalanul olcsóbb noname gépek vásárlói helyezkednek el. Az aránytalanságot jelzi, hogy a világon mindenütt 1.3-1.5-ször drágábbak a márkás gépek, nálunk előfordul a 2.0-2.2-es szorzó.



Mivel a magyar piac meglehetősen kicsi, a hazai torzulások a világtrendeket még érintőlegesen sem befolyásolják, de oda vezethetnek, hogy a nemzetközi mezőny elszalad mellettünk. Mire végre csatlakozhatunk Európához, a PC állomány nagy része elavult, szedett-vedett alkatrészekből összebarkácsolt, a nagy rendszerekhez nem illeszthető gépekből áll majd.

II. trend
Számítógépet minden szobába

Hogy a nappalitól a konyhán át a fürdőszobáig a lakások mindinkább tele legyenek a legkülönbözőbb feladatokat ellátó komputerekkel, már egyáltalán nem tartozik a Jetson-család űrkorszak-beli rajzfilmvilágához. A Compaq, a Gateway, az Acer, az Apple és a Hewlett Packard is tervezi a maga háztartási számítógépeit. A japán Bandai az Apple Pippin technológiáját használva játékokat ajánl, no meg Net-szörfözést. A Compaq a játékpiacról ismert Fisher-Price-szal közösen fejlesztette ki azt a számítógépet, amelyet kifejezetten a gyerekszobába szánnak. A nagyobb lépésre persze majd akkor kerül sor, ha sikerül eltrejeszteni az otthoni hálózatokat. A házban lesz valahol egy szerver, amely koordinálja az egyes rákapcsolódó komputerek munkáját. A szórakoztató és háztartási elektromos berendezéseket gyártó cégek, mint például a Sony közelednek a számítógép cégek piaca felé. Hamarosan megjelennek ugyanis saját PC-ikkel. Míg amazok (például a Compaq) a fogyasztási elektronikai piacra fenik a fogukat. Aztán az Oracle, az adatbázis szoftverpiac mogulja bemutatta saját hálózati számítógépét, amitől azt reméli, hogy névtelen partnereivel ennek segítségével mélyítheti el kapcsolatait. No és persze itt vannak még az Internet computer gyártói, amelyről szakértők állítják: 1997-ben a leggyakoribb karácsonyi ajándék lesz az USA-ban. Természetesen a Sun Microsystemsről és az IBM-ről van szó.

Ez a szép új világ nálunk még sokáig várat magára. Az átlagos magyar család ma nem azon töri a fejét, hogy milyen szervert tegyen a pincébe, hanem a villanyszámla és a fűtés kifizetése között ingadozik. Szerencsére a háztartásokban fellelhető számítógépek aránya nem annyival kisebb nálunk, mint az életszínvonal, és ez az oly sokszor ostorozott feketepiacnak „köszönhető". Európában itt a legolcsóbb a számítógép, egy kis szerencsével ÁFA nélkül is hozzá lehet jutni, tehát olyanok is megveszik, akik egyébként ezt nem engedhetnék meg maguknak.

Azért ne gondolja senki, hogy tapsolunk az olcsó csempészárunak: az igazi az lenne, ha tisztességes jövedelemből, normális áron vásárolhatná meg mindenki a számítógépet, esetleg minden szobába.

III. trend
A pénz hálójában

A vállalatokat érdeklő információk 80 százaléka a kerítéseken belül képződik, s csak egyötödük származik külső forrásokból. Ez az ami megalapozta az Intranet karrierjét. A Sun Microsystems prognózisa szerint ott alkalmaznak Intranetet, ahol a profit többségét realizálni fogják az elkövetkező öt évben. Mi több ez válik a szervezési célú informatika legfőbb eszközévé nagyon-nagyon gyorsan. Egy Massachusetts-i piackutató cég szerint az ezer legnagyobb amerikai vállalat között 1994-ben szinte alig akadt, amelyiknél lett volna Intranet, tavaly viszont már 22 százalékuk felépítette saját hálózatát, s a fejlődés azóta is töretlen. Az Intranet mindazoknak, akik a hálózaton vannak, lehetővé teszi a szabad információcserét, s ezzel közvetlenebb és gyorsabb kommunikációra ad módot.

A Sun Microsystems jelmondata szerint: a hálózat a számítógép. Ez pedig az idén mindinkább valósággá válik. A Digitel, a Compaq, a Hewlett-Packard, az IBM és a Silicon Garphics mind-mind ki akarnak hasítani egy darabot az

folytatás a 13. oldalon

Eddze a száját a hétvégékre!

10 Ft/perc

minden hétvégén és munkaszüneti napon!

Hiszen ez év végéig minden hétvégén* és munkaszüneti napon, minden belföldi beszélgetés percenként csupán 10 Ft-jába kerül a 21 Ft helyett! Igen, eddze a száját, és ne csak a száját, a hangját is! Mert októbertől az év végéig minden meglévő és leendő Pannon előfizetőnek nagy szüksége lesz a megfelelő kondícióra! Szóval, erősítsen, hogy bírja szusszal a hosszú-hosszú beszélgetéseket! Nonstop ügyfélszolgálat: 06 1 270 4120, vagy mobiltelefonról díjtalanul: 030. *Szombat 00.00 órától vasárnap 24.00 óráig. Az ár ÁFA nélkül értendő.

PANNON GSM
Az élvonal.

folytatás a 11. oldalról

Intranet piacból. De a legjobban mindenképpen a Sun áll azzal, hogy piacra dobta az új Internet programnyelvet, a Java-t. Így az a cég, amely tegnap még főleg a nagy teljesítményű munkaállomások gyártójaként volt ismert, ma olyan eszközt adott a vállalatok kezébe, amellyel kialakíthatják teljes számítógépes környezetüket.

A Microsoft Office és az IBM Lotus Notes uralta sokáig az irodai szoftverek piacát. E programok fejlesztőinek igen gyorsan kellett reagálniuk az Internet/Intranet-jelenségre. És valóban sokat tettek azért, hogy alkalmazkodjanak a hálózat igényeihez. Csakhogy ezenközben megjelent a színen a Netscape, a manapság kétségkívül legnépszerűbb Internet-szörföző program, melyet ma már csak egy hajszál választ el attól, hogy operációs rendszerként is működjék. A Netscape tulajdonosai már eddig is szupernagy üzletet csináltak a hálózaton, de a java csak ezután jön. Mert miközben a Lotus és a Microsoft azzal küzd, hogy megfelelően simulhasson az Internethez, addig a Netscape jövedelmének 70 százaléka az Intranethez való szoftverek eladásából származik. Hiába a meggyőző vezető pozíció ebben a piaci szegmensben, a csatát semmiképpen sem kerülheti el a nagyobb és tőkeerősebb versenytársakkal, akik a pozíciójára vágynak.

Végre egy terület, ahol Magyarország is ott van a fősodorban! Hasonlóan a mobil kommunikációhoz, az Internet/Intranet is rohamosan terjed. A kis- és közepesméretű cégek többsége már használja az Internetet, a multik pedig magától értetődően részesei a világhálónak. Az intranet is hódít, bár a terjedés sebessége lassúbb. A kisvállalkozásoknak nincs olyan informatikai hátterük, hogy érdemes lenne bevezetni az intranetet, de a nagyok és a közepesek közül már sokan hozzákezdtek a munkához. Miskei Gábor, a HP Magyarország PR managere elmondta, hogy náluk már működik a belső rendszer, és összeköttetésben állnak a világ többi HP vállalatával is. A HP Intranet nem csak felgyorsította a kommunikációt, hanem az üzemeltetés során szerzett tapasztalatok új piaci termékek előállítását is eredményezték.

IV. trend

Drótosok ideje

Az aranyláz idején nem az aranybányászok keresték a legtöbb pénzt, hanem azok, akik csákányt meg czájg-nadrágot adtak el nekik. Ma amikor a világot teljesen bekábelezik, a legjobb befektetési lehetőségeket az infrastruktúra adja. Egy csomó cég jó nagy pénzt keres azon, hogy a számítógépeket hálózatba köti, vagy Internet elérést tesz lehetővé. A világméretekben versenyzők közül egy cég mindenképpen kiemelkedik, ez pedig a Cisco Systems. John Chambers, a Cisco vezérigazgatója meg van győződve róla, hogy az Internet korszak végén az ő cége lesz a domináns játékos, miként a nagy számítógépek korszakában az IBM és a PC korszakban a Microsoft. Mint mondja: „Ma mindenki az infosztrádát építi, de a legjobb útépítők mi vagyunk, akik segíthetünk ebben." Persze lesznek, akik igyekeznek meggátolni őket ebben. Például a Bay Network a Cabletron, a 3Com, vagy a szinte naponta felemelkedő új versenyzők közül valamelyik.

A magyar meccs egy másik pályán folyik, ahol nem a gyártók és a fejlesztők, hanem az alkalmazók mérik össze tudásukat. Szorgalmasan építik a hazai cégek a hálózatokat, ahol a mások által kifejlesztett eszközöket használják. Van azért kivétel is. Győri Béla a Crowntech igazgatója és egyik tulajdonosa mondja: „Nem vitás, hogy a jelen és a jövő a hálózatoké, a gépeket össze kell kötni. De hol van az leírva, hogy ehhez csak a drót és az üvegszál jó? Mi most kifejlesztettünk egy lézeres átviteli rendszert, amely veri a német és amerikai termékeket, szóval ezzel piacvezetők lehetünk."

Budafoki Róbert, a Cisco magyarországi irodájának vezetője a magyar piacra tekintve arról beszél, hogy pár éve a vállalatok nagyobb része még csak a meglévő számítógépeik (helyi) hálózatba kapcsolásán dolgozott. Méghozzá erőforrásaik hatékonyabb felhasználása érdekében. Ma e cégekre két kihívás is vár. Az egyik a meglevő hálózatuk felgyorsítása arra a sebességre, amit az új számítógépek, operációs rendszerek, alkalmazások és nem utolsó sorban a termelékenységi elvárások megkövetelnek. A másik a „hálózati szigetek" közötti kommunikáció megteremtése. A nemzetközi trendek abszolút mértékben illenek a magyar piacra. „Egyre több felhasználó fordul a partnereinkhez vagy hozzánk azzal, hogy vizsgáljuk meg a nagysebességű (10 illetve 100 Mbps) helyi, illetve esetenként konkrét ATM gerinchálózat hálózat kiépítésének lehetőségét. Ez az idei és a jövő év erőteljes tendenciája" – mondja Budafoki Róbert.

A vállalatok nagy többségénél konkrét intranet igények is felmerülnek. Azaz meg kívánják teremteni a vállalati helyi hálózatok összekapcsolása mellett az otthon dolgozó munkatársaik számára a belső hálózat használatának lehetőségét, illetve az ügyfeleiknek módot kívánnak adni a rendelkezésükre bocsátható információk elektronikus elérésére. Ilyen nagysebességű belső hálózatot működtet például a Budapest Bank, vagy az AB-AEGON Biztosító de számos államigazgatási intézmény is.

V. trend

A Netscape nyomában

Az Interneten az első milliárd dolláros megaüzletet a Netscape csinálta, a követők azonban már ott loholnak a nyomában. Legközelebb a népszerű internetes keresőt kibocsátó Yahoo jutott. Persze nem szabad megfeledkezni a Wall Street-i tőzsdén sikereket elérő NETCOM-ról és UUNET-ről. De fontosak lehetnek más játékosok is. Például azoknak a szoftvereknek az előállítói, amelyek audió anyagokat kínálnak a hálózaton. A vezető minden bizonnyal a Progressive Network, amely 3 millió példányt terjesztett el Real Audio nevű szoftveréből. Mások a pénzügyi szolgáltatásokat vagy a kereskedelmet igyekeznek megoldani az Interneten. Ilyen a DigiCash vagy a CyberCash., az eShop Plaza, az Internet Fashion Mall, a Carribian Casino vagy éppen a Virtual Vegas. A Yahoo fő versenytársai a Lycos, az Infoseek és az Architext.

Az üzlet a Weben még csak most kezdődik Magyarországon, de nem vitás, hogy nagy buli lesz! Elég csak végignézni a nagyobb szolgáltatók honlapjait, hogy észrevegyük: nagyon sokan tartják fontosnak a jelenlétet az Infosztrádán. „Rohamosan növekszik az Internet üzleti felhasználása" – szögezte le Fogoly Lajos, a legnagyobb magyar Internet szolgáltató, a Datanet igazgatója. Mint mondta, régebben legtöbben csak levelezésre használták a hálózatot, ma már sok cég bérel honlapot, bevezetik az online információs szolgáltatást és nem ritka, hogy rendelni is lehet a Weben. Fizetni sajnos még nem, mert a bankok nem készültek fel az elektronikus pénz elfogadására, de valószínűleg már erre sem kell sokat várni.

Októberi árak néhány hazai internet szolgáltatótól

Szolgáltató			Indulócsomag		E-mail szolgáltatás ára	Teljes szolgáltatás ára (Ft)	Megjegyzés
Neve	Telefonszáma	Internet e-mail/URL címe	Tartalma	Nettó ár (Ft)			
CompuServe Hungary (MEN Kft.)	212-4612	71333.2033@compuserve.com (e-mail)[1]	szoftver, 10 óra oktatás	ingyenes	első csomagban	450/óra[2], 1500 (9,95 USD)[3]	Internettől független hálózat, nagyfelhasználóknak további kedvezmények
DataNet Kft.	269-7373	info@datanet.hu	szoftver, leírás (?), heti rendszeres oktatás (meddig)	ingyenes	első csomagban	6.000/hó (korlátlan)	–
E-NET Hungary Kft.	214-3074	e-net@enet.hu/http://www.enet.hu	teljes internetes szoftvercsomag, 25 óra ingyenes hozzáférés, e-mail	4.000	első csomagban	9.000/hó (korlátlan)[4]	–
EDIPORT Kft., AT&T	160-2497	hungaryhelp@attmail.com	browser (Netscape), mail (Eudora), news reader, FTP, Telnet	n. a.	csomagban	6.000/hó	–
Elender Computer Kft.	210-3044	info@mail.elender.hu	felhasználó operációs rendszerének megfelelő kernel OS/2 Bonus Pack	ingyen ?	első csomagban	2.000/hó[5], 3.000/hó[6], 5.000/hó[7]	további szolgáltatások[8]
EUnet Kft.	250-9300	info@eunet.hu/http://www.eunet.hu	nincs	nincs	4.000/hó + forgalom	4.000/hó + forgalom	–
IBM Magyarország Kft.	165-4422	atibmrfp@ibmmail.com	Full Internet, ingyenes szoftvercsomag: Netscape, Dealer	ingyenes?	első csomagban	6.000/hó (korlátlan)[9]	–
Internet Hungary Kft	213-2023	info@hungary.net/http: //www.hungary.net	teljes telepítéshez és a használathoz szükséges szoftver csomag	ingyenes	1.200/hó[13]	3.500/hó[13], 6.000/hó (korlátlan)	–
Pronet Professional Internet Services	266-7039	info@pronet.hu/http: //www.pronet.hu	CD ROM	ingyenes	napi 5 óra: 2.400/hó	6.000/hó[10], 7.500/hó[11]	–
StarKingNet (StarKing Kft.)	250-4711	posta@starkingnet.hu/http: //www.starkingnet.hu	–	–	csak grafikus szolgáltatással együtt	3.000/hó + 300/óra[12] vagy 6000/hó (korlátlan)	ISDN kapcsolat

1 home page cím: http://www.compuserve.com
2 kapcsolattartási díj, az első 10 óra után lép érvénybe
3 havi tagdíj
4 ingyenes web oldal elhelyezés az E-NET szerverén
5 10 óra internet használat
6 20 óra internet használat
7 korlátlan ingyenes kapcsolat
8 domain server regisztrálás, secondary name server funkciók ellátása, tárhely biztosítása a szerveren, HTTP oldalak tervezése stb.
9 hitelkártyával: 25 USD/hó
10 munkaidőben 5 óra, munkaidőn túl és hétvégeken korlátlan hozzáférés
11 korlátlan hozzáférés ára
12 3 óra ingyenes
13 20 perc/nap, túlhasználat: 7 Ft/perc

VI. trend

On line túlélők az Óperencián túlról

Néhány elemző meg van róla győződve, hogy az Internet-szolgáltatók és a World Wide Web böngészők tulajdonosai az olyan hagyományos online szolgáltatókat, mint az Amerika Online (AOL), a Prodigy vagy a CompuServe az őrületbe fogják kergetni. A Forrester Research szakértője William Bluestein szerint a régi szabvány szerinti online modell darabjaira esik szét. Az egyik fronton az olyan cégek, mint az Amerikában nagyra nőtt UUNET és PSI elcsábítják az előfizetőket az online szolgáltatóktól gyorsabb és olcsóbb kapcsolatot kínálva a Webhez. Másfelől pedig a böngésző cégek elektronikus megoldásai nagyobb haszonnal kecsegtetnek, például azért, mert az egyes Website-ok eléréséhez és a saját Website-ok felállításához szükséges közvetítőket kikapcsolják. Szóval az online szolgáltatóra rájár a rúd.

Számukra azonban az Internet megjelenése előnyöket is hozhat. Például az AT&T nemrégiben jelentette be Interchange plattformjának szabadalmát. A Prodigy pedig a kitartó híresztelések szerint, a tulajdonosai – az IBM és a Sears – kívánságának megfelelően Web-barát formában írják újra és upgarde-elik. A H&R Block tulajdonában lévő CompuServe pedig 100 millió dollárt költött arra tavaly márciusban, hogy megvegye a SPRY-t és annak böngészőjét, csakhogy decemberben bejelenthesse: licencelni fogja a Microsoft Explorerét.

Az online ágazatot vezető AOL annak ellenére veszített tavaly 34 millió dollárt, hogy az elmúlt két évben az előfizetői száma a tízszeresére nőtt. Lehet, hogy nem tudják, hogyan kéne pénzt csinálni a weben? Steve Case, az AOL vezérigazgatója úgy véli: nem a tartalom a fontos, még csak nem is a felhasznált programok minősége, hanem a vásárlók, illetve a különböző utakon működő technológiák, amelyeket a hálózati szolgáltatásokkal együtt adnak el és ezzel széles rétegekben támasztanak vonzalmat. Ez nem egyszerűen technológiai kérdés, hanem legalább annyira marketing probléma is.

Így aztán nem meglepő, hogy az AOL mekkora igyekezettel próbál maga is részt venni az Internet adta lehetőségek kiaknázásában, s pénzt meg fáradságot nem kímélve igyekezett (sőt ezt teszi még ma is) mind több ponton létrehozni az érintkezést saját hálózata és az Internet között, s szolgáltatásaiba beleintegrálni az Internet elérést is. Ezek az erőfeszítések meghozták az eredményüket, hiszen az AOL részvényei ugyanolyan magasan szárnyalnak mostanság, mint a Netscape papírjai.

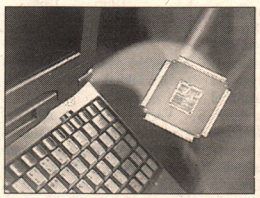
A magyar tartalomszolgáltatók még nem vívnak gyilkos versenyt egymással, azon egyszerű oknál fogva, hogy gyakorlatilag nincsenek. Néhány kezdeményezés már van, hozzá lehet férni a tőzsdehírekhez, megnyílt néhány adatbázis, kering pár hírlevél a hálón, de az Amerika Online-hoz hasonló MAOL azaz Magyar Online még várat magára. Törő Csaba az e-Net igazgatója szerint az hátráltatja az igazi tartalomszolgáltatás megindítását, hogy az jelentős tőkét igényel, és az eredmény csak sokkal később jön. A mai szolgáltatók azzal vannak elfoglalva, hogy előfizetőket gyűjtsenek, a többi másodlagos.

Azért valami már elkezdődött. Az e-Net például közvetíti a Kossuth és a Petőfi rádió műsorait, több újság is olvasható náluk, de ezeket még ingyen lehet elérni. Az üzlethez még kell egy kis idő.

VII. trend

Sziámi ikrek

Amint az Internet széles körben népszerűvé vált, rögtön megjelent a károgók kórusa: vége van a Microsoftnak, vége van az Intelnek, már nem kell többé számolni velük. Ehhez képest a két cég főnökei cseppet sem látszanak idegesnek. Andy Grove, az Intel vezérigazgatója azt mondja: „Az Internet a legjobb dolog, ami csak az iparágunkban történhetett. A világ arrafelé halad, hogy minden komputer össze legyen kötve minden másikkal, és a PC kitűnő alapot ad ahhoz, hogy a kreatív emberek ezt a maguk javára fordítsák." Mások úgy látják, hogy ijedtükben mindent megtesznek, hogy beássák magukat jelenlegi pozícióikba. Mindenesetre meg van az esélyük, hogy az évtized végéig megtartsák vezető pozíciójukat. A mikroprocesszor iparban a trend Sound View Financial elemzői szerint továbbra is így hangzik: Intel, Intel, Intel. A cég mindent elkövet azért, hogy a PC akkor is megmaradjon a legfontosabb közhasználatú számítástechnikai eszköznek, amikor az általuk prognosztizált robbanás bekövetkezik az új médiában.



Ami pedig a Microsoftot illeti Stewart Alsop, az Infoworld szakértője szerint: „A Microsoftnak különleges képessége van ahhoz, hogy megértse, hogy mi is az amit az emberek valójában akarnak, s aztán ezt le is szállítsa nekik." Ez a képesség mesés profitot hoz nekik, különösen akkor, ha e célok megvalósítását az informatikai ipar legnagyobb pénztárcája segíti.

Az Intel pillanatnyilag öt chip-gyárat épít, egyenként több mint 1 milliárd dolláros költséggel. A Microsoft pedig arra költ vagyonokat, hogy csökkentse a figyelmet és elterelje operációs rendszerének megbízhatóságáról. Ugyanakkor az oktatási, szóraoztatási és otthoni termékeinek vonala, amelyet csak 1993-ban kezdtek el megrajzolni tavaly már 400 millió dollárt hozott, s nincs megállás. Egyszóval a két óriásnak jó oka van az együttműködésre. Különösen, hogy együtt, legalább is egyelőre, legyőzhetetlenek.

Kovács Péter, az Intel közép- és kelet-európai kereske-

Néhány vezető PC-gyártó - 1996. október elején — legkedvezőbb áron ajánlott konfigurációi Magyarországon

Típus	Gyártó/ Hazai képviselet	Processzor telj. (MHz)	Merevlemez kapacitás (MB)/ Memória kapac (MB)	Beépített CD-ROM meghajtó sebessége	Beépített modem sebessége (kbps)	Monitor (képernyő méret)	Hangkártya (bitszám, kompatibilitás)	Grafikus kártya (bitszám, memória kapacitás)	Alapszoftver	Alkalmazáscsomag	Nettó listaár (Ft)	Megjegyzés
Acer Entra	ACER/ACER Computer Hungary	P100	1200/8	-	-	opció (14"[12]: 41.000 Ft)	-	32 bit, 1 MB	Win 95	-	189.000	Minitoronyként 4 PCI, 3 LSA
Macintosh Performa 5260	Apple Computer/ Hungarian Data Systems Kft.	100 (PowerPC 603e RISC)	800[1]/12	4x (SCSI)	-	14" (szines)[2]	8 bit[3]	16/8 bit, 1 MB	Mac OS 7.5.1.	ClarisWorks, Spectra Supreme, Amazing Animation[5]	363.000	Viszonteladókon keresztül
AST BRAVO MS 5100	AST Computer/ G70 Kft.	100 (Intel Pentium Pro)	1200/ 16 (EDO)	-	-	-	SB16	1-2 MB SGRAM	Dual Install MS-DOS 6.21, Win3.11 vagy Win 95	AST Command Center[11]	330.000	256 k cache, 14" monitor: 63.900 Ft, 15" monitor: 95.900 Ft Flash BIOS
Deskpro 2000	COMPAQ/ Compaq Computer Kft.	P120	1000/8	-	-	14"	-	n.a.	Win 95 (magyar vagy angol)	Asset Management	248.000	–
GL 5100 Optiplex	DELL/Humansoft Kft.	100	1000/16	8x	28.8	14"	16 bit, SB16	64 bit, 1 MB (S3 Trio)	Win 3.11 Win 95	-	374.800	OEM MS Office Prof opció: 63.700 Ft
Optiplex GXL500	DELL/SMP Kft.	P100 (Intel)	1000/ 16[14] EDO	8x	-	15" (szines)	16 bit, SB16	64 bit[13], 2 MB	Win 95/ DOS 6.22 és Win 3.11	DELL Tools, Utulity-k	342.000	nagy teljes-tményű, integrált 3Com Ethernet kártya
PC140	IBM/IBM Magyarországi Kft.	P100	850/8	opció	opció	opció	opció	64 bit, 1 MB	Win 3.11/W95	Diskette Factory QA Plus	175.000	professzionális munkaállomás
MM BIG Power	Packard Bell-NEC/ Packard Bell Computer Hungary	P100 (Intel)	1080/8	8x	14.4[6]	14" (SVGA, szines)	[6]	32 bit 1 MB7	Win 95	Accent szöveg-szerkesztő,[8] Corel 4.0, Internet böngésző[8]	249.000	–

A táblázatban szereplő mindegyik PC ára tartalmaz egy 3,5"-es hajlékonylemez meghajtót, billentyűzetet és egeret.

1 alaplapi SCSI csatlakozóval
2 beépített
3 alaplapon, beépített hangszórók és mikrofon
4 540x480/800x600 vagy 832x624 képfelbontás, 32768 szín/256 szín
5 továbbá: Sammy's Science House, Thinking Think, Apple VideoPlayer, At Ease, eWorld, VideoShop, The Rosetta Stone CD ROM, Leonardo CD ROM, Grolier Multimedia Encyclopedia, 3D Atlas, Club KidSoft, Sticker Shop Plus/Card Shop Plus
6 modemkártya és egyben hangkártya is
7 2 MB-ra bővíthető
8 továbbá angol nyelvszótár, PB-Navigátor
9 S3 Trio
10 4.0-ás upgrade lehetőség
11 AST -Virus Shield, -System Guard, -Asset Pack, -Remote Query, -Voice Command, -AudioWorkstovábbá NETCOM Internet Service Provider, NETCOM Navigator, NETCOM Net Cruiser, Internet Factorys Communications Builder, Hot Metal Light
12 hanszóró és mikrofon is
13 alaplapra integrálva, PCI
14 128 MB-ig bővíthető

Néhány vezető PC gyártó már Magyarországon is kapható legújabb konfigurációi

Típus	Gyártó/ Hazai képviselet	Processzor telj. (MHz)	Merevlemez kapacitás (MB)/ Memória kapac (MB)	Beépített CD-ROM meghajtó sebessége	Beépített modem sebessége (kbps)	Monitor (képernyő méret)	Hangkártya (bitszám, kompatibilitás)	Grafikus kártya (bitszám, memória kapacitás)	Alapszoftver	Alkalmazáscsomag	Nettó listaár (Ft)	Megjegyzés
Acer Aspine	ACER/ACER Computer Hungary	100	1200/8	6x	-	14"[12]	16 bit, SP Pro	64 bit, 1 MB	Win 95	Lotus SmartSuit	335.000	-
Macintosh Performa 6400	Apple Computer/ Hungarian Data Systems Kft.	180 (PowerPC 603e RISC)	1600[1]/16	8x (SCSI)	-	15" (szines)[2]	16 bit[3]	16/8 bit, 1 MB	Mac OS 7.5.3.	ClarisWorks,Mac OS multimédiás bővítményei, multimédia oktatóanyagok és játékok[4]	412.000	Viszonteladókon keresztül
AST BRAVO MS-T PRO 6200	AST COMPUTER/ G70 Kft.	200 MHz (Intel Pentium Pro)	2500/ 32 (EDO)	8x	-	-	SB 16 (stereo head set)	2-8 MB WRAM	WNT 3.51	AST Commandcenter + AST IntraAccess[11]	736.400	-
Deskpro 6000	COMPAQ/Compaq Computer Kft.	200 (Pentium Pro)	4200/32	8x[7]	-	17" (szines)[8]	16 bit (Sound Blaster)	n.a.	Win 3.11	Asset Management	1,216.000	széleskörű szolgáltatást nyújtó összeállítás
Power Edge 2100	DELL/Humansoft	180 (Pentium Pro)	2000 (SCSI UW)/32 (ECC DIMM)	8x (SCSI)	-	15"	-	1 MB (PCI)	DOS	-	799.000	szervergép, Adaptec 7880 UW SCSI controller, EISA/ PCI alaplap, 3COM PCI ethernet
Optiplex GX Ppro 500	DELL/SMP Kft.	P180 (Intel)	1000[13]/16[14]	8x (ATAPI)	-	15" (szines)[15]	-	STB S3 Trio V+, 2 MB[16]	DOS 6.22 és Win 3.11/Win 95	DELL Tools és Utility szoftverek	629.000	nagy teljesítményű, 3Com Ethernet kártya
VENTURIS FX	DIGITAL/ HRP Hungary Kft.	P100	840/8	-	-	14" (SVGA NI, color)	-	64 bit, 1 MB (S3 Trio)	DOS 6.22/Win 3.11 v. Win 95 v. WNT 3.51	Netscape Navigator, MS Internet szoftver, Adobe, AMI szoftverek, Clientworks	302.000	-
APTIVA 354	IBM/IBM Magyarországi Kft.	P120	1200/12	8x	28.8	14" (SVGA)	16 bit, Mwave, SBPro kompatibilis	64 bit, 1 MB	Win 95	LOTUS Smart Suite 96, MS Works 4.0[6]	315.000	Kisüzleti (SOHO) és otthoni alkalmazásokhoz
RENO Force ATX	Packard Bell-NEC/ Packard Bell Computer Hungary	Pentium Pro 200	2100/32	8x	-	15" (SVGA szines)	-	2 MB (VRAM), MATROX	Win 95	Accent szövegszerkesztő, Corel 4.0, Internet böngésző[10]	592.140	2 soros és egy párhuzamos port, PS/2 billentyűzet és egér

A táblázatban szereplő PC-k ára tartalmaz egy 3,5"-es hajlékonylemez meghajtót, billentyűzetet és egeret
WT – Windows NT

1 alaplapi SCSI csatlakozóval
2 beépített
3 alaplapon, beépített hangszórók és mikrofon
4 3800x600/1027x768, 2768 szín/256 szín
5 CD ROM-on
6 Wall Street Money, MS Encarta '96, APTIVA COnnection Centre, Internet Connection Phone, IBM Global Network, Netscape Navigator, CompuServe, Microsoft Plus! Pack, IBM Antivirus, Audio Station, Strategy GAMESA of the World
7 írható/olvasható (Compaq Power Drive)
8 P70
9 bővíthető: 2 MB-ra
10 továbbá Angol nyelvszótár, PB-Navigátor
11 NETCOM Internet Service Provider, Netscape Navigator, NETCOM NetCruiser, Internet Factorys Communications Builder, HotMetal Light
12 hanszóró és mikrofon is
13 3,5", EIDE
14 128 MB-ig bővíthető
15 kis sugárzású, non-interlace
16 1280x1024/256 szín

delmi képviselője szerint a hardver/szoftver-spirál az informatika egész területén jól megfigyelhető. A hardvergyártók inspirálják a sztoftvereseket és fordítva. Az Intel és a Microsoft együttműködése is ezt példázza. Szeptember 18-án jelentette be a két cég, hogy közösen fejlesztik a Windows NT 64 bites változatát, amelynek széleskörű elterjedése csak pár év múlva várható. Az azonban már most feltételezhető, hogy a szorosabb együttműködés miatt az Intel-hardvare és a Windows NT új változata igen hatékonyan fog együtt dolgozni.

A szoftver/hardver-spirál természetesen máshol is markánsan megjelenik. Például a hálózati computerek világában, hiszen az internetes háttér felhasználását ma már szinte minden nagyobb gyártó kötelezőnek érzi. A legutóbb az IBM jelentette be, hogy megjelenik a piacon a Network Station névre keresztelt 700 dolláros gépével. A legnagyobb érdeklődést az olyan vállalatok (például légitársaságok) mutatják, amelyek hatalmas, gyakorta világméretű számítógépes hálózatokat működtetnek, s a hálózati terminálként eddig működtetett drága PC-ket lecserélik az olcsóbb network computerekre. Ez utóbbiak elterjedésének a legnagyobb akadálya pillanatnyilag az, hogy még nem elég jók az adatátviteli vonalak ahhoz, hogy biztonságosan lehessen támaszkodni rájuk. Az Intel egyik szakértője szerint azonban a network computer bár forró téma, még nem jelent igazi kihívást a PC-gyártók számára. A felhasználók, különösen otthoni alkalmazásaikhoz többcélú és nagyteljesítményű gépeket akarnak, nem éppen azt, amit a hálózati számítógépek jelenleg nyújtatni tudnak.

VIII. trend

Ez nem a régi lemez

Azzal kezdtük, hogy az Internet mozgatja mostanában az informatika világát. No meg a DVD, ami sokkal több mint egy egyszerű digitális videodiszk (vagy más lehetséges fordításban: sokoldalú – vertile – digitális lemez). Ez a „kigyúrt" CD valószínűleg pár éven belül felváltja a videoszalagokat, a hangszalagokat és a CD-ROM-okat. Nathan Myhrvold, a Microsoft egyik nagyfőnöke szerint a DVD rövid idő alatt népszerű kereskedelmi sláger lehet. Külsőre ugyan megkülönböztethetetlen a CD-től, csakhogy az előbbi 7–25-ször több adat tárolására képes. Ami például azt jelenti, hogy televíziószerű grafikák megjelenítésére ad lehetőséget a PC-ken. Myhrvold ezt így magyarázza: „A szemcsés postabélyeg nagyságú videokép helyett egy egész képernyős image fog megjelenni, ami jobban néz ki, mint bármi amit korábban láthattál a TV-n."

A DVD azonban késik a várakozásokhoz képest. Az ok, hogy a két szekértábor (egyik oldalon a Philipsszel és a Sonyval, a másikon meg a Time Warnerrel és a Toshibával) csak késve egyezett meg a DVD szabványában. Ez azonban elejét vette annak az őrületnek, ami annak idején a videokazetták és a videomagnók eltérő szabványai körül és miatt kialakult, s amelynek elsősorban a vásárló, másodsorban azonban a gyártók is megitták a levét.

A DVD megjelenése elől a jogi, a technikai és a kereskedelmi akadályok egyaránt elhárultak. A lemez kezdetben kétféle formában kerül piacra. Az egyiknek csak a lejátszása lesz lehetséges és elsősorban videolejátszási funkciókat tölt

folytatás a 16. oldalon

PANEM

MEGRENDELEM

A BEJELÖLT KIADVÁNYOKAT:

Mc Graw Hill

Multimédia CD-ROM db
VIRTUÁLIS ☐
INTERNET (3900 Ft) ☐

Egyszerűen sorozat
(650 Ft/kötet) db
WINDOWS 95 ☐
EXCEL for Windows 95 ☐
WORD for Windows 95 ☐
INTERNET ☐

Könnyen is lehet sorozat db
MODEMEK (990 Ft) ☐
QUATTRO PRO 5 (1490 Ft) ☐
CORELDRAW! 5 (2390 Ft) ☐
UNIX – Bevezetés (1700 Ft) ☐
UNIX - Haladóknak (1700 Ft) ☐

Postacímünk:
PANEM Kft,
1385 Budapest, Pf. 809
Fax: 344-3923

Kérje prospektusunkat!

Válaszok sorozat
(1490 Ft/kötet) db
NETWARE ☐
DOS ☐
OS/2 WARP ☐
WORD ☐
for Windows 6.0 ☐
EXCEL
for Windows

A megrendelő neve: _____

Címe: ☐☐☐☐ _____

_____

A Computer Technika olvasóinak 10% kedvezményt adunk!

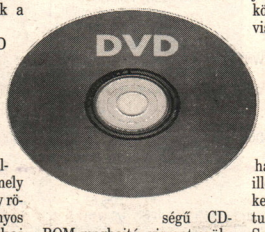
aláírás: _____

folytatás a 15. oldalról

be a TV-készülékhez csatolva. A másik szoftvert futtat a PC-ken. Az utóbbi alkalmazás elterjedése lehet gyorsabb, mert a PC-felhasználók megszokták, hogy újra és újra nagyobb költségekkel kell számolniuk, ha nyomon akarják követni a legújabb szoftver vagy hardver fejlesztéseket. Az Apple már jövő év elején olyan személyi számítógéppel akar megjelenni, amelybe beleépítik a DVD-ROM-ot, s ezzel hatalmasan megnövelik a gép tárolókapacitását.

Ennek ellenére a DVD nem fog mindaddig felkapaszkodni a csúcsra, amíg meg nem jelenik az a változata, amelyre már felvételeket is lehet készíteni. Erre legkorábban 1998-ban van esély. Mindazonáltal a DVD az első eszköz amely felvillantotta az esélyt, hogy rövid időn belül a hagyományos szórakoztató-elektronikai funkciók és a számítógép funkciók egyetlen berendezésben egyesülhessenek. Éppen ezért a DVD a nagy PC-gyártóknak igazán jó kilátásokkal kecsegtet, hiszen a DVD segítségével a személyi számítógépek átváltozhatnak nagyteljesítményű otthoni multimédia centrumokká. De hatalmas lehetőséget ad az új technológia azoknak a gyártóknak is – többek között a C-Cube Microsystems, az Oak Technology illetve az SGS-Thomson Microelectronics tartozik közéjük – amelyek speciális chipeket és áramköröket állítanak elő a DVD-lejátszók számára.

A DVD-ROM öt-hatszáz dollárba fog kerülni a piacra dobáskor, nagyjából annyiba, amennyibe egy kilencszeres sebességű CD-ROM meghajtó, viszont szükségtelenné teszi az úgynevezett jukebox használatát. Például a 112 millió telefonszámot tartalmazó népszerű amerikai CD-ROM készlet, ami csak hat lemezen fér el, sokkal könnyebben kezelhető majd egyetlenegy DVD-ROM-on. Várhatóan a szórakoztatóiparban is nagy jövő elé néz a DVD, hiszen a valósághűbb grafikákra, a jobb felbontású videoklippekre bőven van igény, nem beszélve azokról a hatalmas tárolókapacitást lefoglaló játékokról, amelyek több CD-nyi helyet foglalnak. A DVD videokazetták előállítási költsége jóval olcsóbb lesz, mint jelenleg a VHS kazettáké (a több mint 2 dolláros gyártási költséget 80 centre szorítja le az új technológia), jóval kisebb helyet foglal a kölcsönzők polcain és még visszatekercselni sem kell.



A DVD természetesen nem kompatibilis a jelenlegi felszerelésekkel, viszont az új DVD-ROM meghajtó többféle DVD formátumot fog tudni kezelni. A DVD formátum attól függ, hogy hány oldalú (egy vagy kettő), illetve hány rétegű (egy vagy kettő) lemezről van szó – tudtuk meg Ludmann Lászlótól, a Sony Hungária Kft. szakértőjétől. Ezeknek a variációknak a számát duplikálja a két, 120 és 80 milliméteres lehetséges átmérőhossz. Ez utóbbit a mobilszerkezetekhez tervezik a gyártók. A szabványnak nem része, de elvileg gyártható egy hibrid CD/DVD formátumú lemez is, ami mindkét meghajtón működtethető.

egyre elterjedtebbek az úgynevezett celluláris telefonrendszerek. Még gyorsabb térhódításuk egyedüli akadálya, hogy a különböző műszaki szabványok gyakorta összeütköznek. Az Egyesült Államokban egészen a legutóbbi időkig ez egészen lehűtötte a piacot.

Európában, de az egész világon is a legelterjedtebb ilyen rendszer a GSM. Lauri Kivinen, a Nokia elnökhelyettese e szabvány dominanciáját azzal érzékeltette, hogy GSM rendszer sokkal több országban működik, mint a McDonald's gyorsétkeztető hálózat. A Nokia számára mellesleg nemigen jelentenek áthághatatlan akadályt a különböző műszaki protokollok. Éppen a napokban jelentették be azt a több mint 240 millió dolláros megállapodást, amelyet az AT&T Wireless Service Inc.-del (AWS) írtak alá arról, hogy a Nokia kettős sávú és kettős működésű telefonokat szállít a legnagyobb (jelenleg hat millió előfizetőt kiszolgáló) amerikai mobil szolgáltatónak. Ez azt jelenti, hogy e készülékek mind a 800 MHz-es, mind pedig az 1,9 GHz-es sávban képesek működni. Ráadásul alapértelmezésben át tudnak kapcsolni az analóg rendszerre, amikor nem az AWS digitális hálózatában működnek. Az AWS 1997-ben indítja az 1,9 GHz-es PCS szabványnak megfelelő szolgáltatásait. A már meglévő celluláris hálózatokkal együtt az AWS az Egyesült Államok lakosainak 80 százalékát képes lesz szolgáltatásaival ellátni. A szerződés kettős értelemben is áttörést hozott az amerikai piacon. Egyrészt a mobil kommunikációt eddig akadályozó különböző szabványú rendszerek közül a legfontosabbakkal együttműködni képes, az Államok területének nagy részén használható készülék került a piacra (amely mellesleg a GSM rendszerben is működőképes), másrészt a Motorola, amely pillanatnyilag a legnagyobb mobiltelefongyártó a világon, veszélyes és lépéselőnyben lévő versenytársat kapott a hazai piacán.

Európában egyszerűbb a képlet, hiszen gyakorlatilag három rendszer működik eddig: a 450 és 900 MHz-es NMT, illetve a 900 MHz-es GSM. Az általában koncessziót birtokló szolgáltatók elsősorban a szolgáltatások sokrétűségével igyekeznek új előfizetőket szerezni, s mindinkább figyelembe veszik az egyes piaci szegmensekben tapasztalható igényeket. Az egyik legsikeresebb skandináv kezdeményezés

IX. trend

Az olcsó mobil

A személyhívók elég nagy utat tettek meg az egyszerű pittyegéstől és numerikus információtovábbítástól az üzenet érkezését vibrációval jelző mai csendes készülékekig, amelyeken már számos szöveges információ kérhető le. Időközben megszülettek a celluláris mobil kommunikációs rendszerek is. Ezeknek a telepítése azonban a pager-hálózatokénál sokkalta drágább. Ráadásul már kifejlesztették az interaktív személyhívókat is, amelyeknek igen nagy jövőt jósolnak a logisztikai hálózatok működtetésében. Ennek amerikai úttörője a Skywire, amely az Államokban működő közúti fuvarozó társaságoknak kínál olcsó szolgáltatásokat. Ugyancsak a Skwire nevéhez fűződik a CocaCola üdítőital-automatáinak feltöltését szolgáló hálózat irányításának személyhívós megszervezése.

Széles perspektívát nyit a személyhívó technológia a betegfelügyeletben is. A Microsoft földije, a redmondi Data Critical, egy olyan egyutas személyhívó rendszert működtet, amely a szolgáltatást használó beteg állapotáról real time információkat küld a – gyakorta más városban található – kezelőorvosnak, vagy specialistának. A Data Critical szoftvere például felszeleteli és digitalizálja az EKG jelet és 240 byte-os csomagokban továbbítja azt a PageNet hálózatán keresztül. Az üzenetet az orvos egy speciális pagerrel veszi, amelyben egy külön e célra kifejlesztett, de cseppet sem bonyolult chip működik. Ez teszi lehetővé, hogy a küldött információkat letöltsék a doktor palmtop vagy laptop gépébe, amelyet a Hewlett Packard készített fel e feladatra.

Ma már Európában és Magyarországon is számos szolgáltatást nyújtanak a személyhívó rendszerek. Sőt ugyanúgy üzleti célokra, szervízhálózatok irányítására használják őket, mint az USA-ban. Sraud Vilmos, az Easy Call vezérigazgatója szerint az európai ERMES szabványnak megfelelő rendszerek előtt hosszú távon is nagy jövő áll. Ez pedig a mobiltelefonokhoz képest alacsony szolgáltatási ár miatt, illetve azért valószínű, mert a személyhívók használatát nem korlátozzák. Azaz ott is fogadhatók segítségével az üzenetek (például kórházakban, repülőtereken), ahol a mobiltelefonálást tiltják. De az is előnyükre válik, hogy ma már akár 400 karakteres, azaz meglehetősen terjedelmes üzenetek továbbítására is alkalmasak.

A mobil kommunikáció azonban mégiscsak a telefonálást jelenti elsősorban. Az egész világon

BIS INFORM KFT

DigitNet 3.2
Compfair Vásárdíjas és széleskörű referenciákkal rendelkező iktató, archíváló rendszer
DigiTrack
Compfair Vásárdíja műholdas gépjárműkövető rendszer
DigiSign
aláírásbank aláírások kezelésére
DigiStock
értékpapír, értékpapír-szelvény archíválás
WinHir
hirdetés felvevő program
FAXsec
univerzális faxtitkosító
Találkozunk a Compfair '96
Kiállítás és Vásár
BNV A pavil 109/3 standján
1996. október 22-26. 10^{00}-18^{00}

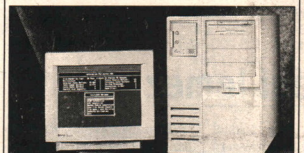
BIS-INFORM® Kft.
1142 Budapest Rákospatak u. 50-52.
Tel./Fax: 251-2906, 251-00673,251-5873

DELL™

A MERÉNYLŐ

„Akár a versenytársakkal szemben elkövetett merényletként is értékelhető az a bejelentés, amely szerint a Dell rendkívül olcsó kiszolgálókkal lépett be a PC-s szerverek piacára. Egyes becslések szerint az amerikai PC-gyártó 40–60 százalékkal alacsonyabb áron kínálja e gépeit, mint neves riválisai."

Mester Sándor: Dell, a merénylő; CW Számítástechnika 1996. szeptember 24., 6. old.



PowerEdge 2100 **799 900 Ft + áfa**

Pentium Pro 180 MHz (opció 200 MHz), 32 MB ECC RAM (max. 256 MB), Adaptec 7880 Ultra/Wide SCSI vezérlő, 2 GB SCSI HDD (max. 27 GB), 8X SCSI CD-ROM drive, 3COM 590 Ethernet, 1 MB PCI video, 15" DELL monitor, Server Manager 2.51 software

MÁR MEGRENDELHETŐ A DISZTRIBÚTORTÓL!

HUMANSOFT ELEKTRONIKA

HUMANsoft Kft. 1149 Budapest, Angol u. 42.
Tel.: *363-2879, fax: 251-3673, Pécs: 72-210-929

MABISZ minősített

széfet

sokan, sokfélét ajánlanak, de olyat, amelyik

automatikusan
(kulcsműveletek nélkül)

bezáródik,

csak az

invo-ráció

invo-RÁCIÓ Adatbiztonsági Tanácsadó Részvénytársaság
H-1701 Budapest, Pf. 46
Telefon/fax: 284-8000

például (a nálunk nem működő 900 MHz-es NMT hálózaton) a családi mobilelőfizetés bevezetése volt. Mivel a felmérések azt mutatták, hogy a hívások igen jelentős része a családokon belül folyik, a szolgáltatók igen mérsékelt árú családi előfizetési csomagokat értékesítenek. Ehhez nagyon leegyszerűsített telefonok is tartoznak, amelyeket a kisiskolás gyerekek is gond nélkül használhatnak, s ezzel a szülőkkel való kapcsolattartás könnyedén megvalósul.

Ami a hazai mobil kommunikációt illeti, az sokak szerint egyébként maga a Magyar Csoda. Adva van ugyanis egy viszonylag szegény ország, ahol a rádiótelefonok olyan ütemben terjednek, amely szinte példa nélküli a világon. Sokan keresték és keresik ennek magyarázatát, az okok valószínűleg összetettek. Az induláskor szerepet játszott a vezetékes hálózat szűkössége, később a mobiltelefon státuszszimbólum jellege, utána pedig egyszerűen hozzászoktunk. Valószínű az is, hogy az egy főre jutó GDP mégsem olyan alacsony, mint ahogy a statisztika mutatja.

Megoldott a mobil adatkommunikáció is. Mind a három szolgáltató biztosítja a fax- és adatátvitelt és az Internet hozzáférést. Vannak érdekes felhasználások is. Dr. Petre Kanits Máté, a Humet Klinika és Terheléselettani Laboratórium vezetője: „Egyik fontos feladatunk a magyar élsportolók edzettségi állapotának vizsgálata. Ezt akkor tudjuk jól megtenni, ha életszerű közegben, „üzem közben" vizsgáljuk a versenyzőket. Mi a 450 MHz-es NMT telefonokat használjuk adatkommunikációra, ezek továbbítják az edzés közben mért adatokat, amelyeket egy HP notebookkal dolgozunk fel, online módon. Egy kicsit a mi munkánknak is köszönhető Kőbán Rita atlantai aranyérme. Ez a módszer alkalmas arra is, hogy például a körzeti orvos az infarktusgyanus beteg EKG-ját beadja a szakorvosoknak és együtt döntsék el, mi a teendő.

Hát nem tiszta Amerika?!"

IX. trend

A chipgyártók maradnak

Az utóbbi évek egyik legnagyobb vitája akörül kavargott az informatika világában, hogy a chipgyártók vajon győztesen vagy vesztesen hagyják-e el a 90-es évek közepének üzleti porondját. A chipbőségtől való rettegés az egész világon lenyomta a gyártók részvényeinek árfolyamát és veszteségeket okoztak az egész elektronikai szektornak. Ugyanakkor néhány cég, elsősorban a memóriachipek gyártói – például a Micron Technology – csak nevetnek az egész hajcihőn.

Az elmúlt öt évben a számítógép chipek fejlődése pumpálta a high tech ipar növekedését. Tavaly a chip-business világméretekben legalább 45 százalékkal bővült. Az idén a növekedés azonban már alighanem „csak" 20 százalékos lesz, amire még így is a legtöbb iparág csupán vágyakozhat. Amerikai elemzők – például Den Klesken a San Francisco-i Robertson Stephens & Co.-tól –, úgy vélik, hogy ez az ütem legalább az ezredfordulóig fennmarad. Sőt úgy véli, hogy a félvezető ipar a tavalyi 180 milliárd dolláros összforgalma addigra 350 milliárdosra fog emelkedni.

Rövid távon az olyan cégek, mint a Micron vagy a Texas Instruments új termékek kifejlesztésébe és új gyártó üzemek építésébe jelentős pénzt fognak pumpálnak. Eközben folyik majd az árháború, ami például a memoria chipek világpiaci árait rövid időn belül 80-90 százalékkal is leszállíthatja. A chipgyártó gépeket előállító ipar is tizmilliárd dollárokat kasszíroz majd, nem is beszélve a speciális chipek gyártóiról.

Kovács Péter az Inteltől úgy véli, hogy a nagy gyártók számára rengeteg lehetőség van a PC-piacon és azon kívül is. A vásárlók ugyanis egyre nagyobb teljesítményű, mind többet tudó berendezéseket akarnak használni világszerte. Azokat a chipeket pedig, amelyeket korábban a PC-kben használtak fel az élet más területein hasznosítják. Például a 386-os chipeket többek között mostanában az autók ABS rendszerét vezérelik. Kovács Péter szerint a chipgyártásra a legnagyobb húzóerőt egyébként is az autóipar gyakorolja. A műholdas kommunikációs rendszerektől a motorirányító elektronikán át, a kényelmi és biztonsági berendezésekig, mindent számítógépek irányítanak. És ez egyre inkább így lesz. A legújabban bemutatott 735-ös BMW-ben például (és állítólag) nagyobb számítástechnikai potenciált zsúfoltak össze, mint abban az űrhajóban, amely az első holdraszállást végrehajtotta. Hasonlóan jelentős lehetőségeket kínálnak az intelligens házak, amelyekben mind több elektromos berendezés felügyeletét látja el számítógép. És akkor még nem beszéltünk az iparról, ahol a tervezés eszközeitől az automatizált gyártósorokig, vagy raktári robotokig már ma is rengeteg informatikai alkalmazás fut. Magyarországon e tendencia, bár a legfejlettebb országoktól – területtől függően – pár hónappal vagy évvel lemaradva és egyelőre talán kevésbé kiterjedten, de érvényesül. Egyszóval a chipgyártók velünk maradnak, sőt az informatika térhódításával egyre több terméküket adják el nekünk.

Új HP LaserJet 6P. Nyomtatás csúcssebességgel.

HEWLETT PACKARD

Még szerencse, hogy a nyomtatókra nem vonatkozik sebességkorlátozás. Különben a HP LaserJet 6P nagy gondban lenne. Ugyanis percenként 8 oldalas sebességével kategóriájában olyan fürge, akár egy gepárd. Ráadásul az első oldalt 20 másodpercen belül kinyomtatja.

A HP LaserJet 6P sebessége mellett tökéletes technológiájával is kiemelkedik kategóriájából. Az újonnan kifejlesztett PCL6 nyelvet használja, melynek köszönhetően gond nélkül nyomtathatja ki összetett dokumentumait, a nyomtatás pedig rövidebb ideig köti le a számítógépes alkalmazásokat.

Két nagy sebességű párhuzamos, plusz egy LocalTalk porttal rendelkezik; és akár hiszi, akár nem, infravörös portja *tízszer* fürgébb elődjénél. Ezzel a kábel nélküli nyomtatás sokkal gyorsabbá vált.

A HP LaserJet 6P további legfontosabb jellemzői: kiemelkedő nyomtatási minőség, bővíthetőség, rugalmasság. A magas minőségre a Resolution Enhancement technológia a garancia, a bővítéseket a szabványos SIMM csatlakozók könnyítik meg. Rugalmasságára jellemző, hogy gyorsan és könnyedén válthat a 250 lapos alsó és a 100 lapos felső, különböző média befogadására alkalmas tálca között. Így játszi könnyedséggel nyomtathat normál vagy fejléces papírra, fóliára, sőt névjegyeit is elkészítheti. Ha pedig még tökéletesebb eredményre törekszik, a HP LaserJet 6P-hez használjon eredeti HP kellékanyagokat (mikrofinomságú toner, különleges papír).

Tehát mire vár? Rohanjon és vásároljon egy HP LaserJet 6P nyomtatót!

Hewlett-Packard hot-line: 343-0310. Információs faxbank nonstop a 252-4647-es számon.

HP NYOMTATÓK. AHOL A PAPÍR ÉLETRE KEL.

MIÉRT KELL AZ INFORMATIKA?

Növekedés, kohézió, szabadság

Az egyes vállalkozások sikere azon múlik, hogy az ott dolgozók milyen jól tervezik meg, működtetik és fejlesztik cégük üzleti folyamatait. Végső soron tehát nem termékek vagy szolgáltatások versengenek a piacon, hanem cégkultúrák. A fenti és az alább következő gondolatok dr. Polgár Veres Árpádtól, a TQM International Kft. igazgatójától származnak.

A sikeres cégek szinte kizárólag azok, amelyekben a belső együttműködés dominál a belső verseny helyett. Amikor személyek és belső szervezeti egységek azonos irányban dolgoznak, az erős, fejlődőképes üzletmenetet eredményez. A piacon megjelenő termékek és szolgáltatások pedig a cégek belső működésének leképeződései, annak tárgyiasult formái, a vállalat életének darabjai. Az előzőek a vállalat életének stabilitást jelentő részei, mert megtestesülnek bennük olyan fontos dolgok, mint a hagyományok, az emberi kapcsolatok és a szakmai tudás.

Mindeközben azt tapasztalni, hogy a piacon átértékelődik a minőség szerepe. Mások lesznek a vásárlási szokások, és mások lesznek a befolyásoló tényezők is. A vevők viszonyítanak. Nem abszolút, hanem valamihez mért jóságot akarnak, amit rávetítenek saját igényeikre is. A minőség szerepe azonban egyre nehezebben mérhető, mert sok a befolyásoló tényező. Olyasmik például, hogy a termék vagy szolgáltatás megfelel-e az előírásoknak, milyen az ár/értékaránya, mibe kerül a használata, mibe kerül a javítása, és mibe kerül megvenni? De nézik a hozzájutás lehetőségét, nézik a biztonságát, a megbízhatóságát, a vásárlás során kiszolgáltatott adatok kezelését, a titkosságot, az adatbiztonságot. Mint ahogy a stílus és a morál is igen fontossá vált: a jól kialakított környezet ugyanis erősíti a szolgáltatás jóságát. És a vevők mostanában egyre kevésbé feledkeznek meg a környezeti terhelés vizsgálatáról.

A vevők által megszabott követelményrendszernek harmóniában kell lennie a vállalati működéssel. És egy harmadik dologgal is, a társadalom elvárásaival. A vállalatoknak ugyanis a társadalmi profittermelő képességüket kell növelniük. Minden cég egyfajta szociális gócpont. Ahogy az iskoláktól elvárható a társadalmi építőszerep, úgy ez elvárható a vállalatoktól is. Az olyan nemzetközi díjak, mint az European Quality Award odaítélésekor a pénzügyi mutatók csak egyhatod részben esnek a latba. Sokkal fontosabb a bírálat során társadalmi hatás, az alkalmazott és a cég viszonya, illetve a cég és vevőinek és beszállítóinak viszonya. A Magyar Minőség Díj esetében – amelyet a miniszterelnök ad át – is ezeket a bírálati elveket követik. A "stake holderek", a vállalatoktól valamilyen függésben lévők elégedettségének maximalizálása a cél.

A modern polgári társadalmak három alappilléren nyugszanak: a társadalmi, nemzeti kohézión, a szabadságon és a gazdasági növekedésen. Bár e hármat együtt megvalósítani igen nehéz, mégis azok a cégek sikeresek igazán, amelyek figyelembe veszik ezeket az értékeket. Azok sikeresek, amelyek a vevők ismeretén és a morális emelkedettségen alapulnak. De bárhogyan is vélekedjenek, mindegyikük az információra épít. Mert ismernie kell a cég embereit, magát a céget, az erősségeket és gyengeségeket, a vevőket, a beszállítókat, a konkurenseket, stb. Ha olyan termékek születnek és olyan információtechnológiák alakulnak ki, amelyek e rendkívül bonyolult viszonyrendszerek és azok elemeinek mérését a korábbiaknál inkább lehetővé teszik, az erősíti a vállalatokat.

Mindent mérni kéne. De a mérés csak akkor ér valamit, ha nem az adatok halmozását szolgálja, hanem változásokat generál. Az adatok, az információk mennyisége és a feldolgozási metódusok sokrétűsége, gyakorisága igényli, hogy a működés számítógépekre épüljön. Telefonközpontok, mobiltelefonok, videók, tévék, kamerák és mindenfajta adatközlő berendezések együttesen nagyon pozitív változásokat okozhatnak, mert ezek az eszközök a világ befolyásolására alkalmasak.

Mindez gyors fejlődési igényt takar, ami folyamatos fejlesztést és változtatást jelent a belső működésben és a cégkultúrában. A hatékony eszközök csak azok, amelyek ezt segítik. Olyanok például, mint a BPR (Business Process Reengineering). Ez a módszer más, mint a többi és korábbi. A régi felfogás szerint a számítástechnikát a vállalati folyamatok modellezésére kell használni és ehhez kell hozzárendelni az információs folyamatokat. Az új felfogás szerint viszont az informatikához kell hozzáigazítani a cég működését. Vannak már kipróbált rendszerek. Az alaplogikája ennek az, hogy a vállalati rendszerek végső soron nagyon hasonlóak, még ha függenek is a piac, a gazdaság és a társadalom változásaitól. A BPR kínálta lehetőségeket a gyors változásokra képes cégek előnyökre váltják.

Magyarországon is egyre több olyan vállalkozás van, amelyik azt kérdezi: milyennek kell lennem 2001-ben? A választ a társadalmi kohézió, a szabadság és a gazdasági növekedés háromsága adja meg. A cél eléréséhez eszközök kellenek. Olyanok mint a BPR és az annak működését lehetővé tévő informatika.

Javítani, javítani, javítani!

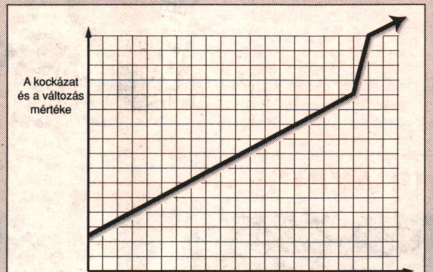
Kezdjük mindjárt egy közhellyel! Egy folyamat olyan tevékenységekből, vagy tevékenységsorozatokból épül fel, amelyek a munka során a folyamat kezdetén – ha jobb tetszik bemenetén, inputján – jelentkező meghatározott feladatokat a kimenetig – a végpontig, az outputig – eredménnyé alakítják át. Azaz minden folyamatnak megvan az eredménye, néha persze az eredmény az, hogy nincs eredmény. Egy fejlődő vállalatnál erre nem is jó gondolni, hiszen ott a folyamatfejlesztés magában foglalja a teljes üzleti tevékenység átalakítását, az egyes folyamatok teljes átalakítását, illetve az egyes folyamatok korlátozott javítását.

No de kik alkalmazzák a folyamatfejlesztést? Például olyan szervezetek, amelyeknek problémáik vannak: mondjuk a vevőikkel, a költségekkel vagy éppen a versenytársakkal. Olyan szervezetek is e módszerhez nyúlnak, amelyek előre látják közelgő gondjaikat: mert új versenytársak bukkannak fel, új vevő igények fogalmazódnak meg vagy valami más módon nehezedik rájuk külső nyomás. De azok a szervezetek is élnek e módszerrel, amelyek új lehetőségeket keresnek: például tovább akarják javítani a már eddig is kiváló teljesítményüket.

Szóval azok a vállalatok amelyek – piaci helyzetüktől, pénzvagy erőforrás ellátottságuktól függően – fejlődni vagy csak egyszerűen túlélni akarnak fejlesztik folyamataikat. Mert a vevőik elégedettségét fokozni szeretnék, mert elégedetlenek költségeikkel, mert elégedetlenek a különböző dolgokra felhasznált idővel (gyorsabban, hatékonyabban szeretnének dolgozni) megfontolják a folyamatfejlesztést. Merthogy ez kulcsfontosságú a mindennapi üzleti élet kihívásainak megválaszolásában. Életszagúbbra fordítva, figyelni kell: a hatásos szervezeti felépítésre, és arra is, hogy el ne szunnyadjon a vevőorientáció, meg a rugalmas működésre, a növekvő hatékonyságra, és a versenyképesség állandó fenntartására.

A folyamatok azonban gyakorta ellenállnak a javításnak, ezért kellő tisztelettel elszántsággal és szakértelemmel kell kezelni őket. Az általános jellemzőik ugyanis nagyjából a következők: Sok embert vagy szervezetet érintenek és így sok kapcsolódási pontot eredményeznek, ahol a dolgok elromolhatnak. Aztán csak néhány ember – ha vannak ilyenek egyáltalán – érti a teljes folyamat működését, de senki sem tudja az egészet optimalizálni. Ráadásul a folyamat teljesítményét nem kellő szakértelemmel mérik. Valamint egyes szervezetek optimalizálják a folyamat rájuk jutó részét, ezt azonban a teljes folyamat költségeinek terhére teszik. Végül pedig azok az emberek, akik a folyamatban dolgoznak, nem igazán tudnak hozzájárulni a tökéletesítéshez, mivel nem látják saját munkájuknak a folyamat egészére gyakorolt hatását.

A javításnak és a tökéletesítésnek többek között az előzőek miatt is megvannak a szintjei. Az első szint, a szabványosítás, amely a teljesítmény azonos színvonalának biztosítását jelenti. Ez a megközelítés olyankor előnyös, ha a pillanatnyi működés jelentősen változik, vagy ahol a folyamatok nem meghatározott módon működnek. A második szint, a fokozatos javítássé. Ez a teljes folyamat egyes elemeinek alkalmankénti cseréje, ami hosszú távú és ismétlődő tevékenység. A legmagasabb szinten az átalakítás helyezkedik el. Ez egy folyamat gyökeres áttervezése, átformálása a teljesítmény ugrásszerű változásának elérése érdekében. Ilyesmit informatika nélkül manapság képtelenség már véghezvinni. A folyamatfejlesztéshez éppen ezért ma sok tekintetben az informatika adja az alapot és a hátteret.



Forrás: Dr. Polgár Veres Árpád: A minőség menedzsment alapjai

Akar Ön első kézből értesülni a legújabb NetWare termékről?
Jelentkezzen a VAR Computer
GreenRiver-IntranetWare
vonalára !
Novell Systems House
Vegye igénybe INGYENES szolgáltatásunkat!
Amit kap:
- a legfrissebb NetWare 4.11 újdonságokat, információkat, körleveleket,
- független összehasonlító teszt eredményeket más rendszerekkel,
- a NetWare Connection legfrissebb híreit,
- szakmai sajtófigyelést,
- Master CNE és CNE mérnökeink szaktudását, külön igénye alapján
Amit ad:
- Önnek csak elérhetőségének módját kell megadnia és mi rendszeresen küldjük postán, faxon, e-mail-en vagy ahogy Ön kívánja a GreenRiver forró vonalán a legfrissebb infókat.
COMPAIR '96 1996.10.22.-26. "A" 205/6 és "A" Árvár 103/6
Jelentkezzen telefonon vagy a FaxBank-ban megtalálható jelentkezési lapon: 405-47-40/4415#
VAR computer
VAR COMPUTER
üzlet nyitvatartás: H-P 8.30-18.00
1149 Budapest, Fogarasi út 11/a
Tel: 22-22-827
Fax: 163-27-81
E-mail: var.hq.gandras@groupw.eunet.hu

A BIZTONSÁGIAK FŐNÖKE
MR. RAID
A H A - 3985
Ha védeni akarja adatait, a leggazdaságosabb megoldás a háromcsatornás
PCI RAID ADAPTER
adaptec HIVATALOS DISZTRIBÚTOR
axico INFORMATIKAI KFT.
1074 Budapest, Dohány u.67. Tel.: 268 0330, 142 3255

MOBILKOMMUNIKÁCIÓ

Infokozmosz Ázsiában

A telekommunikációs ipar és szolgáltató ágazat soha nem látott fejlődésnek indult az elmúlt években. Ázsia (a kistigrisek, Japán, Kína), ahogy mostanában minden újból alaposan kiveszi a részét, ebből sem marad ki. Sőt Ázsia ma az egyik legforróbb telekommunikációs területe a világnak. Az erről szóló cikket Linus W. L. Cheung, a Hongkong Telecom vezérigazgatója az Andersen Consulting Outlook című magazinjában jelentette meg.

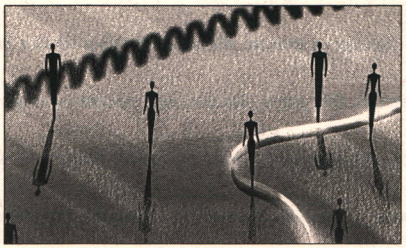
Valószínűleg most érkeztünk a telekommunikációs iparág egyik legizgalmasabb korszakához. Állandóan növekszik az ilyen szolgáltatások kereslete. A meggyorsult globalizáció, az új technológiák, a csökkenő költségek és az egyre kisebb mértékű állami beavatkozás hihetetlenül gyors fejlődést eredményeztek a világ, különösen Ázsia telekommunikációs iparában. Egy világbanki becslés szerint az ázsiai országoknak 90-120 milliárd dollárt kell majd költeniük, hogy az alapvető távközlési szükségleteket kielégítsék. A személyi számítógép felhasználónak és az online szolgáltatások igénybevevőinek köre állandóan bővül, és mára Ázsia azon cégek első számú célpontjává vált, melyek növelni akarják az új információbázison alapuló lehetőségeiket.

Ma Hong Kong világelső a telefonvonal ellátottságban (3 millió vonal jut 6 millió lakosra), és telefax szempontjából csak Tokió előzi meg. Hong Kong a világ leghatékonyabb és legkifinomultabb telekommunikációs hálózatával átszőtt városok egyike. A helyi hívások ingyenesek, a nemzetközi hívások világviszonylatban is a legolcsóbbak közé tartoznak.

A Hongkong Telecom több mint száz éve látja el ezt a térséget telekommunikációs szolgáltatásokkal és büszke arra, hogy jelentős mértékben járult hozzá ezekhez a vívmányokhoz. 1994-ben 3.5 milliárd dolláros bevételt ért el és valamivel több, mint egymillió dollárt fizetett ki a részvényeseinek.

Ázsiában az infrastruktúra villámgyors fejlődésével a szolgáltatások száma exponenciális arányban fog növekedni. Sok olyan szolgáltatásra nyílik majd lehetőség amelyek már nem korlátozódnak a megszokott telefonhasználatra, hanem képesek lesznek különféle hang-, adat- és videoformátumú adattovábbítási illetve adatelérési igényeket is kielégíteni. A Csendes Óceán két partja közti kapcsolatok nemsokára meghaladják az Atlanti Óceánon keresztül történő nemzetközi adatáramlást.

Az a legmegdöbbentőbb a telekommunikációs iparágban az, hogy bármilyen meghökkentő ötletekkel is állunk elő, a valóság többnyire a legmerészebb elképzeléseinket is túlszárnyalja. Telekommunikációs szempontból a XXI. század nagy vívmánya minden bizonnyal a személyazonosító kód lesz. Manapság az azonosító kód (a telefonszám) egy adott helyhez vagy készülékhez tartozik. Ezen túl viszont a személyazonosító személyhez fog kapcsolódni és ezáltal a kapcsolat teljesen mobillá válik.



Személyazonosító kódok segítségével az emberek képesek lesznek szó kép, hang, vagy telefax kapcsolatba lépni egymással tekintet nélkül arra, hogy a világ melyik pontján tartózkodnak. Hívás esetén könnyen megállapítható lesz a hívó fél személye, így a hívás fogadása illetve továbbítása egy üzenetrögzítő rendszerrel megoldhatóvá válik.

Egy másik izgalmas telekommunikációs terület a számítógépes hangfelismerés. Néhány éven belül a számítógéprendszerek és a telekommunikációs eszközök összekapcsolása lehetőséget teremt arra, hogy a felhasználók nagy távolságról használják otthoni rendszereiket. Például a hangfelismerési technológiák használatával a felhasználó már hazafelé autózva utasítást adhat a fürdővíz melegítésére, a légkondicionáló bekapcsolására. Az új technológiák majd képessé tesznek bennünket arra is, hogy kézi videotelefonon beszélgethessünk tengerentúli ismerőseinkkel.

A Hongkong Telecom jelenleg egy új szolgáltatás, a "video on demand" kifejlesztésén dolgozik a világ néhány legtapasztaltabb interaktív szoftver- és hardvercégének segítségével.

A "video on demand" szolgáltatás többet fog jelenteni a különféle szórakozási lehetőségek körének bővülésénél. Egyik első állomása lesz azoknak az új interaktív multimédia alapú szolgáltatásoknak, amelyek közvetlen, párbeszédes kapcsolatot tesznek lehetővé a cégek és partnereik között. Nincs olyan messze az idő, amikor a telekommunikációs hálózat alapú vásárlások, bankügyletek és az interaktív távoktatás realitássá válnak.

Az "Infokozmosz" kifejezés a számítástechnika, a telekommunikáció, és a kereskedelem (ezen belül főleg a szórakoztatóipar) összeolvadásának korszakát jelenti. Azok a cégek fognak a jövőben fejlődni, amelyek megragadják az Infokozmosz adta lehetőségeket, és vásárlóikat lassanként rávezetik az úgynevezett információs szupersztrádára.

A Hongkong Telecom számára ez azt jelenti, hogy folytatnia kell a növekedést, szélesíteni a szolgáltatások körét mind a hazai, mind a külföldi piacokon. Ezen túlmenően fejlesztenie kell a telefon szolgáltatásokat, valamint bővíteni kell az optikai kábelhálózatunkat, hogy interaktív szolgáltatásainkkal elérjük az üzleti és vásárlói réteget. A cég hosszú távú lehetőségei a mobil- és hagyományos telefonok közti különbségek csökkentésében, valamint a videó- és más szélessávú alkalmazások tartózkodási helytől független elérésének biztosításában rejlenek. Azok a vállalatok, amelyek képesek elfogadni a kihívást, minden bizonnyal nagy profitra tesznek majd szert. A siker persze attól is függ majd, hogy az árak mennyire lesznek vonzóak.

Újabban majdnem minden héten arról értesülünk, hogy óriás médiacégek olvadnak össze más médiacsoportokkal, esetenként számítástechnikaivagy telekommunikációs cégekkel. Vajon miért válnak ezek a cégek hirtelen olyan vonzóvá egymás számára? Mert e társaságok előre gondolkodnak. Látják a már meglévő interaktív szolgáltatások sikereit és tudják, hogy a technológiai előnyök a kézbesítési folyamatokat még könnyebbé és olcsóbbá teszik. Sőt, ezek a cégek annak is tudatában vannak, hogy a világ legjobb kézbesítő rendszere nem ér egy fabatkát sem, ha nem vonzó az, amit ajánl. Mivel a Hongkong Telecom hazai piaca meglehetősen kicsi, ez a cég is stratégiai kapcsolatokat keres a kereskedőkkel.

Sok esetben a növekvő telekommunikációs piac nagy része állami beavatkozást igényel. A legnagyobb fejlődés azokon a piacokon érzékelhető, ahol minimális korlátozásokat alkalmaznak a kommunikációs megoldásokhoz használt technológiatípusokra. Tavaly júliusban három cég szerzett engedélyt arra, hogy versenyezhessen a Hongkong Telecommal a kötött hálózatú szolgáltatások területén. Az eredményes verseny vélhetően élénkítő hatással lesz Hong Kong gazdaságára. Ez persze nem jelenti azt, hogy a Hongkong Telecom változtatna szándékán, továbbra is a választás lehetőségének záloga kíván maradni. A cég három elvet tart szem előtt: a helyi tevékenységek kiterjesztését, termékek és szolgáltatások diverzifikációját és végül szélesebb vásárlói réteg megcélzását mind helyi, mind nemzetközi viszonylatban.

Az Infokozmosz a lehetőségek körét olymértékben bővíti, amire eddig nem volt példa. A Hongkong Telecom terve az, hogy megvalósítsa a kommunikációs áramlat adta lehetőségeket és ugyanakkor gazdagabbá tegye vásárlói életét.

Az ázsiai telekommunikációs kezdeményezések valószínűleg a világ eddigi legnagyobb infrastruktúra fejlesztő – projektjeinek első lépéseit jelentik. Néhány ázsiai ország éves telefonvonal növekedési aránya durván kétszerese a fejlett országokénak, a térség telekommunikációra fordított összkiadásai 8 százalékkal nőttek az elmúlt években (összevetésképpen: ugyanez a mutató Európára 5%, Észak Amerikára 3%). Kína milliárdos nagyságrendű piaci lehetőségei mellett még ott van India és Indonézia is.

Az olyan fejlődő országok, mint például a Fülöp szigetek és Vietnám szintén rengeteg lehetőséget kínálnak. Pár országban már érdemes lesz beszüntetni a "drótos" megoldást és fejlett mikrohullámú rendszereket telepíteni telekommunikációs célokra. E a piacoknál Hong Kong fényévekkel előrébb jár. Hong Kong volt az első olyan terület, ahol már 1993-ban teljesen digitalizált telekommunikációs csatornák működtek. A Hongkong Telecom hálózata támogatja az értéknövelt szolgáltatások széles körét és rengeteg új termék piacra lépését segítette elő.

COMPFAIR AKCIÓ!

Az Unicomp Kft. akciósorozata folytatódik.

Kiállítási szuper akció:

LaserJet 5L *88 900 Ft*

HP DeskJet 400 *29 900 Ft*

STAR Wintype4 *48 900 Ft*

Várjuk Önöket az A pavilon 101/1 standján!

UNICOMP SZÁMÍTÁSTECHNIKAI KFT.

1094 Budapest, Páva u. 26. Tel./fax: 2174-170
8000 Székesfehérvár, Basa u. 1. Tel./fax: (22)-340-075

A megadott árak áfa nélkül, készpénzfizetés esetén értendőek, november 1.-ig érvényesek!

HOGY KÖZTÜNK MARADJON...

HOGY AZ INFORMÁCIÓNAK NE ÁLLJA ÚTJÁT A BIZALMATLANSÁG...

Az F-SECURE rendszer képes TCP/IP kapcsolatok védelmére katonai szintű RSA, DES, 3DES, RC4 algoritmusokkal. Segítségével biztonságos összeköttetések hozhatók létre bizalmatlan hálózatokon keresztül.

Bővebb információ:

2F Szervezési, Számítástechnikai és Szolgáltató Kft.
1507 Budapest, Postafiók 107.
Tel: 319-3091 Fax/BBS: 319-0466

COMPUTER-M

Microsoft Windows 95-tel az Internetre!

Windows 95 upgrade (floppy, ill. CD) verzió **22 900**.-Ft+áfa

Windows 95 teljes verzió **34 900**.-Ft+áfa

+ ajándék 14,4 BPS MASTERCOM típusú modem
+ félév Internet előfizetés

Október 22-től november 30-ig megvásárolható a SZÜV COMPUTER-M szaküzlethálózatában, az ország **20 nagyvárosában**, valamint a **COMPFAIR** idején a **SZÜV COMPUTER-M** kihelyezett szaküzletében a Microsoft A/303-304 standján.

A vásárlók között 3 darab 2 személyre szóló hétvégi (weekend) üdülőjegyet sorsolunk ki. A szerencsés nyerteseket a Szüv Rt. kemenessömjéni Berzsenyi Kastély szállója látja vendégül.

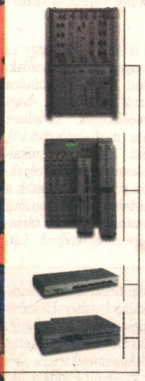
SZÜV COMPUTER-M szaküzletek:

5600 Békéscsaba Munkácsy M. u. 9. (66) 323-303
9023 Győr Újváros u. 1-3. (96) 314-656
4401 Nyíregyháza Rákóczi u. 3. (42) 405-600
8000 Székesfehérvár Horváth I. u. 14. (22) 327-539
1145 Budapest Szugló u. 9-15. 251-6666, 363-3688
7400 Kaposvár Rákóczi tér 9-11. (82) 313-311
7633 Pécs Szántó Kovács J. u. 3. (72) 256-384
5000 Szolnok Baross u. 10-12. (56) 423-330
1027 Budapest Margit krt. 26. 115-9445
6000 Kecskemét Batthány u. 26. (76) 327-530
3100 Salgótarján Rákóczi út 202. (32) 412-256
9700 Szombathely Szent Márton u. 31. (94) 324-251
4032 Debrecen Simonffy u. 2/b. (52) 442-518
3525 Miskolc Szemere u. 16. (46) 344-829
6722 Szeged Petőfi S. sgt. 15. (62) 487-400
2800 Tatabánya Mártírok u. 81/a (34) 316-499
3300 Eger Grónay S. tr. u. 3. (36) 313-366
8800 Nagykanizsa Csengery u. 4. (93) 313-234
7100 Szekszárd Wesselényi u. 15. (74) 416-822
8200 Veszprém Szeglety u. 5. (88) 429-851
9023 Győr Szabolcska M. u. 1/b. (96) 310-844
8900 Zalaegerszeg Mártírok u. 42-44. (92) 312-542

Vevőszolgálat: 363-1682

KAPCSOLODAS-MINŐSÉGI INFORMÁCIÓ

*Hálózati filozófiánk alapja a választás lehetősége a felhasználó számára. A "vagy" helyett sokkal inkább az "és" vezérel bennünket, ezért ajánlunk kapcsolási megoldásokat az Ethernet-re **és** FDDI-ra, ATM-re **és** IP-re. E gondolat megvalósítása húzódik végig teljes hálózati kínálatunkon, így kompromisszumok nélkül választhatók az optimális megoldások minden feladatra. Elismerten élenjáró kapcsolócsaládunk - beleértve a világ leggyorsabb FDDI és IP kapcsolóit - gazdaságos és megbízható összeköttetést tesz lehetővé nagy sebességű hálózatok és az Internet területén egyaránt. Rugalmasságuk, moduláris felépítésük révén az üzlet növekedését bármikor követni lehet, így az asztali eszközöktől a nagyvállalati rendszerekig problémamentes lesz az átmenet. Mindezek hátterében ott áll a Digital egyedülálló, világméretű szervizhálózata és támogatása. Részletes információkért forduljon a Digital Equipment Magyarország Kft. hálózat-integrációs csoportjához (telefon: 203-4555, telefax: 203-4515), 1119 Budapest, Vahot u. 6., vagy látogasson el Web oldalunkra: http://www.networks.digital.com*



A Digital kapcsolók működtetnek önállóan, bátlapba illesztve vagy kommunikációs szekrénybe építve, így a hálózat egyszerűen bővíthető.

Vállalati Virtuális Intelligens Kapcsolt Hálózat (enVISN): a Digital átfogó elgondolása a jövő virtuális hálózatáról.

digital™
MINDIG VAN MEGOLDÁS

©1996 Digital Equipment Corporation. Digital, a Digital logo és az enVISN logo a Digital Equipment Corporation védjegyei.

Ki mentette meg Billy Winchester becsületét?

Billy bizony lefagyott. Nem tudott sem írni, sem olvasni, pedig winchestere kulcsfontosságú titkok rejtekhelye volt - mindezidáig. Még maga Merev Lemez törzsfőnök is hiába próbálta felrázni jeges álmából, Billy néma maradt. Ráadásul Winchesterbe belefagyott az a holtbiztos privát szisztéma is, amely komoly sikereket hozhatott volna neki a Casinóban. Ekkor az országút porából hirtelen előbukkant Jack Cartridge, 4 gigabyte-os **data cartridge**-ével. Ahogy rápillantott régi cimborájára, egyből tudta, itt csak ő segíthet. Előszedte összes tudományát, bebalzsamozta Billy halántékát, és whiskyt öntött szájába. Bill először megborzongott, majd sípoló hangot hallatott. Jack ekkor már nyeregben érezte magát. Elővette 3,5 megabyte-os **floppy disc**-jét, és harmónikázni kezdett. Billy ugyan kora gyerekkora óta utálta a harmónikát, de minthogy a horizonton felporzott három és fél cyber-bandita lova alatt a préri, más választása nem maradt, mint hogy megosszon Jack-kel minden titkot. Miután reszkető kézzel az utolsó bitet is rácirkalmazta Jack **írható CD**-jére, amely e pillanatban a legbiztosabb hely volt az egész vadnyugaton, tekintete elsötétült, és lelke az örök vadászmezőkre távozott.

Mindig készítsen biztonsági másolatot!

A TDK termékek kizárólagos importőre a Conflex Kft.
1119 Budapest, Hadak útja 9.
Tel: 205-5970; Fax: 205-5980

Compfair „A" pavilon 202/12

TDK

GONG Reklámgyártó Kft.

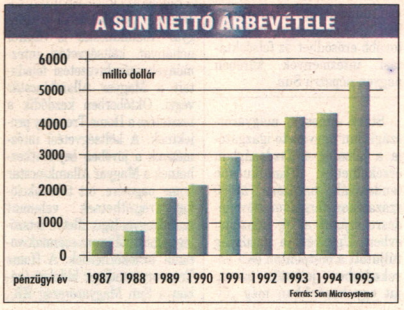
SCOTT MCNEALY ÉS A SUN

Felvirradt a napjuk

A hatékony információáramláshoz mindenképpen szükséges egy nagyméretű és dinamikus információs hálózat, mondja Scott McNealy, a Sun Microsystems elnök-vezérigazgatója az Andersen Consulting Outlook című magazinjában. Mivel az Internet forgalom túlnyomó része a Sun Microsystems által tervezett és gyártott-eszközökön keresztül zajlik, elnökének véleményét igazán mérvadónak tekinthetjük

A hálózati környezet bevezetése egyenes utat jelent az információs szupersztráda felé, s emellett hatékony költséggazdálkodást tesz lehetővé. A dinamikus hálózatok a legfontosabb összetevői az Infokozmosznak, amely nem más, mint egy információktól hemzsegő világ, amit az emberek tanulásra, munkára és szórakozásra egyaránt használnak az idő, a tér és a formák hagyományos korlátaitól függetlenül. Vagyis az Infokozmosz tulajdonképpen az infoszráda végállomása – vélekedik Scott McNealy. Azok az erők, amelyek az Infokozmosz irányába viszik a SUN-t, a kulcstechnológiák fejlődéséből, valamint az emberre jellemző munka-, komunikáció- és életmód egymásra hatásából erednek.

A technológia felől nézve, a számítástechnika harmadik hulláma van begyűrűzőben – vallja Mc Nealy. Az első hullámot a tranzisztor jelentette. A második hullám a mikroprocesszor volt, amely egyben a személyi számítógépek forradalmának előhírnöke is volt. A harmadikat, amelyet most kell meglovagolni, a hálózatnak köszönhetjük. A fejlődés, amely kezdetben a processzorok szintjén volt tapasztalható, a hálózatnak köszönhető, hiszen a hálózat az az ösvény, amely az információs szupersztrádához vezet.



Ma a fókuszban inkább a személyi számítógépek állnak, mivel azok uralják a piacot. Az Internet léte azonban arra enged következtetni, hogy a jövő útját a hálózatok jelentik. A SUN-nak mindig is dédelgetett álma volt egy olyan hálózat, amelyhez mindenki egyenlő eséllyel hozzáférhet. Ez garantálja azt, hogy a számítástechnika valódi értékeit a hálózat biztosítsa, ne pedig a hozzáférési egységek. A SUN emberei számára az információs sztráda az, ami felöleli mindazokat a hálózatokat, amelyeket a kommunikáció során használunk: a telefont, a kábeles- és a kábelnélküli hálózatokat, a műholdakat, az Internetet és természetesen a számítástechnikai hálózatokat. A vállalatok életében főleg a technológia és a hálózati számítástechnika tette lehetővé annak a fejlődési útnak a felismerését, ami az üzleti ügyeink bonyolításában rejlik. A kommunikációs infrastruktúrának köszönhetően a mai vállalatok működése egyenletesebb, kiterjedtebb és globálisabb. A SUN-nál több mint 15 ezer ember áll e-mail összeköttetésben a világ különböző pontjain. Az e-mail az az eszköz, ami mindent kiszorít, ami a technológia harmadik hullámának irányát megszabja, hiszen az ember kommunikációra van ítélve.

"A hálózat a számítógép" szlogen sokkal több, mint egy reklámmondat, hiszen a SUN kezdettől fogva hálózati gépekre állt rá. Ezzel jelentős előnyt szerzett a működés terén a termékciklus csökkentésétől egészen a leszállított termékek gyorsabb kifizetéséig. Ennek köszönhető a New York Times minősítése, mely szerint a SUN Amerika egyik legjobban működtetett cége. A behálózott jövőt mi már 13 évvel ezelőtt láttuk. Azóta folyamatosan dolgozunk rajta, egy percig sem ülünk a babérjainkon"– mondja Scott Mc Nealy

A hálózati technológiát a cég két kulcsterületen fejleszti. Az egyik a sávszélesség Ennek növelésére a cégnek exponenciálisan nő az esélye, míg a chipekben levő tranzisztorok számának növelése terén lassúbbak vagyunk. Ha a sávszélesség problémája megoldódik, akkor a hálózat olyan szupersztrádává fog válni, ahol nem lesz sebességkorlátozás. Egy másik lényeges kérdés a SUN számára a hálózati biztonság. A cég szakértői, akiket csak Cyberzsaruként emlegetnek, a világ vezető szakértő gárdáját alkotják. Az a feladatuk, hogy az olyan termékeknél, mint például a Sunscreen, előállítsák az elektronikus kereskedelem számára legbiztonságosabb környezetet.

A SUN technológiák közül legjelentősebb fejlesztés a JAVA, ami egy programozónyelv. Olyan metanyelv, ami egy egyszer írható, bárhol futtatható szoftvert generál. A JAVA olyan végrehajtható tartalom elérését biztosítja, ami bármilyen hardveren futtatható. Az ezen a nyelven írt szoftver a hálózat bármely pontján működésbe hozható. Továbbá pozitív hatása van azokon a területeken, amelyeken az információtechnológiai menedzserek mindennapos küzdelmeiket vívják. A vállalati információs bázis a mainframeről a hálózatra kerül. Ez egy nagy horderejű változás, ami más információkezelési stratégiát igényel.

A hálózat ugyanis alapvető

gyors változások jellemzik. Ezek nagyméretű és rugalmas szervezeteket tesznek szükségessé. Egy tiszta hálózati környezetben az információs menedzsment kifejezés új értelmet kap.

A szerepe az lesz a közeljövőben, hogy a menedzsment számára egy integrált adathalmazt nyújtson, és hogy biztosítsa azt a rugalmasságot, ami az üzleti kihívások megválaszolásához kell. Ez a technológia a globális üzleteknek nyit teret. Ezen túlmenően a hálózat lehetővé teszi a vásárlók, partnerek és szállítók által támasztott igények felismerését azokon a tranzakciókon alapuló hálózati szolgáltatásokon keresztül, amelyek közvetlen és biztonságos bejutást engednek a végfelhasználóknak. Így a közvetítőkapcsolatokra tovább már nincs szükség.

A számítógép eddig ott volt, ahol az információkat tárolták. A SUN 13 éve kitűzött célja, hogy a hálózat az információ és a tudás raktárává váljon. Ez nem jelenti azt, hogy a számítógépekre nem lesz igény, sőt, a számítógépek szerepe nőni fog. Ez látszik az informatikai potenciál/ár görbe folyamatos növekedéséből. Az Internetet használó cégek anyagilag jobban járnak akkor, ha a személyi számítógépeiket SUN munkaállomásokra cserélik.

Napkirály

Scott Mc Nealy a SUN negyvenéves elnök-vezérigazgatója. A Harvard elvégzését követően MBA diplomát szerzett a Stanford Egyetemen, majd 1982-ben részt vett a SUN alapításában. McNealy 29 éves korában nyerte el az egyik leggyorsabban fejlődő amerikai cég vezetői székét, amikorra már jócskán bizonyította vezetői képességeit.,

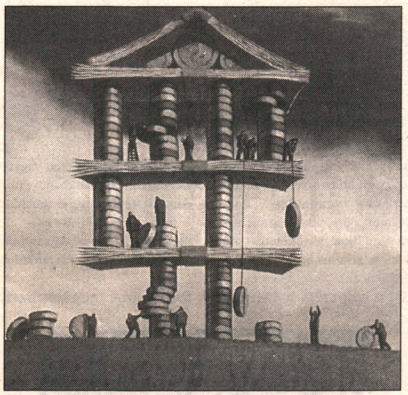
Mára a cég a hálózatok és az Internet világában vezető szerepet vívott ki magának. A vállalat alaptőkéje 5,9 milliárd dollár, alkalmazottainak száma meghaladja a 15 ezret. Versenytársait időnként kétségbeesésbe kergeti munkaállomásainak, szervereinek, mind pedig rendszerszoftvereinek újszerűsége és magas színvonala. A SUN emellett jelentős erőt képvisel a vállalati szintű információs hálózatok piacán, mivel gyökerei egészen a technikai munkaállomások létrehozásáig nyúlnak vissza. A SUN nyomán vált ismertté a mondás: "A hálózat a számítógép" Terjedőben van ennek következménye: "A hálózat az üzlet", hiszen a SUN a mainframe-es rendszerek helyett a hálózati rendszerekre szakosodott.

McNealy az Informatikai Rendszerterv Projekt tagjaként (a Computer Systems Policy Project az USA 13 legnagyobb számítógépes cégét átfogó konzorcium, amelynek az a feladata, hogy az általuk képviselt irányelvek szerepét növeljék a kereskedelemben és a technológiában) egyike azon keveseknek, akik befolyással bírnak a világméretű hálózatra.

Napsugarak

Együtt a piacon

Szorosan együttműködnek az úgynevezett ISV (International Software Vendor) vállalkozásokkal, így az Oracle Corporation-nel is, hogy a piaci igényekhez igazodó komplett megoldásokat kínálhassanak. Emiatt működtetnek például az Oracle-lel közös szakértői központot. Ma – ahogy az az október eleji, főleg a hazai nagyvállalati vezetők számára tartott Sun-Oracle szakmai napon elhangzott –, szerintük a hatékony vállalatvezetés alapja az integrált vállalatirányítási rendszer és az ennek igényeit maximálisan támogató hardver illetve operációs rendszer platform. Ezek együttesen szavatolják adott szakterületeken, adott szinteken és adott időben a szükséges információkhoz való könnyebb hozzáférést.



Hely a tetőn

A Sun Microsystems az amerikai Fortune magazin Top 500-as listájában az utolsó pénzügyi évben elért 7 milliárd dolláros árbevételével a 222. helyen áll. Árbevételének 10 százalékát, azaz 715 millió dollárt költött K+F-re, s hogy megérte-e, könnyű eldönteni, hiszen a fenti árbevételének 95 százaléka a 18 hónapnál „frissebb" termékek eladásából származott. Manapság már az értékesítési árbevételükek több, mint ötven százaléka az USA-n kívüli kereskedelemből származik. A Sun Microsystems technológiáját valamennyi meghatározó iparágban alkalmazzák a pénzügyi szolgáltatásoktól, a távközlésen át a kormányzati tevékenységekig.

Magyarországon a unix munkaállomások 46 százaléka, az itt működő összes unix alapú berendezés 34 százaléka Sun termék, tavalyi forgalmuk meghaladta a 800 ezer forintot és a következő pénzügyi évben 50-60 százalékos forgalomnövekedésre számítanak. Mivel kezdettől fogva az indirekt értékesítéssel dolgoznak, a fenti forgalomnövekedés eléréséhez nagy mértékben számítanak a megoldásokat szállító, azaz rendszerintegrátorként működő illetve nagykereskedő partnereikre.

Irány az oktatás

A Rack Computer Elektronika (RCE) Kft. elsősorban HP-nagykereskedőként ismert. Most azonban a Sunnal is viszonteladói szerződést kötött. A dolog pikantériája, hogy a HP és a Sun egyaránt érdekelt a unix piacon, de Kuritár József, az RCE ügyvezetője szerint ez nem okoz zavartaz együttműködésben, hiszen a unix alapú rendszereinek értékesítését a HP nagyrészt maga végzi. A tavalyi évet 3 milliárd forintos árbevétellel záró, így a hazai számítástechnikai cégek mezőnyében a harmadik helyre befutó cég jelentős vidéki viszonteladói hálózata nagy vonzerő volt a Sun számára, hiszen az RCE ott van minden egyetemi városban, ahol most rajta keresztül tovább erősödhet az felsőoktatási intézmények körében nagyon népszrű Sun.

Stark János, a magyarországi Sun ügyvezető igazgatója a jelenleg a gazdaságban érzékelhető dinamikusabb tendenciák hatására 50-60 százalékos forgalom növekedésre számít az új pénzügyi évben. Úgy véli, a gazdaság túljutott a holtponton és a növekedésben jelentős szerep jut egy hazánkban még „újnak" számító (bár a világban lassan 20 éve bevezetett) számítástechnikai kultúrának, nevezetesen a unix alapú rendszereknek, s az információáramlás gyorsítását biztosító inernet/intranet alkalmazásoknak.

Kincstár a weben

A Sun és az Oracle együttműködésének gyümülcseből a Magyar Államkincstár is vásárol néhányat. költségvetési intézmények számlavezetési feladatait a Magyar Államkincstár végzi. Októberben kezdődik a tesztelése a Home Treasury projektnek. A költségvetési intézmények a jövőben bejelentkezhetnek a Magyar Államkincstár home page-ére, ott tranzakciókat rögzíthetnek valamint számlaegyenleget illetve tetszőleges intervallumra számlakivonatot is lekérhetnek. A Home Treasury rendszer kidolgozásában a Sun Magyarország Kft., az Oracle Hungary és a Dataware Kft. közösen vesz részt. Az új rendszerben az Oracle nyújtotta WebServer és a Sun által biztosított Java technológia, illetve WWW szerver ötvöződik egy Dataware fejlesztésű Web alkalmazással.

GEMOFIS KFT.

PROGRAM KÍNÁLATUNKBÓL

Budapest, XIV. Hungária krt. 131.
Tel./Fax: 121-1539, 343-0088

rEVOLUTION
bevizsgált Windows 3.1/95 alatti irodai rendszer igény szerinti konfigurációval

1. rEVOLUTION Számla 9.900 Ft
Egyszerű készletvezetés és számlázás
2. Iroda++ teljes elszámolási rendszer
Főkönyvi könyvelés 29.900-69.900 Ft
Folyószámla -Pénzügy 20.000-40.000 Ft
Készlet és számlázás 30.000-100.000 Ft
vonalkód támogatás, igény szerinti kimutatások, flexibilis számla formátumok.

Megérkezett a közkedvelt Internet böngésző elérhető árakon.
Netscape 3.0 változatai:
- Win 3.1 dok. nélkül 7.570 Ft
- Win 95 dok. nélkül 7.570 Ft
- Win 3.1+dokumentáció 9.030 Ft
- Win 95 +dokumentáció 9.030 Ft
- GOLD Win 3.1 dok. nélkül 11.930 Ft
- GOLD Win 95 dok. nélkül 11.930 Ft
- GOLD Win 3.1+dok. 13.750 Ft
- GOLD Win 95 +dok. 13.750 Ft

Fehéren, feketén

Idén is újdonságeső várja az érdeklődőket a Compfairen a CD-lemez és meghajtó nagykereskedő Storage System Kft. standján. Annak ellenére, hogy évek óta virul a CD lemezek és az író és olvasó egységek fekete piaca, töretlenül próbálkoznak a törvényes keretek közötti áron is eljutni a - használhatóságot és a hosszú távon biztosított szolgáltatást igénylő - felhasználókhoz. Talán ez is oka, hogy idén a hardverek mellett számos szoftverújdonság fogadja a látogatókat.

Beindultak a gyártók, már ami a sebességet illeti, de itthon továbbra is a 4x sebességű meghajtók - közülük is elsősorban a Yamahak (majd a Sony és a JVC következik) - a menők. A CDR100-as író-olvasó csúcsmodell szoftverrel együtt már "fehéren" is kétszázezer alatt kapható. A kiállításon bemutatkozik a Sony külső- és belső kialakítású, 2,6 GB kapacitású magnetoptikai meghajtója, valamint a notebook felhasználók számára SCSII kontrollerrel és fejhallgatóval „felszerelt", leginkább a Sony Discmanjéhez hasonlító, hordozható, 4x-es sebességű CD-ROM olvasó.

Egyre jobban terjed idehaza is a CD-író, mint archiválóeszköz.. Ehhez a más archiválási technikák médiumaihoz képest kedvező CD-lemez ár és a folyamatosan csökkenő CD-író árak is hozzájárulnak. Így míg kezdetben csupán a nagyvállalatok, bankok és módosabb intézmények alkalmazták ezt a technikát, de ma már mindezt század kínálják szolgáltatásként, magánfelhasználók számára is elérhető áron.

De nálunk ez a látszólag kedvező folyamat is a visszájára sült el, a „szolgáltatók" a nagyobb haszon reményében felkutatják a fekete forrásokat, és az egyre csökkenő szolgáltatási áraikkal még szélesebb klientúrát tudnak kieléíteni, ezzel egyidőben még nagyobb étvággyal vetve magukat az olcsó, illegális termékek terülj-terülj asztalkájára.

Ilyen körülmények között szinte lehetetlen azt követni, hogy hová kerülnek a CD-írók működtetéséhez szükséges szoftverek. Pedig vannak szép számmal, mert a gyártók megbíznak a hazai nagykereskedőben, s egymás után keresik meg új termékeikkel. A közvetlen hozzáférésű Internet felhasználók – ha van CD-írójuk –, a Web Grabber for Windows '95 segítségével rögzíthetik lemezükre a letöltött állományokat. Az Elektroson termékek, köztük a Windows, Win '95, OS/2, DEC, HP, SUN és SGI operációs rendszer alatt futó CD-író szoftverek szintén első ízben a kiállításon mutatkoznak be a nagyközönség előtt.

Gondoltak az amatőr videosokra is, az ő zsebükhöz az MPEG fájlok hardveres előállításánál nagyságrenddel olcsóbb, persze „fizetségül" nagyobb teljesítményű számítógépet igénylő szoftver MPEG enkóder, a PixelShrink passzol, amellyel Windows '95 alatt éppúgy készíthetnek 2.0 szabvány szerinti video CD-t, mint a professzionális felhasználók a hardveres úton előállított MPEG fájlokból a VideoPack 4.0 segítségével. A német Pointtól pedig CD Audio Plus néven, Windows alatt dolgozó CD audio mesterlemezt készítő szoftver mutatnak be.

HRP PALETTA

Nagy márkák egy kézben

Mintegy tíz évvel ezelőtt a HRP mindössze egyetlen gyártóval a japán Star Micronics nyomtatóival foglalkozott. Nagy szerepük volt abban, hogy az addig szinte ismeretlen márka hamarosan az egyik legnépszerűbb lett Magyarországon. A Star kapcsolat még mindig megvan, de melléjük számos világmárka került fel a HRP palettájára.

Erről, mármint a régi és új kapcsoaltokról Solt Géza a HRP igazgatója és tulajdonosa számolt be azon a dealer-napon, amelyre a sajtó képviselőit is meghívták. Ott voltak a partnercégek képviselői is, élükön Beck Györggyel, a Digital Magyarország vezérigazgatójával. A kiemelés azért indokolt, mert a HRP legnagyobb partnere most a Digital. A régebbi disztribútori szerződés kibővítése után a HRP most az AlphaServer 8000 sorozat kivételével az össze Intel és Alpha processzoros PC-t és munkaállomást forgalmazzák, beleértve a noteszgépeket is.

Az új termékekről nem csak beszéltek a partnerek, hanem működés közben be is mutatták azokat. Az LG Electronics Inc. A GoldStar márkanevű monitorokat állította ki. A cég nem csak saját neve alatt gyárt monitort, hanem OEM beszállítóként az IBM, Digital, Olivetti, Packard-Bell, Apple és más világcégek megrendelésére is. A világ egyik legnagyobb elektronikai vállalata, a Samsung is partnere a HRP-nek a 14, 15, 17 és 20 hüvelykes monitorokkal.

A HP az adattároló termékeivel volt jelen, és mindjárt új eszközöket is bejelentett Pesti István, a HP üzletág igazgatója. A Colorado T4000 szalagos háttértár itt volt látható először, hasonlóan a hatszoros sebességgel olvasó és kétszeres sebességgel író CD meghajtóhoz. Meghajtókkal vett részt a bemutatón az amerikai Plextor. A sláger a világ első 12x sebességű CD-ROM meghajtója volt. Tároló termékekkel jelentkezett a Western Digital is. A Caviar márkájú merevlemez család kapacitása 850MB-tól 3.1 GB-ig terjed.

A hálózatok iránt érdeklődőknek az SMC és az Axis szolgált újdonságokkal. Az SMC hagyományos és FastEthernet kártyákkal, hubokkal jött el, többek között az összekapcsolható, stackelhető TigerStack-kel, amely sávszélessége 1.6 GB-ig skálázható. Az Axis bemutatta a Nework CD-ROM szerver és a StorPoint CD új családjait. Ezek valamennyi közismert hálózati operációs rendszer alatt működnek.

Végül, de nem utolsósorban ott voltak a nyomtatók. A Canon, a Star és a Xerox roppant jól csengő márkanevek, ezeket kínálja a HRP a viszonteladóknak. A Canon az olcsó tintasugarasoktól kezdve a hálózati lézernyomtatóig terjedő kínálatot vonultatott fel. A Star újdonsága a piac talán legolcsóbb lézerprintere, míg a Xerox a kis irodáktól a nagy szervezetek igényeinek megfelelő nyomtatókat sorakoztatott fel.

Szoftverből is tekintélyes partnert választott a HRP: disztribútorként a Microsoft teljes választékát forgalmazza.

LG Electronics

TökÉletlen világunkban vannak még kivételek!

Ilyen kivételek a Goldstar monitorok is. Hogy miért? A jellemzők önmagukért beszélnek. Képernyőméretek 14-20". Torzításmentes síkfelületű képernyők CAD és DTP alkalmazásokhoz akár 1600x1280 felbontás. Windows '95 Plug & Play kompatibilis. Digitális kezelőszervek, paraméterek kijelzése a képernyőn. Beépített hangszórók multimédia alkalmazásokhoz. Az MPR II követelményeinek megfelelő alacsony sugárzás. DPMS energiatakarékos üzemmód. Higgyen a szemének! Vannak még kivételek!

PARTNEREINK

ALBACOMP
8000 Székesfehérvár, Hosszúsétatér 4-6.
Telefon: (22) 315-414

CHS HUNGARY
1067 Budapest, Podmaniczky u. 43.
Telefon: (1) 302-4222

HRP HUNGARY
1133 Budapest, Gogol u. 13.
Telefon: (1) 252-6300

GoldStar

LG Electronics Magyar Kft.
1051 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 12.
Tel.: 118-7562, 138-2431 Fax: 118-4417

Töltse ki és utazzon!

Bizonyára észrevette, hogy lapunk az utóbbi időben nem kéthetente, hanem hetente jelenik meg. Ezzel párhuzamosan némileg változott az újság, mind külsejét, mind tartalmát tekintve. Kíváncsiak lennénk, hogy Ön mit szól a megújult Computer Technikához, hiszen csak az olvasók véleményének ismeretében tudunk olyan lapot készíteni, amellyel Ön is, mi is elégedettek lehetünk. Ezért arra kérjük, hogy szakitson néhány szabad percet a kedvünkért, és töltse ki az alábbi kérdőívet, majd november 5-ig küldje vissza címünkre:

PersonArt Press Kft.
Budapest, 1141
Komócsy u. 5-7.

Ha Ön jelen lesz a COMPFAIR-en, akkor kitöltött kérdőívét az "A" pavilon 308/7-es, Computer Technika standjánál elhelyezett gyűjtőládába is bedobhatja.

A kitöltött, névvel és címmel ellátott kérdőívek beküldői között kisorsolunk
1 darab 50 ezer
1 darab 35 ezer és
1 darab 20 ezer forintos utazási utalványt.
A nyertesek nevét november 12-i számunkban tesszük közzé.

Mióta olvassa a Computer Technikát, a Magyar Hírlap informatikai mellékletét?
1994 ❑ 1995 ❑ 1996 ❑

Hol olvassa általában a Computer Technikát?
Otthon ❑ Munkahelyen ❑

Mikor olvassa általában a Computer Technikát?
Munkaidőben ❑ Utazás közben ❑ Munka után ❑
Hétvégén ❑ hétköznap ❑ este ❑

Mennyi időt tölt összesen a Computer Technika számának olvasásával?
Fél óránál kevesebbet ❑ Fél-egy órát ❑ 1-2 órát ❑
Több mint 2 órát ❑

Átlagosan hány személy olvassa az Ön Computer Technika példányát otthon ill. a munkahelyén? (Önnel együtt)
Otthon
0-1 személy ❑ 2-3 személy ❑ 4-5 személy ❑
6 és több személy ❑
Munkahelyén
0-1 személy ❑ 2-3 személy ❑ 4-5 személy ❑
6 és több személy ❑

Ön milyen gyakran olvassa a lapot?
Hetente ❑ 2-3 hetente ❑ Havonta ❑
Ritkábban ❑

Hány alkalommal vesz kézbe olvasás céljából egy adott számot?
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 vagy több ❑

Mennyit olvas el a lap cikkeiből?
A többségét ❑ A felét ❑ A felénél kevesebbet ❑
Csak átfutja az újságot ❑

Mely sajtótermékeket szokta olvasni rendszeresen, melyeket alkalomszerűen és melyeket soha?

Népszabadság
Rendszeresen ❑ Alkalomszerűen ❑ Soha ❑

HVG
Rendszeresen ❑ Alkalomszerűen ❑ Soha ❑

Magyar Nemzet
Rendszeresen ❑ Alkalomszerűen ❑ Soha ❑

Napi Gazdaság
Rendszeresen ❑ Alkalomszerűen ❑ Soha ❑

Világgazdaság
Rendszeresen ❑ Alkalomszerűen ❑ Soha ❑

CWI Számítástechnika
Rendszeresen ❑ Alkalomszerűen ❑ Soha ❑

PC World
Rendszeresen ❑ Alkalomszerűen ❑ Soha ❑

Mi a véleménye a lapban megjelenő szöveg és kép (grafika illetve fotó) arányáról?
Több képet szeretne ❑ Több szöveget szeretne ❑
Megfelelőnek tartja ❑

Mennyire illenek az alábbi állítások a Computer Technikára?
Véleményét 1-től 5-ig terjedő skálán osztályozhatja, ahol értelemszerűen
1: egyáltalán nem illik az újságra **5**: teljes mértékben illik az újságra

Áttekinthető
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 ❑

Érthető
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 ❑

Kezelhető, könnyen olvasható
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 ❑

Az alábbiak mennyire motiválják a lap olvasására:
1: egyáltalán nem motivál 5: nagy mértékben motivál

Tájékoztat az informatika változásáról
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 ❑

Friss, időszerű híreket ad az informatikai üzletről
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 ❑

Szakcikkeket közöl
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 ❑

Nemzetközi kitekintést ad
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 ❑

Olyan információt ad, amelyet máshonnan nem kapok meg
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 ❑

Érdekelnek a hirdetések
1 ❑ 2 ❑ 3 ❑ 4 ❑ 5 ❑

Meg szokta-e nézni a lapban megjelenő hirdetéseket?
Igen, rendszeresen ❑ Csak akkor, ha valamilyen
terve van ❑ Nem ❑

Milyen témájú hirdetések érdeklik Önt elsősorban a lapban?
Termékek ❑ Szolgáltatások ❑ Internet ❑
Telekommunikáció ❑
Oktatás ❑ Számítástechnika ❑
Egyéb, éspedig:.....

Milyennek találja a hirdetések arányát a lapban?
Túl sok a hirdetés ❑ Megfelelő ❑
Túl kevés a hirdetés ❑
Milyen rovatokat, illetve témákat olvasna szívesen a lapban?

Tett-e hivatalos ill. privát utazásokat az elmúlt 12 hónapban?
Hivatalos utazást tett
Belföldre ❑ Európába ❑ Európán kívülre ❑ Nem tett ❑

Privát utazást tett
Belföldre ❑ Európába ❑ Európán kívülre ❑ Nem tett ❑

Tervez-e hivatalos ill. privát utazásokat a következő 12 hónapban?
Hivatalos utazást tervez
Belföldre ❑ Európába ❑ Európán túl ❑ Nem tervez ❑

Privát utazást tervez
Belföldre ❑ Európába ❑ Európán túl ❑ Nem tervez ❑

Milyen árukat birtokol, illetve szolgáltatásokat vesz igénybe a vállalata?
Számítógép/PC ❑ software ❑ Értékpapír ❑ Autó ❑
Fénymásoló ❑ Telefax ❑ Mobiltelefon ❑
Irodabútor ❑ Adótanácsadás ❑ Könyvvitel, számvitel ❑
Banki, pénzintézeti szolg ❑ Jogi szolg. ❑ Reklám ❑
Vezetőképzés ❑ Ingatlanügynöki szolg. ❑ Áru-vagy személyszállítás ❑ Utazás ❑ Internet ❑ Intranet ❑
Egyéb, éspedig.....

Mely árukat tervezi beszerezni vállalata, mely szolgáltatásokat tervezi igénybe venni vállalata?
Számítógép/PC ❑ software ❑ Értékpapír ❑ Autó ❑
Fénymásoló ❑ Fax ❑ Mobiltelefon ❑ Irodabútor ❑
Adótanácsadás ❑ Könyvvitel, számvitel ❑ Banki, pénzintézeti szolg ❑ Jogi szolg. ❑ Reklám ❑
Vezetőképzés ❑ Ingatlanügynöki szolg. ❑ Áru-vagy személyszállítás ❑ Utazás ❑ Internet ❑ Intranet ❑
Egyéb, éspedig.....

Milyen árukat birtokol személyesen?
Számítógép/PC ❑ software ❑ Értékpapír ❑ Autó ❑
Telefon ❑ Mobiltelefon ❑ Telefax ❑ Internet ❑

Milyen árukat tervez beszerezni személyes célra?
Számítógép/PC ❑ software ❑ Értékpapír ❑ Autó ❑
Telefon ❑ Mobiltelefon ❑ Telefax ❑ Internet ❑

Van-e Önnek hitelkártyája, illetve tervezi-e beszerzését?
Van ❑ Nincs, de tervezem ❑ Nincs, nem is tervezem ❑

Az alábbi munkaterületek közül mi tartozik az Ön közvetlen munkájához?
Stratégiai tervezés ❑ Jogi munka ❑
Irodaautomatizálás ❑ Informatika ❑ Értékesítés, Marketing ❑ Adatfeldolgozás ❑ Beszerzés ❑ Menedzseri munka, vezetés ❑ Termelés ❑ Személyzeti munka ❑
Kutatás, fejlesztés ❑ Oktatás, kult.tev ❑ Hirdetés, kommunikáció ❑ Értékpapírok, befektetés ❑ Egészségügy ❑
Mérnöki munka ❑ Könyvelés, számvitel ❑ Szállítás ❑
Ellenőrzés, kontrolling ❑ Tanácsadás ❑
Finanszírozás ❑ Ügyvitel-szervezés ❑
Egyéb, éspedig:.....

Mely területen működik az Ön vállalata?
Kitermelőipar és energiaszektor ❑ Feldolgozóipar ❑
Építőipar ❑ Informatika ❑ Kereskedelem ❑ Közlekedés/posta/távközlés ❑ Mezőg., erdő- vagy vízgazdálkodás ❑ Egyéb anyagi tev. ❑ Személyi és gazdasági szolg. ❑ Egészségügyi, szoc. és kulturális szolg. ❑ Közigazgatási és egyéb szolg. ❑

Hány alkalmazottat foglalkoztatnak az Ön munkahelyén?
20 főnél kevesebbet ❑ 20-49 fő között ❑
50-99 között ❑ 100-249 között ❑ 250-500 között ❑
500 főnél több ❑

Munkahelyének jogi formája?
Állami vállalat ❑ Rt. ❑ Kft. ❑ Bt. ❑ Szövetkezet ❑
Magánvállalkozás ❑ Önkormányzat ❑
Közintézmény ❑ Alapítvány ❑ Közig. szervezet ❑
Társadalmi szervezet ❑ Egyesülés ❑
Állami hív., minisztérium ❑
Egyéb, éspedig.....

Neme?
férfi ❑ nő ❑

Kora?
30 év vagy az alatt ❑ 30-39 év között ❑ 40-49 között ❑
50-59 között ❑ 60 éves és idősebb ❑

Iskolai végzettsége?
8 általános ❑ Középfokú ❑ Felsőfokú ❑
posztgrad. ❑ Két v. több diplomás ❑

Beosztása?
Felsővezető ❑ Középvezető ❑ Beosztott ❑

Amennyiben vezetői beosztásban van, hány személy tartozik az Ön irányítása alá?
20 főnél kevesebb ❑ 20-49 fő között ❑
50-99 fő között ❑ 100-249 fő között ❑
250-500 fő között ❑ 500 főnél több ❑

Szakképzettsége?
Közgazdasági ❑ Műszaki ❑ Informatikai ❑ Jogi ❑
Társadalomtudományi ❑ Természettudományi ❑
Egyéb, éspedig.....

Mennyi a havi bruttó jövedelme?
50 ezer Ft alatt ❑ 50-75 ezer Ft között ❑ 75-100 ezer Ft között ❑ 100-150 ezer Ft között ❑ 150-200 ezer Ft között ❑ 200 ezer Ft felett ❑

Amennyiben részt kíván venni a sorsoláson:

Neve:.....

Értesítési címe:.....

.....

.....

Telefonszáma:.....

Védd magad!

Nem múlik el nap, hogy ne kapnánk hírt egy-egy új számítógépes vírus megjelenéséről, s az Interneten keresztül a vírusok is fénysebességgel terjednek. Az adatok védelméről már hatékony vírusvédő rendszerek gondoskodnak, olyanok, mint az F-PROT anti-vírus szoftverén keresztül közismert, finn Data Fellows, amely egy egész termékcsaládot bocsájtott útra a fenti feladattal. Az F-Secure termékcsalád unixos szervereken és Windows alapú asztali számítógépeken és Macintosh rendszereken egyaránt alkalmazható.

Ma már két pont között az Internet bizonyul a leggazdaságosabb elektronikus kommunikációs csatornának, de még nem teljesen megoldott a kényes adatok védelme. Erről a különféle titkosító szoftverek gondoskodnak, amelyek egyikét a Data Fellows fejlesztette ki. Az aszimetrikus kulcsú rendszerben két kulcs egy privát és egy nyilvános generálódik, és a nyilvános kulccsal kódolt rendszer a privát kulccsal nyitható. Azaz ha elküldöm a nyilvános kulcsomat, a nekem küldött üzenetek – amelyek a szoftvernek köszönhetően, kímélve a telefonszámlámat, harmadukra tömörítve érkeznek – csak számomra fedik fel magukat, valós tartalmuk csak számomra lesz olvasható.

Az Interneten szaporodó áruházak, az internetes kereskedelem – ahol a „kereskedő" jogosult a fizetendő összeg leemelésére a bankszámlámról, de számomra cseppet semkívánatos a bankkártyám adatainak a nyilvánosság elé tárása – tisztán indulhat útjára a szoftver áldásos tevékenysége nyomán. Azonosítani tudom segítségével a partneremet és mindehhez a termékre jellemző erős védelem (a tíz harmincadik hatványa a variációk száma) nyújt, még egy aláírásnál is nagyobb biztonságot.

Az egyre inkább terjedő business és home banking szolgáltatásnál is az F-Secure alkalmazásával biztos lehet a bank, hogy tőlem jött a megbízás, s mindehhez nem kell különleges beruházás, megfelel a küldő, illetve a fogadó oldalon egy-egy, 286-os számítógép. **F. G.**

Számítástechnika a dekorációs iparban

Korunk felgyorsult világában – a minőségi követelmények emelkedésével párhuzamosan - megnőtt a kül- és beltéri dekorációk iránti igény, ugyanakkor a kivitelezésre fordítható idő szint ezzel arányosan lecsökkent. Az igények kiszolgálásához sokkal termelékenyebb alkotóműhelyekre volt szükség, ezért segítségül hívták napjaink legnagyszerűbb vívmányát, a számítógépet.

A ROLAND DG CORPORATION csaknem egy évtizede az elsők között fejlesztette ki a számítógépvezérelt fóliakivágó berendezést, CAMM-1 PNC-1000 típusjelzéssel. A legelső modell mai utódai már hatszoros sebességgel dolgoznak és ezzel növelik a vágóstudiók kapacitását. Cégünk a VINYL GRAFIK STUDIO öt éve alatt számos elégedet partnerünk is azt bizonyította, hogy a Roland technológia, mindenkinek lehetőséget adhat egy sikeres vállalkozás elindításához és felfuttatásához.

Ez motivált bennünket abban, hogy a szakmai érdeklődőknek lehetőséget biztosítsunk a Roland DG termékek megismerésére, kipróbálására és kedvező feltételekkel való beszerzésére. Grafikai stúdiónk folyamatos üzemeltetése mellett ez év elején nyitottuk meg exkluzív bemutatótermünket, ahol a legújabb modellek kipróbálására is nyílik lehetőség.

Cégünk szakmai tapasztalatára támaszkodva kulcsrakész rendszerek forgalmazásával és folyamatos szakmai tanácsadással, oktatással, szakszerű szervíháttérrel áll a felhasználók rendelkezésére.

Szeretettel várunk minden érdeklődőt COMPFAIR-en „A" pavilon 301/5 stand (–)

EC-CO Kft.
1022 Budapest, Fillér utca 44.
Telefon/Fax: 202-7456, 212-0144

Acer-gépek az EC-CO Kft.-től

gyári összeszerelés ✌ közepes árfekvés ✌ minőségi paraméterek ✌ multiprocessoros file-serverek ✌

Az EC-CO Kft. plusz szolgáltatásai felár nélkül:

✗ Budapest területén 24, vidéken 48 órán belüli javítás, szükség esetén cseregép-biztosítással.
✗ Áraink a helyszíni installálást és a 3 év garanciát tartalmazzák.
✗ Kérjük, konkrét igényével forduljon hozzánk, árajánlatát azonnal elkészítjük!

Saját összeszerelésű gépek kedvező árakkal

Compfair előzetes

A Macroda Kft 80 négyzetméteres kiállítási standján számos újdonságot vonultat fel. Mint a Philips számítástechnikai monitorok egyik legnagyobb hazai forgalmazója választékában megjelennek a Philips legújabb monitor sorozatának tagjai. A Macroda Kft. az Intel hivatalos VAR-partnereként a PC-technológiák új irányzatai közül bemutatja az ATX felépítésű PC-számítógépét Intel alapokon. Az Intel által definiált ATX-rendszer alapján a számítógép házakat tervezők és az alaplap gyártók végre összehangolhatják konstrukciójukat, hogy az egyszerre biztosítsa a jó szerelhetőséget, a PC bővíthetőségét, a belső tér hatékony hűtését, miközben a merevlemez egység és házon elhelyezett kijelzők és kezelőszervek a legrövidebb úton zavarmentesen kapcsolódhassanak az alaplaphoz.

Az idén ötödik születésnapját ünneplő LAP Stúdió Számítástechnikai Kft. a tőle már megszokott módon, LA System rendszerekkel készül az idei Compfairre. Az IDC felmérései szerint ezek a rendszerek az ötödik legkeresettebb hazai összeszerelésű típusok. Szeptemberben hálózatuk újabb üzlettel bővült, s az említett gépeken kívül GSM készülékeket kínál és szolgáltatásokat is nyújt, s ahogy az ma már nem meglepő, az Internet felé is kacsingat

Bár már nem teljesen új, hiszen márciusban a Delphi-Szoft már bemutatta a Delphi 2.0-ás változatát, de a kedvelt Borland fejlesztőeszköz 32 bites változata a nagy teljesítmény, a tiszta objektumorientált felépítés, a beépített lokális Interbase SQL szerver és a gyors fejlesztés miatt egyre népszerűbb. Az igazi újdonság a Borland Intrabuilder nevű terméke lesz, ami a Delphiben megismert módon, jóformán csak az egér segítségével teszi lehetővé Internetes WEB oldalak szerkesztését. Ezek az oldalak azonban már nem statikusan működnek, hanem az Intrabuilderrel a felhasználó igényeinek és a WEB szerveren tárolt adatoknak megfelelően dinamikusan változhatnak. Ez a termék pillanatnyilag Desktop és Professional változatban létezik.

Hiánypótló újdonságként mutatja be a Makro Power Kft. a Compfairen a saját átalakítású Fortress LI 660-as szünetmentes áramforrást. A külső akkumulátoros táplálású és földfüggetlen kivitelű rendszerrel lehetővé válik a pozitív földelésű akkumulátoros rendszerekben is a 230 V-os hálózati feszültség előállítása. Megfelelő hűtése folytán a készülék folyamatos üzemű inverterként (DC/AC átalakító) is működtethető. A készülék professzionálisan alkalmazható például kihelyezett távközlési konténerekben.

A Megatrend által kifejlesztett, Compfair '95 vándorjíja Ernst and Young által bevizsgált Infosys Integrált Vállalatirányítási Rendszer jelenlegi Pénzügy, Főkönyv, Készlet-Aruforgalom, Tárgyieszköz, Bér- és Munkaügy, Szervíz/Munkalap, Termelésirányítási alrendszerei kitűnően debütáltak a Microsoft Windows NT 4.0 szerver/munkaállomás operációs rendszeren. Az immár 32 bites Infosys teljesítménye az NT továbbfejlesztett többfeladatúsága révén nagyságrendekkel növekedett, a robusztus szerver és desktop tovább fokozza az ügyviteli rendszer megbízhatóságát és a hibatűrését.

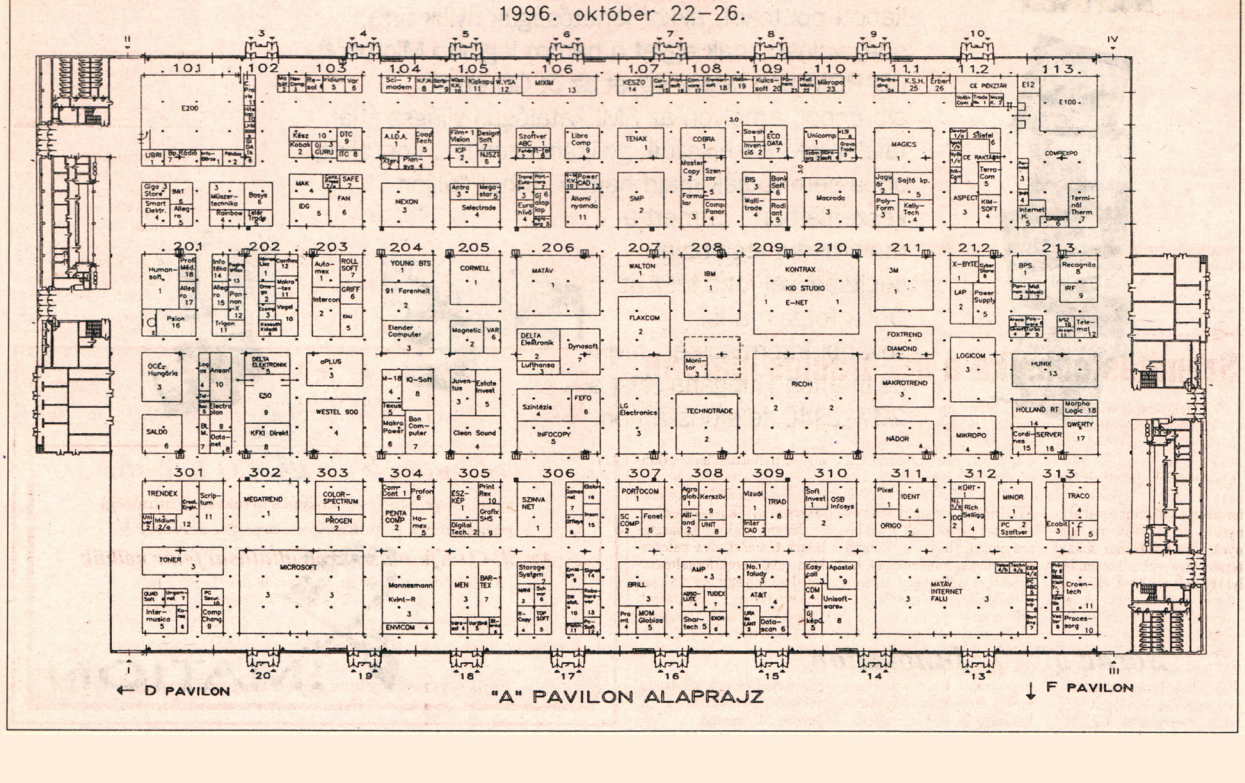
Az idei Compfair újdonsága, hogy az Infosys a speciális Termelés Tervezés modullal bővült. Az új modul kidolgozásának célja a termelési folyamatok előkészítésének és tervezésének magas szintű támogatása.

Idén ősztől a Megatrend Kft. forgalmazza az amerikai Citrix termékskáláját. A külföldön már jól ismert Citrix szoftverek lehetővé teszik, hogy interneten/intraneten keresztül hagyományos 1 MB memóriával felszerelt 386 vagy 486-os gépeken 32 bites grafikus alkalmazásokat futtassunk. A kiváló ár/teljesítmény arányú termék költségkímélő megoldást kínál például regionális hálózatok Interneten keresztül történő létrehozására.

Széles termékskálával képviselteti magát az A.I.D.A. Kft. a Compfairen. A GoldStar monitorok és a saját összeállítású A.I.D.A. PC-k mellett a német eladási lista első helyén álló, s a német követelményekhez igazodva minden darabjukban újrafelhasználható, így környezetvédő valamint energiatakarékos Siemens Nixdorf PC-ket is kiállítanak. A BASF patrontöltőket is kínáló cég standján újdonság lesz a mikroprocesszoros töltőgép, amely automatikus, folyásbiztos és a patron állapotát is megvizsgálja.

Az Arcanum Databases Bt a Compfairen. kínálja új CD ROM-jait. Az „Országgyűlési Napló 1990-1994." CD-ROM nemcsak a rendszerváltás utáni első szabadon választott magyar Országgyűlés - nyomtatott formában mintegy 40 ezer oldalt „nyomó" - parlamenti jegyzőkönyveinek szószerinti szövegét tartalmazza, hanem egy szerkesztett, struktúrált-szöveges adatbázist is, egy magas szintű, teljes szövegű keresést lehetővé tevő szoftver keretében. Az elektronikus Napló a FOLIO VIEWS 3.0 program magyar adaptációjával készült, így bonyolult kereső kérdések fogalmazhatók, és a gyorsan rendelkezésre álló találatokban könnyen navigálhatunk.

Magyarországon először a Trendex standján ismerheti meg a nagyközönség az új General Electric digitális üzenetrögzítős telefonkészülékeket. Minden készülék bemondja rögzítéskor a napot és az időt és valamennyi teljesen kihangosítható. A mintegy tíz perces üzenet digitális rögzítését elvégző 9970/71-es és a mikrokazettás, automatikus vonalbontást is tudó 9824 hangmenüvel távprogramozható, a 14 perces üzenet digitális rögzítésére alkalmas, nagygombos 9834 típusnál pedig a kézibeszélő hangereje szabályozható.



BEST FOR DATA

BEST FOR MULTI MEDIA

GYŰJTSD A MULTIMÉDIA LEGJOBBJAIT

Microsoft

A 3M adattároló termékeivel (diszkettek, adattárolók, adatszalagok, Travan tárolók) kapcsolatos. "A legjobb az adatok számára, a legjobb a multimédia számára" kampány 1996 október végén kezdődik. A részletek minden csomagon megtalálhatók.
Ha Önök összegyűjtik a jelen termékkel ingyen kapott pontokat, akkor lehetőségük nyílik arra, hogy válasszanak egyet a három legjobb Microsoft CD-ROM-ból, illetve egyet az öt CD audió albumból, amelyen az EMI katalógus világsztárjai találhatók. Ha elkezdik gyűjteni ezeket a pontokat, abba sem tudják majd hagyni. Tehát "álljon készenlétben" ... mert a multimédia legjobbjai segítségével jobb lesz az Önök forgalma is.
További információért hívja az Imation Hungária Kft-t a 267-1940 telefonszámon.

Borne of 3M Innovation

IMATION

ALKALMAZÁS

A negyedik dimenzió

A francia ACI (illetve amerikai ACI US) lépést tartva a korral, az Internet terjedésével egyidőben reagált a felmerülő igényre és megalkotta Internet csomagját, mely lehetővé teszi bármilyen jellegű adatbázis egyszerű és interaktív megjelenítését a világhálón. (Ezzel együtt a világban nagymértékben terjed a 4th Dimension programcsalád Windows-os változata is, mely kódban teljesen megegyezik a Macintosh változattal, verzió száma is azonos.)

Az új Dimension 3.5.1 megjelenésével egycsapásra (bár hosszú fejlesztés eredményeként) megszületett a keresztplatformos, kliens-szerver architektúrájú fejlesztőeszköz, melynél mindegy, hogy melyik platformon készül a fejlesztés, mivel a gépi kódot fordító Compiler beállításánál kell megadni, hogy a végeredmény mely gépen fusson. Ugyanígy tervezés közben beállítható a kívánt platform (Mac, Windows 3.1, Win95) és a rendszer annak megfelelően használja a megfelelő ablakformátumokat, jellemző megjelenítési formákat, betűket, stb. A kliens-szerver megoldás esetében akár Macintosh, akár PC-s szerveren is futtatható az adatbázis, és ugyanígy a kliensek is vegyesen jelentkezhetnek be egy közös hálózatról.

A 4th Dimension egy gyors, egyszerűen kezelhető fejlesztői környezetet nyújt a felhasználónak, melynek segítségével a készített program vagy programrészlet fejlesztés közben azonnal, fordítás nélkül futtatható és tesztelhető. A hierarchikusan megjelenő, színekkel is könnyen értelmezhetővé tett kód és az aktív kódszerkesztő nagyban hozzájárul a fejlesztés idejének drasztikus csökkentéséhez.

A 4D 32 bites, többfeladatos működést megvalósító (multitasking) termékcsalád, mely az olcsó és egyszerű 4D First-től kezdve az egygépes, hatékonyan használható 4th Dimension-on át a valódi kliens-szerver megoldást kínáló 4D Server-ig minden igényre megadja a legideálisabb választás lehetőségét. Emellett a teljes termékskála a bővülés irányába 100%-ig kompatibilis, mivel semmilyen módosítás nem szükséges ahhoz, hogy egy 4D First-ben készült alkalmazás 4th Dimension alatt fusson, (ugyanez igaz a 4D és a 4D Server kapcsolatára és a fordítókra is), természetesen érdemes kihasználni az áttérés utáni többlet lehetőségeket, azonban minden továbbfejlesztés a módosítatlan eredeti alkalmazáson mehet végbe folyamatos átállást biztosítva.

RÉGEN VÁRT ÚJDONSÁG

Adobe Photoshop 4.0

Az Adobe cég már több, mint egy évtizede a kiadványszerkesztés és a számítógépes nyomdai előkészítés vezető szoftvergyártója. Az Aldus és az Adobe szoftverházak 1994-ben egyesültek, ezzel egyetlen cégnél csoportosítva számos olyan, de facto ipari szabványnak számító eljárást és formátumot, mint a PostScript lapleíró nyelv, a TIFF képformátum, az Open Pre-Press Interface valamint a TWAIN szkenner csatlakozási felület. Az egyesülés után sem állt meg ez a folyamat, az Adobe továbbra is vezető szerepet tölt be a kiadványkészítés és -előállítás szabványainak felállításában. Immáron ez nemcsak a nyomtatott papírt érinti, hanem az elektronikus médiát: a CD kiadványokat és az Internetet is. Ide sorolható az egyre inkább fejlődő Acrobat PDF formátum is.

Az Adobe legsikeresebb és talán legismertebb szoftvere kétségkívül a Photoshop, amely idén megújul. A cég a negyedik negyedévre ígéri az új 4.0-s változat megjelentetését mind Macintosh, mind Windows platformra.

A Photoshop 4.0 számos új szolgáltatást kínál, amelyek segítik a kreativitást és hatékonyabbá teszik a munkát.

Az új Actions paletta segítségével az unalmas, monoton feladatokat automatizálhatjuk és egyetlen paranccsal tetszőleges számú képen végrehajthatjuk.

Az Adjustment rétegek megjelenése hasonló a 3.0-s verzióban bevezetett rétegekhez, ezek segítségével azonban a színkorrekciót és a színegyensúlyt változtathatjuk úgy, hogy az eredeti változatlan marad.

A Free Transform parancs segítségével az eddigi torzító és deformáló hatások most egyszerre, könnyedén érvényesíthetők, ami nem csak könnyebb munkát, de jobb eredményt is biztosít.

A Navigator paletta a nagyfelbontású és -méretű képeken a tájékozódást segíti. Használatával könnyebben és gyorsabban válthatunk az egyes nézetek között, mint eddig.

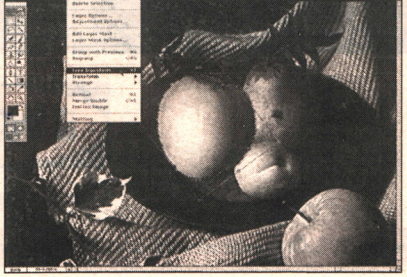
A felhasználók kérésére kerültek a programba a segédvonalak és a rács (Guides and Grids), amelyekhez az egyes elemeket vagy rétegeket sokkal pontosabban lehet illeszteni.

Helyet kapott a filterek között egy „digitális vízjel" is, a Digimarc Corp. plug-inje; ez a képek megjelölésére és a copyright érvényesítésére szolgál.

A művészi szabadságot 48 új szűrő teszi szinte határtalanná.

Nem csak új funkciókat találunk a megújult Photoshopban, de a kezelői felületet is átszervezték valamelyest a könnyebb eligazodás kedvéért.

A program természetesen igazodik a legújabb operációs rendszerekhez, támogatva a multiprocesszoros architektúrát mind Macintoshon, mind Windows NT-n, valamint alkalmazkodik az új Intel MMX chip architektúrához is. A program különböző platformokon futó verziója kompatibilis, nem csak a felhasználói felület, hanem a mentett állományok tekintetében is.



„Mennyi az az annyi?"

A Netlib WWW szerverén, a http://netlib2.cs.utk.edu/performance/html/PDStop.html címen megtalálható egy átfogó összehasonlító sebességteszt, mely száznál több közismert számítógéptípus teljesítményadatait mutatja be.

Az adatbázisban többek között megtalálhatók a kb. fél évvel ezelőtti Power Macintosh modellek (pl.: 9500/120) mérési eredményei a legismertebb Dhrystone, Linpack, Fhourstone, Spec és Hanoi tesztek alapján.

A nagyhírű gyártófüggetlen intézet mérési eredményei segíthetnek a nagyon eltérő hardver felépítésű Macintosh és Intel-alapú számítógépek teljesítményének összehasonlításában.

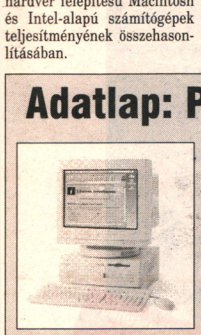
Miért lapozgasson, ha repülhet is?

Az Apple által kifejlesztett MCF adatformátumon alapuló Project X technológia lehetővé teszi bármilyen hierarchikus adatbázis – például WWW lapok adatainak – teljesen platformfüggetlen tárolását és egy rendkívül barátságos háromdimenziós kezelői felületen át történő megtekintését.

Független elemzők szerint az MCF az adatbázisok kezelését teljesen új alapokra helyezve a jövő egyik alapvető technológiájává válhat. Az Apple amerikai WWW lapjairól (http//www.research.apple.com/go/projektx) letölthető a Project X alkalmazást és egy univerzális plugin-t, mely egyaránt képes működni a Netscape Navigator 2.x, Microsoft Internet Explorer 3.x és a Cyberdog kliensekkel.

A Project X technológia a közelmúltban a műszaki sajtó elismerését is kivívta: a PC Week magazin az „A Hét Terméke" címmel tüntette ki, a ComputerWorld szeptember másodikai cikke szerint pedig: „... a Project X egyik legnagyobb előnye, hogy sok időt takarít meg használójának, amikor az egy adott információt keres egy Web szerveren..." Érdemes tehát kipróbálni, s nem csak a Mac tulajdonosoknak, ugyanis a plugin Intel alapú PC-s környezetben is működik

Adatlap: Power Macintosh 7500



A Power Macintosh 7500 egy olyan professzionális számítógép, mely új architektúrát és elődeinél rugalmasabb lehetőségeket kínál. Optimalizálja a videojelek hálózaton keresztül történő továbbítását, így lehetőséget teremt videokonferencia kialakítására. A processzor külön kártyán helyezkedik el, igy a gép teljesítménye tovább növelhető a PowerPC 604-es processzorral.

Specifikációk:

Processzor: PowerPC 601, 32 kByte beépített gyorsítótár

Órajel: 100 MHz

Tár: alaplapépítésben: 16 MByte, bővíthető 512 MByte-ra (8 db. 168 pin-es DIMM modullal), opcionális másodszintű gyorsítótár 256 kByte-tól 1 MByte-ig

Képernyő támogatás: 2 MByte VRAM (4 MByte-ra bővíthető), 1280*1024 maximális felbontás

Apple SuperDrive *floppy meghajtó*

1 GByte SCSI merevlemez

Beépített négyszeres sebességű *CD-ROM meghajtó*

Bővítési lehetőségek: 3 db PCI 2.0 csatlakozó

Kapuk: két nagysebességű (Geoport kompatibilis) soros port, ADB port (billentyűzet, egér), monitor, SCSI csatlakozó, 16 bites sztereó hang ki- és bemenet (16 bit, 44.1 kHz), kompozit és S-video bemenet

Hálózati kapcsolati lehetőség: beépített LocalTalk és Ethernet 10Base-T és AAUI-15

Magyar nyelvű operációs rendszer – MacOS 7.5

Munkában (is) az IKEA!

Új színek, új formák, bevált minőség

A **kellemes és funkcionális** munkakörnyezet megteremtése garantáltan megtérülő befektetés. Ráadásul az **IKEA irodabútor**-osztályán a megszokott **minőség**hez a **legjobb áron** juthatsz hozzá. Természetesen a praktikus és szép irodabútorok, valamint rafinált kiegészítőik mellett az egész áruház kínálatából is válogathatsz. Így egy helyen beszerezhetsz mindent, amivel a plafontól a padlóig felöltöztetheted munkahelyedet. Valamennyi irodabútorunkra 2 év garanciát adunk. Mindehhez ingyenes **irodaberendezési tanácsadás**sal, számítógépes tervezéssel, valamint kedvező áron **szállítás**sal és **összeszerelés**sel is rendelkezésedre állunk.

Látogass el hozzánk, vagy kérd ingyenes irodabútor-katalógusunkat!

IKEA®

Érezd magad otthon!

Ingyenes irodabútor-katalógusunkat megrendelheted éjjel-nappal működő faxszámunkon: 251-9154

Budapest XIV., Örs vezér tere. Nyitva: hétfőtől-péntekig 10-20, szombaton 10-17, vasárnap 10-15 óráig.